

В. В. Мацкевич, канд. экон. наук, доцент

ПРАКТИЧЕСКИЙ ОПЫТ ПРОЦЕССА ТАМОЖЕННОГО ОФОРМЛЕНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ЛЕСОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА

The actual aspects of foreign trade activity of enterprises of timber processing complex as well as the influence of customs measures on this complex are examined. Based on the practice of one of the national leaders in woodworking Public Corporation "FanDOK" the reasons that cause the decrease of the customs documents' handing's level, as well as the increase of costs by declaring and customs clearance of exported/imported goods are analyzed. The possibility of an attainment of an appropriate service in customs sphere by means of the involvement of special operators – customs agents – is studied.

Введение. При характеристике общих показателей внешнеторгового оборота Республики Беларусь следует отметить значительный ежегодный рост объемов экспорта и импорта товаров и услуг, достигший 52,968 млн. долл. США в 2007 г. Отечественные предприятия лесопромышленного комплекса уже традиционно ориентируются на производство экспортной продукции, которая в общем объеме их производства составляет до 65%. По данным таможенной статистики за январь – ноябрь 2008 г., значимыми позициями Товарной номенклатуры ВЭД Республики Беларусь в экспорте отечественных товаров потребительского назначения отмечены:

- 44-я группа «Древесина и изделия из нее» – экспорт 454,973 тыс. долл. США, что составляет 99,4% к аналогичному периоду 2007 г.
- 47-я группа «Масса из древесины» – 713,0 млн. долл. США, или 68,2 % к 2007 г.
- 94-я группа «Мебель» – 511,287 тыс. долл. США, или 99,9% к 2007 г.

Между тем внешние рынки, и в первую очередь рынок России, демонстрируют с 2007 г. нестабильность, что находит свое отражение в показателях внешнеторговой деятельности предприятий лесопромышленного комплекса. Так, например, объемы продаж ОАО «ФанДОК» клееной фанеры на российском рынке сократились с 2007 г. на 20%, а мебели – на 60,6%. Снижение объемов спроса коснулось традиционно «дефицитной» продукции предприятия – изделий из древесины для строительной индустрии. В торговле с другими странами ОАО «ФанДОК» демонстрирует устойчивый рост продаж: до 10% практически по всей номенклатуре товарных позиций. В целом доля экспорта в общем объеме товарного производства предприятия составила в 2007 г. 65,03% (в 2004 г. доля экспорта составляла 50%).

В торговле с Российской Федерацией на Едином таможенном пространстве Союзного государства применяется уже унифицированный на 96% Таможенный тариф, согласованы условия нетарифной политики, а также устранены административные барьеры в виде таможенного оформления и таможенного контроля, что делает этот рынок более привлекательным для экспорта лесопромышленной продукции

белорусскими предприятиями [1]. Но рынок России в относительном представлении как безграничен, так и не предсказуем.

По этой причине предприятия лесопромышленного комплекса вынуждены ориентировать производство и реализацию своей продукции на потребителей стран мирового сообщества, с которыми Республика Беларусь хоть и имеет устойчивые внешнеэкономические связи, но при этом во взаимной торговле применяет меры таможенного регулирования тарифного и нетарифного характера.

Так, на рынках второго крупнейшего внешнеторгового партнера Республики Беларусь – Европейского союза – по указанным товарным позициям применяются в различной форме защитные ограничения для импорта белорусских товаров, среди которых наиболее чувствительными являются меры таможенно-тарифного регулирования. Рынок ЕС более ограничен и труднодоступен для импортной продукции, но упорядочен и организован, особенно в части дисциплины и порядка платежей.

Основная часть. Таможенное регулирование внешнеторговой деятельности рассматривается как установление порядка и правил перемещения товаров через таможенную границу Республики Беларусь, использования товаров, ввезенных на таможенную территорию Республики Беларусь либо вывозимых за ее пределы, в соответствии с таможенным режимом или таможенной процедурой, определение плательщиков и отдельных элементов обложения таможенных платежей, регламентация властных отношений между таможенными органами и лицами, реализующими права владения, пользования и распоряжения указанными товарами [2].

