

339
413

Учреждение образования
«Белорусский государственный технологический университет»

УДК 339.564:66.0

Давыдова Людмила Викторовна

**ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА И ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ
РАЗВИТИЯ ЭКСПОРТНОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЙ
ПО ПРОИЗВОДСТВУ ХИМИЧЕСКИХ ВОЛОКОН И НИТЕЙ**

08.00.05 – Экономика и управление народным хозяйством

АВТОРЕФЕРАТ

диссертации на соискание ученой степени
кандидата экономических наук

Минск 2006

Работа выполнена в учреждении образования
«Белорусский государственный технологический университет»

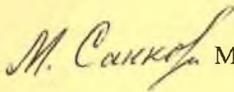
- Научный руководитель доктор экономических наук, профессор
А.Е. Дайнеко, заместитель директора
по научной работе ГНУ «НИЭИ Мин-
экономики РБ»
- Официальные оппоненты: доктор экономических наук, профессор
А.С. Сайганов, заместитель директора
по науке Центра аграрной экономики,
Институт экономики Национальной
Академии наук Беларуси;
- кандидат экономических наук, доцент
П.Д. Горобец, Белорусский государст-
венный технологический университет,
кафедра бухгалтерского учета, анализа
и аудита
- Оппонирующая организация кафедра менеджмента экономического
факультета Белорусского государст-
венного университета

Защита диссертации состоится 28 декабря 2006 г. в 14.00 на заседании
совета по защите диссертаций Д 02.08.01 при Белорусском государственном
технологическом университете по адресу: 220050, г. Минск, ул. Свердлова,
13а, тел.: (8-017)226-14-32, факс: (8-017)227-62-41, e-mail: root@bstu.unibel.by

С диссертацией можно ознакомиться в библиотеке Белорусского госу-
дарственного технологического университета.

Автореферат разослан «27» ноября 2006 г.

Ученый секретарь
совета по защите диссертаций
кандидат экономических наук, доцент

 М.М. Санкович

ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОТЫ

Актуальность темы диссертации. Стратегия развития экспортного потенциала Республики Беларусь тесно связана с межгосударственной интеграцией, которая оказывает существенное влияние на экономику, определяет цели и задачи внешнеэкономической деятельности. Стратегически важной целью для Республики Беларусь является повышение ее экспортного потенциала через постоянное развитие инновационной деятельности и на этой основе активное участие в международном разделении труда, укрепление и развитие экономических связей.

Большую роль в решении этой важной проблемы сыграли труды отечественных и зарубежных ученых: В.Н. Шимова, А.Е. Дайнеко, М.В. Мясниковича, П.Г. Никитенко, В.Г. Турбан, Я.М. Александровича, А.В. Богдановича, С.И. Долгова, С.С. Вабищевич, Р.А. Фатхутдинова, М.Э. Сейфулаевой, Е.Л. Давыденко, С.С. Полопики, В.В. Пинигина, И.П. Воробьева, А.В. Неверова, С.И. Барановского, Е.В. Вербь, А.П. Киреева, М. Портера, К.Р. Макконелла, С.Л. Брю и др.

Тем не менее применительно к химической и нефтехимической промышленности Беларуси научные исследования в данном направлении не получили должного развития и в основном касаются других отраслей экономики республики. Между тем данная отрасль – поставщик разнообразных материально-сырьевых ресурсов для многих сфер материального производства. На ее долю приходится более 26% промышленной продукции республики и свыше 25% экспорта Республики Беларусь, она обеспечивает 30% валютной выручки республики и 20% всех видов налогов и платежей, формирующих доходную часть бюджета страны. Предприятия и организации концерна «Белнефтехим» в своей производственной деятельности преимущественно ориентированы на внешние рынки как по закупке сырьевых ресурсов, так и по продажам готовой продукции.

Последствия кризисных явлений переходного периода негативно сказались на состоянии производственно-технического потенциала и усложнили развитие химической и нефтехимической промышленности. Поэтому повышение эффективности функционирования предприятий концерна «Белнефтехим», укрепление его экспортного потенциала является приоритетным направлением, определяющим во многом и развитие всего народнохозяйственного комплекса.

Требуется переосмысление традиционных форм организации и управления внешнеэкономической деятельностью предприятий, разработка направлений повышения эффективности экспортной деятельности, обоснование факторов, стимулирующих эффективное развитие субъектов хозяйствования разных организационно-правовых форм.

Актуальность обозначенных проблем, недостаточная степень их теоретической и практической разработки на данном этапе и предопределили необходимость настоящего исследования, его цель и задачи.

936 ар

Связь работы с крупными научными программами, темами. Выполняемая диссертационная работа является составной частью следующих научно-исследовательских тем:

- 2000–2002 гг. ГБ 44-20 «Прогнозирование и моделирование инновационно-инвестиционных процессов на предприятиях химико-лесного комплекса»;
- 2002–2006 гг. ГБ 44-03 «Формирование кооперативно-интеграционных структур в лесопромышленном комплексе Республики Беларусь» по направлениям: «Развитие внешнеэкономической деятельности как основа привлечения иностранных инвестиций в промышленность химико-лесного комплекса»; «Экономическая интеграция предприятий как средство повышения эффективности их внешнеэкономической деятельности»; «Формирование кооперативно-интеграционных связей между предприятиями с целью повышения эффективности внешнеэкономической деятельности»;
- 2005 г. ГРАНТ Фонда фундаментальных исследований Национальной Академии наук Беларуси, научно-исследовательская работа Г05N.-048 «Повышение конкурентоспособности продукции предприятий химико-лесного комплекса Республики Беларусь» (2005–2007 гг.).

Цель и задачи исследования. Целью диссертационного исследования является разработка методики экономической оценки экспортного потенциала предприятий химической промышленности и обоснование основных направлений его развития.

В соответствии с поставленной целью решены следующие основные задачи:

- проведен системный анализ научных разработок по теории международной торговли и внешнеэкономической деятельности и определена методологическая основа построения методики экономической оценки экспортного потенциала предприятий;
- уточнены и конкретизированы ключевые понятия: «экспортный потенциал предприятия», «экономическая оценка экспортного потенциала», «конкурентоспособность предприятия»; классифицированы критерии и выделены этапы экономической оценки экспортного потенциала;
- с учетом отраслевой специфики и особенностей функционирования предприятий химической промышленности разработана и апробирована методика экономической оценки экспортного потенциала предприятий;
- выявлены основные факторы развития экспортного потенциала предприятий по производству химических волокон и нитей на современном этапе;
- определены основные направления повышения эффективности использования экспортного потенциала химических предприятий на основе внутриотраслевой кооперации и обоснована их экономическая целесообразность.

Объект и предмет исследования. Объектом исследования является экспортный потенциал предприятий по производству химических волокон и нитей.

Предметом исследования является механизм экономической оценки экспортного потенциала и основных направлений повышения эффективности его использования.

Методология и методы проведенного исследования. Методологической основой диссертационного исследования явились научные труды отечественных и зарубежных ученых.

Информационными источниками послужили данные концерна «Белнефтехим», отчетные данные предприятий по производству химических волокон и нитей, нормативно-правовые документы, статистические и справочные материалы, научные публикации и др.

При разработке и решении поставленных задач применялись научные методы сравнительного и системного анализа, экономико-статистический, графический, экономико-математического моделирования и метод экспертных оценок.

Оформление диссертационного исследования проводилось с помощью ПЭВМ (Microsoft Word, Microsoft Excel, Microsoft Equation). Расчет системы показателей для экономической оценки экспортного потенциала предприятий по производству химических волокон и нитей проводился по разработанной методике с использованием специально созданной программы.

Научная новизна и значимость полученных результатов заключается в разработанных методологических и методических основах экономической оценки экспортного потенциала и направлений повышения эффективности его использования, учитывающих специфику и особенности функционирования предприятий химической промышленности. Наиболее существенными результатами выполненного исследования являются следующие:

– уточнены и обоснованы понятия «экспортный потенциал предприятия» и «экономическая оценка экспортного потенциала», дополнены принципы государственного регулирования внешнеторговой деятельности положениями об экономическом стимулировании производства высокотехнологичной и наукоемкой продукции; о развитии экономических интересов субъектов хозяйствования в постоянной инновационной деятельности; о создании эффективной мотивационной правовой базы внешнеторговой деятельности, применение которых будет способствовать развитию экспортного потенциала и повышению эффективности его использования всеми субъектами хозяйствования независимо от формы собственности;

– классифицированы критерии и показатели экономической оценки экспортного потенциала предприятий химической промышленности, включающие системы факторов, характеризующие технико-технологический, организационный, социально-экономический уровни развития производства и качество используемых ресурсов, комплексное применение которых обеспечивает повышение эффективности использования экспортного потенциала и на этой основе производство конкурентоспособной продукции;

– разработана и апробирована методика экономической оценки экспортного потенциала предприятий химической промышленности, основанная на ис-

пользовании критериев экономической оценки экспортного потенциала, систем показателей и уровня конкурентоспособности, позволяющая определить эффективность использования ресурсного потенциала предприятия для своевременного принятия мер с целью повышения эффективности экспортной деятельности;

– выявлены и систематизированы особенности функционирования химических производств в Республике Беларусь, определяющие тенденции и закономерности развития их экспортного потенциала и заключающиеся в многостадийности и многовариантности, наукоемкости и непрерывности технологических процессов, сырьевой и энергетической зависимости, материалоемкости и энергоемкости выпускаемой продукции, интенсивности морального и физического обновления фондов, необходимости инвестиционных вложений, потребности снижения техногенной нагрузки на окружающую среду, разнообразии организационных форм управления, широком ассортименте выпускаемой продукции, и их влияние на уровень эффективности экспортной деятельности;

– разработаны организационно-экономический механизм создания и функционирования кооперационного объединения предприятий по производству химических волокон и нитей и система взаимоотношений, базирующаяся на экономическом интересе участников через перекрестное владение акциями и предусматривающая: установление взаимосогласованных цен; варианты распределения прибыли по промежуточному и конечному результатам, которые, в отличие от применяемых, ориентируют на максимальный общий и высокие конечные результаты каждого из участников; проведение согласованной экспортной, инновационной, инвестиционной и маркетинговой политики.

Практическая (экономическая, социальная) значимость полученных результатов состоит в том, что предложенная методика экономической оценки экспортного потенциала предприятий позволяет определить эффективность использования их ресурсного потенциала при производстве конкурентоспособной экспортной продукции и выявить влияние факторов технико-технологического, организационного и социально-экономического характера на уровень экспортной конкурентоспособности предприятий.

Разработанный организационно-экономический механизм создания и функционирования кооперационного объединения предприятий по производству химических волокон и нитей обеспечивает взаимозависимость участников в технологической цепи «производство сырья – сбыт готовой продукции»; позволяет координировать и направлять инновационную и инвестиционную деятельность на приоритетных направлениях и на этой основе развивать экспортный потенциал; дает возможность повысить эффективность деятельности предприятий в среднем на 5–10%;

Результаты диссертации приняты к апробации предприятиями концерна «Белнефтехим» и внедрены в учебный процесс УО «Белорусский государственный технологический университет» при преподавании дисциплины «Организация производства и управление предприятием».

Разработанные методика экономической оценки экспортного потенциала и организационно-экономический механизм создания и функционирования кооперационного объединения по химическим волокнам и нитям предназначены для использования концерном «Беллефтехим», предприятиями химической промышленности, а также с учетом специфики могут применяться в других отраслях народнохозяйственного комплекса.

Внедрение предлагаемых направлений по повышению эффективности использования экспортного потенциала приведет к росту экономических показателей, рассчитанных на примере ОАО «Гродно Азот» и ОАО «Гродно Химволокно», выражающихся в снижении себестоимости продукции в среднем на 5–10%, росте объема экспорта продукции предприятий на 10–12%, что в стоимостном выражении приведет к приросту прибыли предприятий на 18–20 млрд. руб.

Основные положения диссертации, выносимые на защиту:

– экономический механизм оценки экспортного потенциала предприятий, включающий: сущность категорий «экспортный потенциал предприятия» и «экономическая оценка экспортного потенциала»; этапы оценки; укрупненную классификацию критериев экономической оценки экспортного потенциала; дополнения к основополагающим принципам государственного регулирования внешнеторговой деятельности;

– методика экономической оценки экспортного потенциала предприятий, суть которой состоит в системном использовании общих критериев и частных показателей экономической оценки экспортного потенциала и уровня конкурентоспособности предприятия, позволяющая определить эффективность использования ресурсного потенциала предприятия с целью своевременного принятия обоснованных решений по повышению эффективности экспортной деятельности;

– организационно-экономический механизм создания и функционирования кооперационного объединения по химическим волокнам и нитям; система экономических взаимоотношений участников, обеспечивающие взаимозависимость в технологической цепи «производство сырья – сбыт готовой продукции» через перекрестное владение акциями, ориентирующие на максимальный общий и высокие конечные результаты участников и предусматривающие взаимосогласованное определение цен, варианты распределения прибыли по промежуточному и конечному результатам, получение прибыли каждым участником в соответствии с его вкладом в конечный результат работы объединения.