При организации товародвижения по внешнеторговым сделкам учитываются условия, определяющие статус товаров для таможенных целей (экспорт, импорт, транзит), помещения товаров под таможенный режим или таможенную процедуру, применения мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования, операций таможенного контроля и других инструментов из «арсенала» таможенного регулирования внешнеторговой деятельности участников ВЭД.

Без использования таких инструментов, как таможенное оформление, идентификация товаров по Товарной номенклатуре ВЭД РБ, таможенный тариф, таможенные платежи, таможенные льготы, преференции и привилегии и другое, невозможно реализовать экспортный потенциал предприятий лесопромышленного комплекса, приобрести импортные товары инвестиционного назначения (сырье и материалы, комплектующие, технологическое оборудование, запасные части, инструмент и др.) для текущего производства продукции и перспективного развития.

Например, в среднем стоимостная доля импортных сырья и материалов или комплектующих в отпускной цене изделий экспортной мебели отечественных предприятий составляет 25%, что характеризует высокую степень зависимости экспорта мебели от импорта сырья и материалов или комплектующих. Из данных, приведенных в табл. 1, следует отметить смещение в 2008 г. зависимости экспортной продукции мебельного производства ОАО «ФанДОК» с товарной позиции «Сырье и материалы» на позицию «Комплектующие». Импортные комплектующие, имея высокий уровень потребительского спроса, в свою очередь имеют более высокие ставки таможенных пошлин при импорте в Республику Беларусь, а значит, более высокие выплаты по таможенным платежам, что негативно влияет на отпускные цены экспортных изделий мебели.

Таблица 1
Структура импорта товаров ОАО ФанДОК

Наименование товара	Сумма, евро	Доля, %
2007 г.		
Комплектующие	83293,19	35,00
Сырье и материалы	59000,4	24,93
Оборудование	96262,85	40,07
<i>Итого</i>	236686,4	100,0
10 мес. 2008 г.		
Комплектующие	211655,2	61,53
Сырье и материалы	20808	6,10
Оборудование	110405,8	32,37
<i>Итого</i>	341065,9	100

Основным условием для осуществления внешнеэкономической сделки является проведение таможенного оформления поставки товаров.

Положениями таможенного законодательства Беларуси установлено, что таможенное оформление – это совершение таможенными органами таможенных операций, связанных с помещением товаров под таможенный режим или под таможенную процедуру, завершением таможенной процедуры, а также с выдачей разрешения таможенного органа на убытие товаров с таможенной территории [2].

Предоставление товаров и сопроводительных документов к таможенному оформлению для помещения под таможенный режим осуществляется резидентом Республики Беларусь, который заключил внешнеэкономическую сделку либо от имени которого эта сделка заключена, а также лицом, имеющим право владения, пользования и (или) распоряжения товарами на таможенной территории.

Преимущественно предприятия лесопромышленного комплекса предоставляют товары и сопроводительные документы к таможенному оформлению самостоятельно и в этом случае выступают в качестве декларантов, в обязанности которых входит:

- 1) предоставление таможенной декларации и иных документов в таможенный орган;
- 2) предъявление декларируемых товаров таможенному органу;
- 3) уплата таможенных платежей или обеспечение их уплаты;
- 4) соблюдение требований и условий использования товаров в соответствующем таможенном режиме.

Предприятию для таможенного оформления импорта товаров необходимо предоставить таможенному органу паспорт сделки, грузовую таможенную декларацию, декларацию таможенной стоимости (корректировки таможенной стоимости) товара и т. д., а для таможенного оформления экспорта – сертификат происхождения товара, сертификат качества, сертификаты санитарный, ветеринарный и другие (по запросу), грузовую таможенную декларацию, документы таможенного транзита (ДТТ, книжки МДП и т. д.), товаросопроводительные документы.