Личный вклад соискателя. Автору принадлежит постановка проблемы и разработка методики экономической оценки экспортного потенциала с учетом особенностей развития внешнеэкономических отношений предприятий химической промышленности Беларуси; обоснование организационно-экономического механизма создания и функционирования кооперационного объединения предприятий по производству химических волокон и нитей, который основан на экономических интересах через перекрестное владение акция-

ми, ориентирует на максимальный общий и высокие конечные результаты участников объединения и направлен на повышение эффективности использования их экспортного потенциала.

Все представленные в диссертации результаты получены непосредственно автором.

Апробация результатов диссертации. Основные результаты диссертационного исследования докладывались и обсуждались на 12 конференциях (в том числе на 5 международных), посвященных следующим проблемам: Республиканская конференция молодых ученых «Актуальные проблемы современной экпомики» (Минск, декабрь 2003 г.); IV Международная межвузовская научно-техническая конференция студентов, магистрантов и аспирантов (Гомель, апрель 2004 г.); IX Республиканская научная конференция студентов и аспирантов НИРС-2004 (Гродно, май 2004 г.); V и VI Международные научные конференции «Проблемы прогнозирования и государственного регулирования социально-экономического развития» (Минск, октябрь 2004–2005 гг.); Международная научно-техническая конференция «Организационно-техническое управление в межотраслевых комплексах» (Минск, октябрь 2004 г.); Международная научно-практическая конференция «Социально-экономическая политика белорусского государства в условиях открытой экономики» (Минск, октябрь 2005 г.); 66–70 научно-технические конференции БГТУ (БГТУ, февраль 2002–2006 гг.).

Опубликованность результатов. Основные положения и выводы, полученные в ходе исследования, изложены в 12 печатных работах общим объемом 45 страниц.

Структура и объем диссертации. Структура работы обусловлена целью, задачами, спецификой объекта и логикой исследования. Диссертация состоит из введения, общей характеристики работы, трех глав, заключения, списка использованных источников, приложений. Полный объем диссертации – 131 страница; объем, занимаемый таблицами, – 8 страниц (16 таблиц), иллюстрациями – 7 страниц (15 иллюстраций), приложениями – 34 страницы (13 приложений). Список использованных источников включает 156 наименований на 10 страницах.

ОСНОВНОЕ СОДЕРЖАНИЕ РАБОТЫ

В первой главе диссертации «**Методические основы экономической оценки экспортного потенциала предприятий химической промышленности Беларуси**» теоретически обоснован экономический механизм оценки экспортного потенциала предприятий; разработана методика экономической оценки экспортного потенциала с учетом отраслевой специфики и особенностей функционирования предприятий химической промышленности.

Под экспортным потенциалом следует понимать способность предприятия к выпуску конкурентоспособной продукции и поддержанию своих конкурентных преимуществ в любом сегменте внешнего и внутреннего рынка.

По результатам проведенного исследования экономическая оценка экспортного потенциала предприятия – это определение эффективности использования ресурсов предприятия при производстве конкурентоспособной на внутреннем и внешнем рынках продукции.

Оценку экспортного потенциала предприятия предлагаем осуществлять по следующей формуле:

$$\text{ЭП} = \frac{\text{ОПФ}_n}{T_n} + T_{\text{кв}} + \text{Inv}_3 + \text{Inn}_3, \quad (1)$$

где ЭП – экспортный потенциал предприятия, млн. руб.;

ОПФ_n – среднегодовая стоимость основных производственных фондов (ОПФ) предприятия, не выработавших свой нормативный срок службы, млн. руб.;

T_n – средний нормативный срок службы ОПФ, лет;

$T_{\text{кв}}$ – годовые затраты на повышение квалификации персонала, млн. руб.;

Inv_3 – годовые инвестиционные вложения на развитие экспорта, млн. руб.;

Inn_3 – годовые вложения на развитие инновационной деятельности, млн. руб.

Проведение экономической оценки экспортного потенциала предприятия по предлагаемой методике предполагает использование основных составляющих ресурсного потенциала и осуществляется поэтапно.

Предложенный механизм экономической оценки экспортного потенциала должен включать следующие основные этапы: изучение спроса, анализ рынков сбыта и конкурентов; оценка производственного потенциала предприятия; определение уровня конкурентоспособности предприятия; оценка реального объема экспорта продукции; расчет показателей экономической оценки экспортного потенциала и эффективности его использования.

В результате проведенных исследований мы пришли к заключению, что понятия «экспортный потенциал» и «производственный потенциал» взаимодополняющие и взаимообусловленные, но не тождественные экономические категории.

Экспортный потенциал предприятия на данном этапе уже производственного и определяется главным образом технико-технологическим уровнем развития субъектов хозяйствования, способностью производить продукцию, соответствующую мировым стандартам по качеству. Постоянное развитие инновационной деятельности будет способствовать расширению границ экспортного потенциала и его постепенному приближению, а в перспективе и возможному совпадению с производственным потенциалом. Данный вывод подтверждается ростом фондоотдачи, фондовооруженности, увеличением коэффициента обновления основных фондов и др.

Состояние экспортного потенциала нами рассматривается как главная составляющая уровня конкурентоспособности продукции на внутреннем и внешнем рынках.

Номинальный объем экспорта j -й продукции равен разности между возможным объемом производства и потребностью внутреннего рынка в продукции j -го вида. Номинальный объем экспорта j -й продукции предприятия в натуральном выражении может быть определен по одной из предлагаемых формул:

$$\mathcal{E}_j^{\text{н}} = \text{ПМ}_j K_j - \text{П}_j, \quad (2)$$

$$\mathcal{E}_j^{\text{н}} = \text{ПМ}_j K_j (1 - p_j), \quad (3)$$

где $\mathcal{E}_j^{\text{н}}$ – номинальный объем экспорта j -й продукции предприятия в натуральном выражении;

ПМ_j – производственная мощность предприятия по производству j -й продукции;

K_j – коэффициент загрузки производственной мощности;

П_j – потребность внутреннего рынка в продукции j -го вида в натуральном выражении;

p_j – доля потребления j -й продукции на внутреннем рынке в общем объеме ее производства предприятием.

Номинальный объем экспорта j -й продукции предприятия в стоимостном выражении может быть определен по формуле

$$\mathcal{E}_j^{\text{н}} = \mathcal{E}_j^{\text{н}} \text{Ц}_j^{\text{э}}, \quad (4)$$

где $\mathcal{E}_j^{\text{н}}$ – номинальный объем экспорта продукции j -го вида в стоимостном выражении;

$\text{Ц}_j^{\text{э}}$ – экспортная цена единицы j -й продукции, руб.

Реальный объем экспорта продукции предприятия в стоимостном выражении определяется из предлагаемого соотношения:

$$\mathcal{E}^{\text{р}} = \sum_{j=1}^n \mathcal{E}_j^{\text{н}} \text{У}_{\text{к/сп}}^{\text{э}}, \quad (5)$$

где $\mathcal{E}^{\text{р}}$ – реальный объем экспорта продукции предприятия в стоимостном выражении;

$\text{У}_{\text{к/сп}}^{\text{э}}$ – уровень экспортной конкурентоспособности предприятия;

n – количество видов экспортной продукции предприятия.

Уровень экспортной конкурентоспособности предприятия определяется прямым методом на основе критериев и показателей экономической оценки экспортного потенциала предприятия с учетом коэффициентов весомости, для определения которых нами был применен метод коллективных экспертных оценок.

Нами предложена укрупненная классификация критериев оценки экспортного потенциала предприятия, включающая системы технико-технологических, организационных и социально-экономических факторов и подсистемы показателей, характеризующих состояние технического, технологического, экологического уровня производства, уровень организации производства, труда и управления, эффективность затрат и прибыльность деятельности предприятия, уровень сбалансированности внешней торговли и социального развития предприятия, с использованием которых определяется уровень конкурентоспособности как определяющий показатель состояния экспортного потенциала.

Для оценки эффективности использования экспортного потенциала предприятия предлагается использовать интегральный показатель экспортной потенциалоотдачи, который можно определить по предлагаемой формуле:

$$Э_{н/о} = \frac{Э^p}{ЭП} = \frac{Э^p}{\frac{ОПФ_n}{Г_n} + T_{кв} + Inv_z + Inn_z} \quad (6)$$

Показатель экспортной потенциалоотдачи характеризует выпуск конкурентоспособной на внешних рынках продукции в стоимостном выражении, приходящийся на 1 руб. ресурсов, находящихся в распоряжении предприятия. При рациональном использовании ресурсов показатель будет увеличиваться.

Эффективная экспортная деятельность базируется на общеметодологических принципах государственного регулирования внешнеторговой деятельности (реализация внешнеторговой политики как составной части единой внешней политики Республик Беларусь; единство системы государственного регулирования внешнеторговой деятельности и контроль за ее осуществлением; единство политики экспортного контроля, осуществляемой в Республике Беларусь; единство и целостность таможенной территории Республике Беларусь; приоритет экономических мер государственного регулирования внешнеторговой деятельности; равноправие всех участников внешнеторговой деятельности и их недискриминация; защита государством прав и законных интересов участников внешнеторговой деятельности и др.), которые мы предлагаем дополнить следующими положениями:

– экономическое благоприятствование производству высокотехнологичной и наукоемкой продукции через снятие таможенных пошлин на ввоз новых технологий и оборудования, выдачу льготных или беспроцентных кредитов, отсрочку платежей и др.;

– развитие экономических интересов субъектов хозяйствования в постоянной инновационной деятельности и на этой основе повышение экспортного потенциала;

– создание эффективной мотивационной правовой базы внешнеэкономической деятельности всем субъектам хозяйствования независимо от формы собственности.

Во второй главе диссертации «**Основные факторы развития и экономическая оценка экспортного потенциала предприятий по производству химических волокон и нитей Беларуси**» определены место и роль предприятий химической промышленности в народнохозяйственном комплексе и внешнеэкономической деятельности Республики Беларусь и выявлены основные факторы развития экспортного потенциала предприятий по производству химических волокон и нитей; проведена оценка эффективности системы обеспечения предприятий сырьем и развития их экспортной деятельности; апробирована методика экономической оценки экспортного потенциала предприятий и обоснованы основные направления повышения эффективности его использования.

Лидирующее положение в структуре экспорта Беларуси занимают предприятия и организации, входящие в состав концерна «Белнефтехим». Удельный вес продукции, поставляемой концерном на внешний рынок, составляет более 70%. Продукция, выпускаемая предприятиями концерна, по многим параметрам соответствует мировым стандартам, имеет постоянный спрос и поставляется в страны ближнего зарубежья и более чем в 100 стран дальнего зарубежья. Удельный вес сертифицированной по ИСО продукции в общем объеме промышленного производства концерна составляет порядка 68%. Удельный вес новой продукции в общем объеме промышленного производства составляет более 12%.

В 2005 г. внешнеторговый оборот предприятий концерна составил 6349,3 млн. долл. США (общий объем экспорта продукции – 4616,3 млн. долл. США, импорта – 1733 млн. долл. США). Обеспечено положительное сальдо в размере 2883,2 млн. долл. США.

В структуре экспорта концерна лидирующее положение занимают минеральные удобрения (27%), продукты нефтепереработки (41%), химические волокна и нити (более 10%).

К основным факторам, стимулирующим развитие и расширение экспорта химических производств, можно отнести наличие мощной технологической и производственной базы, высококвалифицированных кадров и их экономическую заинтересованность в высоких конечных результатах.

К факторам, сдерживающим расширение экспортной деятельности, можно отнести отсутствие постоянных потребителей на внешнем рынке; зависимость от импорта сырья, материалов и энергии; высокий удельный вес морально и физически устаревшего оборудования; низкую ценовую и потребитель-

скую конкурентоспособность отдельных видов продукции; дефицит собственных финансовых средств и др.