По оценкам экспертов, в Республике Беларусь в 2007 г. в общем количестве выданных таможенных разрешений заинтересованным лицам, предоставившим товары к таможенному оформлению, доминирующие показатели имеют экспортеры (импортеры) внешнеторговых товаров (рисунк), в числе которых присутствуют многочисленные предприятия отечественного лесопромышленного комплекса различных форм собственности.

Доля в 50% самостоятельного участия предприятий в таможенном оформлении экспортно-импортных товаров собственного производства или приобретенных для нужд собственного производства относительно высока и характеризует стремление отечественных участников ВЭД контролировать качественные показатели выполнения услуг в области таможенного дела специалистами своего предприятия. Между тем на рынке таможенных услуг Республики Беларусь значительно усилили свое участие и влияние профессиональные операторы услуг – таможенные агенты, услуги которых занимают более 30% в общем объеме услуг по таможен-

ному оформлению, а их общее количество на конец 2008 г. составило 200 юридических лиц [3]. В данном случае профессионализм третьих лиц (таможенных агентов) в определенной степени позволяет сократить или вовсе устранить необходимость оформления декларации корректировки таможенной стоимости товаров, поскольку именно эта операция является наиболее проблемной для декларантов предприятий лесопромышленного комплекса.



Рисунок 1. Состав заинтересованных лиц при таможенном оформлении грузов

Заявление таможенной стоимости участниками ВЭД осуществляется на основании положений Указа Президента Республики Беларусь № 402-3 от 16.07.2008 г. «О внесении изменений и дополнений в закон Республики Беларусь «О Таможенном тарифе» и Постановления ГТК РБ № 60 от 25.07.2008 г. «Об утверждении инструкции о порядке и условиях заявления таможенной стоимости товара, ввозимого на таможенную территорию Республики Беларусь».

Например, в 2007 г. декларантами ОАО «ФандОК» скорректирована таможенная стоимость товаров в 9,1% от общего количества деклараций таможенной стоимости товаров, а в 2008 г. – уже 11,1%, что повлекло за собой дополнительные выплаты таможенных платежей и применение мер административной ответственности по таможенным правонарушениям.

В этой связи возникает необходимость осуществления оптимизации работ по выполнению декларирования товаров и их предъявлению для таможенного оформления. Необходимо провести сравнительный системный анализ соответствия интересам предприятия текущего процесса декларирования товаров собственными силами или принять решение о привлечении специализированного таможенного агента и, соответственно, приобрести на договорных условиях услугу в области таможенного дела.

Не менее актуальными вопросами для предприятий отрасли являются структура налогов в таможенных платежах и расходы на таможенное оформление товаров, осуществляемое декларантами предприятия. Так, расходы ОАО «ФандОК» в 2007 г. на таможенное оформление импорта товаров составили 3% от суммы таможенных платежей (пошлины, налоги), что соответствовало среднестатистическому показателю расходов за таможенное оформление участников ВЭД в Республике Беларусь (табл. 2).

Таблица 2
Структура таможенных платежей
ОАО «ФандОК», млн. руб.

2007 г.					
Импорт			Экспорт		
Таможенное оформление	Таможенная пошлина	НДС	Таможенное оформление	Таможенная пошлина	НДС
9,351	106,357	205,722	–	–	–
2008 г.					
Импорт			Экспорт*		
Таможенное оформление	Таможенная пошлина	НДС	Таможенное оформление	Таможенная пошлина	НДС
21,018	131,247	109,978	24,676	–	–

* За 6 месяцев 2008 г., с 1 мая по 31 октября.

Но уже в 2008 г. этот показатель составил 8,7% при снижении количественных показателей импорта. Средняя стоимость таможенного оформления одной партии товаров по импорту составила в 2007 г. 32 356,00 бел. руб., а за исследуемый период 2008 г. – 65276,21 бел. руб., что характеризует рост стоимостного показателя расходов на таможенное оформление. Средняя стоимость таможенного оформления одной партии товаров по экспорту составила 96390,90 бел. руб. в 2008 г., что значительно превышает расходы по таможенному оформлению импорта товаров, и связано это в первую очередь с необходимостью сертификации продукции.