Результаты экономической оценки экспортного потенциала предприятий по производству химических волокон и нитей (ОАО «Могилевхимволокно», РУП «СПО «Химволокно», ОАО «Гродно Химволокно») приведены в табл. 1. Основным фактором, снижающим эффективность использования их экспортного потенциала (экспортная потенциалоотдача предприятий составляет соответственно – 0,85, 0,54 и 0,59 руб.), является низкий уровень их экспортной конкурентоспособности. Главными причинами являются: высокая материалоемкость и энергоемкость продукции (0,76, 0,64 и 0,63 руб. соответственно), наличие физически и морально устаревших основных фондов (износ составляет 72, 89 и 63% соответственно), зависимость от импорта основного сырья и энергоресурсов, дефицит собственных оборотных средств и др.

Таблица 1

**Экономическая оценка экспортного потенциала предприятий
по производству химических волокон и нитей**

Показатель	ОАО «Могилевхимволокно»	РУП «СПО «Химволокно»	ОАО «Гродно Химволокно»
Производственный потенциал предприятия (ПП), млрд. руб.	307,4	267,0	211,9
Номинальный объем экспорта (Э ^н), млрд. руб.	230	97	140
Экспортная конкурентоспособность предприятия (У ^{к/сп})	0,59	0,57	0,62
Реальный объем экспорта (Э ^р), млрд. руб.	136,3	55,6	86,7
Экспортный потенциал предприятия (ЭП), млрд. руб.	160,8	103,2	146,0
Экспортная потенциалоотдача (Э ^{п/о}), руб.	0,85	0,54	0,59

Проблемой развития экспортного потенциала химических предприятий является высокая зависимость от импорта основного сырья, энергоресурсов и комплектующих (более 80% импорта приходится на Россию) и высокий удельный вес посреднических операций, что приводит к росту цен на химическое сырье и снижает уровень ценовой конкурентоспособности продукции.

Основное направление совершенствования экспортной деятельности и развития экспортного потенциала – переоснащение отраслей и производств новой современной техникой, переориентация на выпуск высокотехнологичной и

наукоемкой продукции. В этой связи важным является вопрос о развитии внутриотраслевой кооперации технологически связанных предприятий с целью повышения эффективности использования их экспортного потенциала, интенсификации инвестиционных и инновационных процессов, повышения эффективности хозяйствования и расширения экспорта.

В третьей главе «**Основные направления развития экспортного потенциала предприятий по производству химических волокон и нитей Беларуси**» разработаны организационно-экономический механизм создания, функционирования и структура кооперационного объединения предприятий по производству химических волокон и нитей; предложены варианты экономических взаимоотношений между участниками организационной структуры; определена расчетная экономическая эффективность мероприятий.

Для повышения эффективности использования экспортного потенциала, активизации инвестиционных и инновационных процессов нами обоснована необходимость формирования кооперационного объединения по химическим волокнам и нитям.

В качестве головного предприятия предлагается ОАО «Белшина», которое является конечным потребителем продукции (полиамидного и вискозного корда) и характеризуется высокой эффективностью производства (рентабельность продукции предприятия достигла 27%, продукция пользуется высоким спросом во многих странах дальнего и ближнего зарубежья); в качестве дочерних – ОАО «Могилевхимволокно», РУП «СПО «Химволокно», ОАО «Гродно Химволокно»; в качестве внучатых (поставщиков сырья) – ОАО «Гродно Азот», ОАО «Нафтан», ОАО «Полимир» (рисунок). Выбор участников обусловлен сложившимися между ними кооперационными связями и высоким удельным весом производства продукции (28,1%) и экспорта (30,2%) в общем объеме выпуска продукции и экспорте концерна «Белнефтехим».

Участники кооперационного объединения в целях повышения взаимной экономической заинтересованности в эффективной работе каждого и максимальном общем конечном результате осуществляют перекрестное владение акциями. Каждое предприятие-участник для реализации принципа самоуправления, самостоятельного распоряжения капиталом предприятия и принятия решений владеет контрольным пакетом акций своего предприятия (не менее 51%). Оставшаяся часть акций (49%) предприятия делится поровну между всеми участниками кооперационной структуры. Возможны и другие варианты распределения акций – продажа акций; добровольный обмен акциями; не исключается и поглощение экономически устойчивыми субъектами более слабых.

Механизм создания кооперационного объединения состоит из следующих этапов: инициатива и обоснование создания объединения; заключение концерна «Белнефтехим»; заключение Министерства экономики Республики Беларусь; государственная регистрация уставных документов объединения.

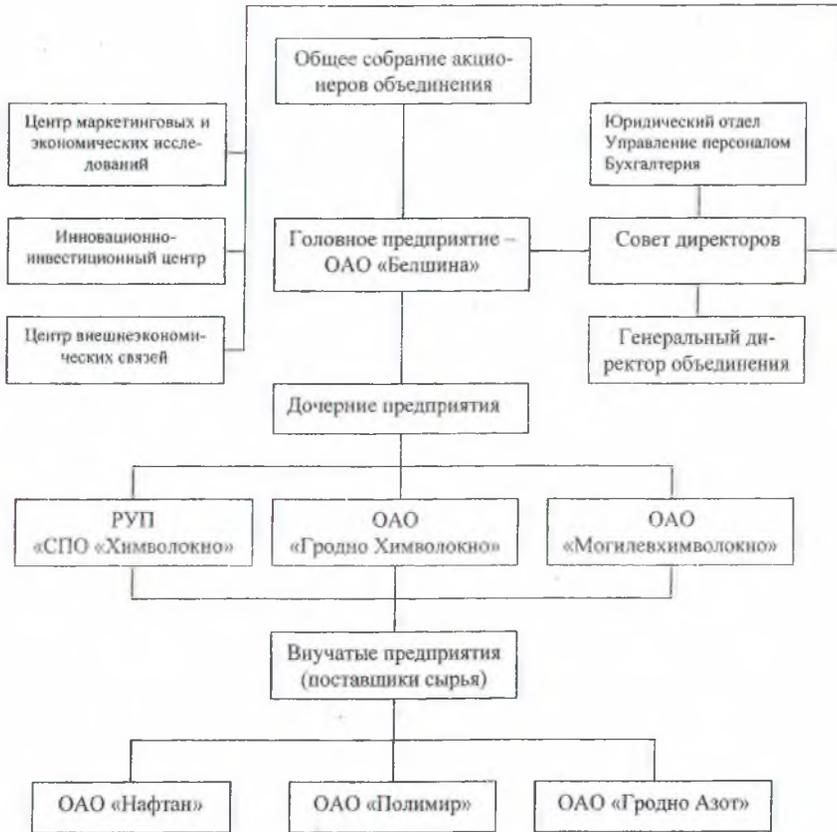


Рисунок. Предлагаемая организационно-управленческая структура кооперационного объединения по химическим волокнам и нитям

Нами предложены два варианта экономических взаимоотношений. Согласно первому варианту, советом объединения определяются минимально приемлемые цены на поставляемое сырье и продукцию переработки, передаваемые для реализации или на последующие стадии технологического процесса, а также реализуемые через каналы внутреннего и внешнего рынка. Цены должны обеспечивать минимальную рентабельность каждому участнику объединения в пределах до 10%. После реализации конечной продукции определяется окончательный размер дохода каждого участника.

Согласно второму варианту, участники объединения функционируют как единая система, и доход каждого из них формируется по мере реализации общего конечного продукта без использования промежуточных минимально приемлемых цен. Распределение полученного дохода после уплаты единого консолидированного налога происходит по установленным советом директоров про-

порциям между участниками (например, по удельному весу данного предприятия в общих объемах поставляемой или реализуемой продукции и др.). В зависимости от складывающейся внутренней и внешней экономической ситуации совет директоров вправе принять любой вариант определения цен и экономических взаимоотношений.

Согласно проведенным на примере ОАО «Гродно Азот» и ОАО «Гродно Химволокно» расчетам, формирование кооперационного объединения по химическим волокнам и нитям позволит снизить себестоимость продукции в среднем на 5–10%, повысить объем экспортных продаж на 10–15%, что в стоимостном выражении составит 18–20 млрд. руб. (табл. 2).

Таблица 2

**Сравнительная экономическая эффективность функционирования
ОАО «Гродно Азот» и ОАО «Гродно Химволокно»**

Показатель	ОАО «Гродно Азот» (производство капролактама, тыс. т)		ОАО «Гродно Химволокно» (производство полиамидной технической нити, т)	
	На период проведения исследования	В результате реализации мероприятий	На период проведения исследования	В результате реализации мероприятий
Выпуск продукции в натуральном выражении	105	120	13204	17084
Доля поставок основного сырья по кооперации, %	35	100	100	100
Цена единицы основного сырья, тыс. руб., поставляемого:				
по кооперации	700,8	700,8	2015	1970
по импорту	805,9	—	—	—
Себестоимость единицы продукции, тыс. руб., реализуемой:				
на внутреннем рынке	2015	1875	8142	7953
на внешнем рынке	2217	2062	8142	7953
Оптовая цена единицы продукции, тыс. руб., реализуемой:				
на внутреннем рынке	2015	1968	8142	8130
на внешнем рынке	3426	3346	8662	8430
Рентабельность продукции, %, реализованной:				
на внутреннем рынке	0	5	0	3
на внешнем рынке	55	62	6	7
Прирост экспорта, млрд. руб.	22,5		32,9	
Прирост прибыли от реализации продукции, млрд. руб.	17,2		2,7	

Формирование кооперационного объединения по химическим волокнам и нитям в системе с другими предложениями является важным направлением развития экспортного потенциала предприятий, способствующим росту эффективности использования ресурсов и на этой основе производству конкурентоспособной продукции.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

1. Современное развитие предприятий нефтехимической промышленности характеризуется усилением межгосударственных экономических связей, что определяет потребность научного поиска по определению путей эффективного использования и совершенствования их экспортного потенциала.

В результате проведенного исследования процессов развития экспортного потенциала предприятий химической промышленности определена методологическая основа построения экономической оценки экспортного потенциала, базирующаяся на основных составляющих ресурсного потенциала. Состояние экспортного потенциала предприятий рассматривается как главная составляющая уровня конкурентоспособности продукции на внутреннем и внешнем рынках [1, 6, 7, 10, 11].

2. Системный анализ литературных источников по теории международной торговли и внешнеэкономической деятельности позволил уточнить понятия «экспортный потенциал предприятия» и «экономическая оценка экспортного потенциала»; провести укрупненную классификацию критериев оценки, учитывающих технико-технологический, организационный, социально-экономический уровни развития производства и качество используемых ресурсов; выделить этапы экономической оценки экспортного потенциала; дополнить принципы государственного регулирования внешнеторговой деятельности и адаптировать их к условиям Беларуси. Данные принципы будут способствовать развитию экономических интересов субъектов хозяйствования в постоянной инновационной деятельности, созданию эффективной мотивационной правовой базы и повышению на этой основе эффективности использования экспортного потенциала всех субъектов хозяйствования независимо от формы собственности [4, 6, 8, 9].

3. Разработанная методика экономической оценки экспортного потенциала предприятий, основанная на использовании критериев, систем показателей и уровня экспортной конкурентоспособности, позволяет определить эффективность использования ресурсного потенциала для своевременной разработки направлений по повышению эффективности экспортной деятельности.

Апробация методики на примере предприятий по производству химических волокон и нитей позволила заключить, что основным фактором, снижающим эффективность их экспортной деятельности, является низкий уровень экспортной конкурентоспособности. Главными причинами являются: высокая ма-

териало- и энергоемкость продукции, физический и моральный износ основных фондов, зависимость от импорта основного сырья и энергоресурсов, дефицит собственных финансовых ресурсов и др. [3, 5, 6, 11, 12].

4. Значительный вклад в развитие экспортного потенциала страны вносят предприятия химической промышленности, что обусловлено наличием конкурентных преимуществ: мощная производственная инфраструктура; разработка и внедрение на предприятиях международных систем управления качеством продукции; разработка и внедрение новых видов продукции и др.

Экономическая оценка современного состояния экспортного потенциала предприятий химической промышленности позволила выявить тенденции, закономерности и определить взаимосвязь экспортного и производственного потенциалов с динамикой экспортной деятельности.

Анализ эффективности системы обеспечения предприятий по производству химических волокон и нитей сырьевыми ресурсами позволил определить объективную потребность развития внутриотраслевой кооперации, углубление кооперационных связей между предприятиями с целью повышения эффективности использования их экспортного потенциала и на этой основе производства продукции с устойчивой конкурентоспособностью [2, 5, 6, 11, 12].