Очевидно, что оптимизация расходов на таможенное оформление необходима, поскольку их двукратный рост по импорту товаров обусловлен адекватным приростом таможенных платежей, и, следовательно, причины сложившейся ситуации следует искать в административно-организационном механизме управления процессом товародвижения по внешне-экономическим сделкам.

В этой связи следует обратить внимание на состояние документооборота, и в т. ч. оборот таможенной документации.

По оценке экспертов, в международной торговле в одной сделке участвуют в среднем 27 партнеров, которые обмениваются между собой примерно 40 документами, различными по форме и содержанию. В свою очередь, эти документы содержат около 200 элементов данных. Из общего объема сведений по внешне-торговым сделкам для таможенных целей служит только пятая их часть.

Постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 30.06.2007 г. № 863 с дополнениями и изменениями «О документах и сведениях, используемых в таможенных целях» установлен перечень документов, сведений и требований к ним, необходимых для таможенного оформления применительно к конкретным таможенным режимам и таможенным процедурам.

К документам для таможенных целей относятся таможенные документы (18 форм), коммерческие документы (7 форм), транспортные документы (6 форм), документы, позволяющие идентифицировать товар, документы, подтверждающие сведения о декларанте (2 формы), документы, обосновывающие заявленную таможенную стоимость и избранный метод определения таможенной стоимости, документы, подтверждающие сведения о товаре, на основании которых была осуществлена классификация товара по ТН ВЭД и др. Всего участвуют в таможенном документообороте 11 типов таможенных документов, представленных в 53 различных формах, содержащих сведения для таможенных целей по 38 наименованиям, которые, в свою очередь, содержат описание сведений и требований к ним.

Фактически вся документация, сопровождающая товаропотоки по внешне-торговым операциям, либо по форме, либо по содержанию сведений подлежит таможенной оценке для принятия решения относительно применения к товарам и процессу их перемещения мер по соблюдению таможенного законодательства.

Заключение. Организация процесса таможенного оформления внешне-торговых грузов предприятий лесопромышленного комплекса требует особого внимания администраций. Низкий уровень организации процесса таможенно-

го оформления приводит, с одной стороны, к потерям финансовых ресурсов, а с другой – становится препятствием на пути продвижения товаров собственного производства на внешние рынки, материального и технического снабжения импортными сырьем, комплектующими, оборудованием и др. Самостоятельное декларирование и предъявление товаров к таможенному оформлению и таможенному контролю должно быть экономически обоснованным и регулярно привлекать повышенный интерес администрации предприятия. Использование альтернативной возможности привлечения таможенного агента к выполнению комплекса услуг в области таможенного дела для предприятия должно быть обусловлено экономической целесообразностью. В свою очередь, качественное выполнение всего комплекса работ по декларированию и таможенному оформлению внешне-торговых товаров побуждает специалистов предприятий лесопромышленного комплекса к повышению своего профессионального уровня знаний, навыков и мастерства, в т. ч. на основе соответствующей образовательной программы в Белорусском государственном технологическом университете.

Литература

1. Мацкевич, В. В. Направления гармонизации таможенного законодательства Беларуси с международными стандартами ведения ВЭД / В. В. Мацкевич // Национальная экономическая газета. – 2008. – № 93 (1211). – С. 23.
2. Таможенный кодекс Республики Беларусь: принят Палатой представителей 7 дек. 2006 г.: одобр. Советом Респ. Беларусь 20 дек. 2006: текст Кодекса по состоянию на 27 ноября 2007 г. – Минск: Амалфея, 2007. – 416 с.
3. Егоренкова, Л. Через призму упрощения / Л. Егоренкова // Таможня и ВЭД. – 2009. – № 1. – С. 8.
4. Панченко, В. И. Роль таможенного риск-менеджмента в обеспечении конкурентных преимуществ субъектов внешнеэкономической деятельности региона / В. И. Панченко // Вестник Российской таможенной академии. – 2008. – № 3. – С. 148.
5. Толковый словарь таможенного права / под общ. ред. А. Н. Козырина. – М.: ОАО «Издат. Дом “Городец”», 2006. – 640 с.