5. Разработан организационно-экономический механизм создания и функционирования кооперационного объединения по химическим волокнам и нитям, включающий головное предприятие – ОАО «Белшина», дочерние – ОАО «Могилевхимволокно», РУП «СПО «Химволокно», ОАО «Гродно Химволокно» и внучатые – ОАО «Гродно Азот», ОАО «Нафтан», ОАО «Полимир». Обоснованы варианты экономических отношений участников предлагаемой структуры, которые базируются на экономическом интересе через перекрестное владение акциями, установлении взаимоприемлемых цен, распределении прибыли, проведении согласованной экспортной, инновационной, инвестиционной и маркетинговой политики, ориентируют на максимальный общий и высокие конечные результаты каждого участника объединения, позволят повысить эффективность использования экспортного потенциала предприятий.

Выполненные на примере ОАО «Гродно Азот» и ОАО «Гродно Химволокно» расчеты показали, что формирование кооперационного объединения по химическим волокнам и нитям приведет к повышению экономической эффективности функционирования предприятий, выражающейся в снижении себестоимости продукции в среднем на 5–10%, росте рентабельности реализованной продукции на внутреннем рынке в среднем до 5%, росте экспортных продаж на 10–15%, что в стоимостном выражении составит 18–20 млрд. руб. [6].

СПИСОК ОПУБЛИКОВАННЫХ РАБОТ ПО ТЕМЕ ДИССЕРТАЦИИ

Статьи

1. Давыдова Л. В. Конкурентоспособность отечественной продукции как важнейший фактор успеха предприятий-экспортеров на внешних рынках // Труды БГТУ. Сер. VII. Экономика и управление. – 2002. – Вып. X. – С. 118–120.
2. Давыдова Л. В. Внешнеэкономическая деятельность РУП «Могилевское производственное объединение «Химволокно» // Труды БГТУ. Сер. VII. Экономика и управление. – 2003. – Вып. XI. – С. 246–249.
3. Давыдова Л. В. Особенности внешнеэкономической деятельности предприятий химической промышленности // Труды БГТУ. Сер. VII. Экономика и управление. – 2004. – Вып. XII. – С. 142–145.
4. Давыдова Л. В. Экспортный потенциал предприятия и его составляющие // Труды БГТУ. Сер. VII. Экономика и управление. – 2005. – Вып. XIII. – С. 229–231.
5. Давыдова Л. В. Уровень технологического развития предприятия как фактор повышения его экспортного потенциала // Труды БГТУ. Сер. VII. Экономика и управление. – 2006. – Вып. XIV. – С. 303–306.
6. Давыдова Л. В. Пути повышения экспортного потенциала предприятий химической промышленности // Экономический бюллетень. – 2006. – № 12. – С. 85–89.

Материалы и тезисы докладов на конференциях

7. Давыдова Л. В. Экспортный потенциал химической промышленности // Актуальные проблемы современной экономики: материалы Респ. конф. молодых ученых (Минск, 23 дек. 2003 г.). – Минск: БГЭУ, 2004. – С. 65–66.
8. Давыдова Л. В. Основные направления развития внешнеэкономической деятельности // Тезисы докладов IX Республиканской научной конференции студентов и аспирантов Беларуси (НИРС-2004) (Гродно, 26–27 мая 2004 г.). – Гродно. – С. 243–244.
9. Давыдова Л. В. Факторы повышения экспортного потенциала химической промышленности // Проблемы прогнозирования и государственного регулирования социально-экономического развития: материалы 5 Междунар. науч. конф. (Минск, 21–22 окт. 2004 г.). В 5 т. Т. 4 / Редкол.: С.С. Полоник и др. – Минск: НИЭИ Мин-ва экономики Респ. Беларусь, 2004. – С. 262–264.
10. Давыдова Л. В., Шевчик О. А. Некоторые теоретические аспекты управления межотраслевыми комплексами // Организационно-техническое управление в межотраслевых комплексах: материалы Международной научно-технической конференции (Минск, 28–29 октября 2004 г.). – Минск: БГТУ, 2004. – С. 60–63.

936 ар

БІБЛІЯТЭКА
Беларускага дзяржаўнага
тэхналагічнага ўніверсітэта

11. Давыдова Л. В. Экспортная конкурентоспособность предприятий химической промышленности // Проблемы прогнозирования и государственного регулирования социально-экономического развития в регионе ЦЕИ: материалы VI Междунар. науч. конф. (Минск, 20–21 окт. 2005 г.). В 4 т. Т. 4 / редкол. : С.С. Полоник [и др.]. – Минск: НИЭИ Мин-ва экономики Респ. Беларусь, 2005. – С. 54–56.

12. Давыдова Л. В. Проблемы импорта сырья для производства экспортно-ориентированной химической продукции // Социально-экономическая политика белорусского государства в условиях открытой экономики: материалы Междунар. науч.-практ. конф. (Минск, 26 окт. 2005 г.). – Минск: БГЭУ, 2006. – С. 193–195.

Давыдава Людміла Віктараўна

ЭКАНАМІЧНАЯ АЦЭНКА І АСНОЎНЫЯ НАПРАМКІ РАЗВІЦЦА ЭКСПАРТНАГА ПАТЭНЦЫЯЛУ ПРАДПРЫЕМСТВАЎ ПА ВЫТВОРЧАСЦІ ХІМІЧНЫХ ВАЛОКНАЎ І НІЦЕЙ

Ключавыя словы: знешнеэканамічная дзейнасць, экспарт, імпорт, вытворчы патэнцыял, экспартны патэнцыял, эканамічная ацэнка, канкурэнтаздольнасць, кааперацыя, кааперацыйнае аб'яднанне.

Аб'ектам даследавання з'яўляецца экспартны патэнцыял прадпрыемстваў па вытворчасці хімічных валокнаў і ніцей. **Прадмет даследавання** – механізм эканамічнай ацэнкі экспартнага патэнцыялу і асноўных напрамкаў павышэння эфектыўнасці яго выкарыстання.

Мэта даследавання заключаецца ў распрацоўцы метадыкі эканамічнай ацэнкі экспартнага патэнцыялу прадпрыемстваў хімічнай прамысловасці і абгрунтаванні асноўных напрамкаў яго развіцця.

Асноўнымі **метадамі** даследавання з'яўляюцца навуковыя метады параўнальнага і сістэмнага аналізу, эканоміка-статыстычны, графічны, эканоміка-матэматычнага мадэліравання і метады экспертных ацэнак.

Атрыманыя вынікі і іх навізна. У выніку даследавання вызначана метадалагічная аснова пабудовы эканамічнай ацэнкі экспартнага патэнцыялу прадпрыемстваў: канкрэтызавана сутнасць катэгорый «экспартны патэнцыял прадпрыемства» і «эканамічная ацэнка»; класіфікаваны крытэрыі і вылучаны этапы эканамічнай ацэнкі экспартнага патэнцыялу. Распрацавана і апрабавана метадыка эканамічнай ацэнкі экспартнага патэнцыялу, якая ўлічвае тэхніка-тэхналагічны, арганізацыйны і сацыяльна-эканамічны ўзроўні развіцця вытворчасці і ўзровень канкурэнтаздольнасці і дазваляе вызначыць эфектыўнасць выкарыстання экспартнага патэнцыялу з мэтай своечасовага прыняцця мераў па павышэнню эфектыўнасці экспартнай дзейнасці. Распрацаваны арганізацыйна-эканамічны механізм утварэння, функцыянавання, структура кааперацыйнага аб'яднання па хімічных валокнах і ніцях, варыянтны эканамічных узаемаадносінаў удзельнікаў аб'яднання, якія заснаваны на эканамічнай зацікаўленасці удзельнікаў праз перакрываванае валоданне акцыямі і арыентуюць на максімальны агульны і высокі канцавы вынік удзельнікаў прапануемай арганізацыйнай структуры.

Вобласць прымянення. Распрацаваныя метадыка эканамічнай ацэнкі экспартнага патэнцыялу, арганізацыйна-эканамічны механізм утварэння, функцыянавання і структура кааперацыйнага аб'яднання па хімічных валокнах і ніцях могуць быць выкарыстаны канцэрнам «Белнафтахім», прадпрыемствамі хімічнай прамысловасці.

Давыдова Людмила Викторовна

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА И ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ЭКСПОРТНОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЙ ПО ПРОИЗВОДСТВУ ХИМИЧЕСКИХ ВОЛОКОН И НИТЕЙ

Ключевые слова: внешнеэкономическая деятельность, экспорт, импорт, производственный потенциал, экспортный потенциал, экономическая оценка, конкурентоспособность, кооперация, кооперационное объединение.

Объектом исследования является экспортный потенциал предприятий по производству химических волокон и нитей. **Предмет исследования** – механизм экономической оценки экспортного потенциала и основных направлений повышения эффективности его использования.

Цель работы заключается в разработке методики экономической оценки экспортного потенциала предприятий химической промышленности и обосновании основных направлений его развития.

Основными **методами** исследования являются научные методы сравнительного и системного анализа, экономико-статистический, графический, экономико-математического моделирования и метод экспертных оценок.

Полученные результаты и их новизна. В результате исследования определена методологическая основа построения экономической оценки экспортного потенциала; уточнены и конкретизированы понятия «экспортный потенциал предприятия» и «экономическая оценка»; классифицированы критерии и выделены этапы экономической оценки экспортного потенциала. Разработана и апробирована методика экономической оценки экспортного потенциала, учитывающая технико-технологический, организационный, социально-экономический уровни развития производства и уровень конкурентоспособности, которая позволяет определить эффективность использования ресурсов с целью своевременного принятия мер по повышению эффективности экспортной деятельности. Разработан организационно-экономический механизм создания, функционирования, структура кооперационного объединения по химическим волокнам и нитям, варианты экономических взаимоотношений участников объединения, которые основаны на экономических интересах через перекрестное владение акциями и ориентируют участников на максимальный общий и высокий конечный результат.

Область применения. Разработанные методика экономической оценки экспортного потенциала, организационно-экономический механизм создания, функционирования и структура кооперационного объединения по химическим волокнам и нитям предназначены для использования концерном «Белнефтехим», предприятиями химической промышленности.

Davydova Ludmila Viktorovna

THE ECONOMIC VALUATION AND THE MAIN WAYS OF DEVELOPMENT OF
THE EXPORT POTENTIAL OF THE ENTERPRISES OF CHEMICAL FIBRES
AND YARNS

Key words: international activity, export, import, industrial potential, export potential, economic valuation, competitiveness, cooperation, cooperative formation.

The object of the research study is the export potential of the enterprises of chemical fibres and yarns. **The subject** is the mechanism of the economic valuation of the export potential and the main ways of increasing of the effectiveness of its usage.

The purpose of the research study is the creation of the methodic of the economic valuation of the export potential of the chemical enterprises and basing the main ways of its development.

The main **methods** of the research study are scientific methods of comparative and system analysis, economic-statistic, graphic, economic-mathematical and the method of the experts valuation.

Findings results and their novelty. In the result of the research the methodological foundations of the economic valuation of the export potential was built; the essence of "export potential" and "economic valuation" was concretized; criteria of the economic valuation of the export potential were classified and stages of the economic valuation were picked out. The methodic of the economic valuation of export potential was created, which takes into account the technical and technological, organizational, social and economic levels of the development of industry and level of competitiveness. The methodic allows valuing the effectiveness of the usage of the export potential for opportune adoption measures for the increasing of the export activity. Economic-organizing mechanism of creation and functioning of the cooperative formation of the chemical fibres and yarns was described and economic mechanism of mutual relation of participants, which is based on economic interests and orients on the highest possible general ultimate results of the participants, was grounded.

The field of application. The worked out methodic of the economic valuation of the export potential and the mechanism of the creation and functioning of the cooperative formation of the chemical fibres and yarns are intended for using in the concern "Belneftehim" and chemical enterprises.

936 с/р



Давыдова Людмила Викторовна

**ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА И ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ
РАЗВИТИЯ ЭКСПОРТНОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЙ
ПО ПРОИЗВОДСТВУ ХИМИЧЕСКИХ ВОЛОКОН И НИТЕЙ**

Подписано в печать 21.11.2006. Формат 60×84¹/₁₆. Бумага офсетная.
Гарнитура Таймс. Печать офсетная. Усл. печ. л. 1,3. Уч.-изд. л. 1,2.

Тираж 85 экз. Заказ 628.

Учреждение образования

«Белорусский государственный технологический университет».
220050, Минск, Свердлова, 13а. ЛИ № 02330/0133255 от 30.04.2004.

Отпечатано в лаборатории полиграфии учреждения образования
«Белорусский государственный технологический университет».
220050, Минск, Свердлова, 13. ЛП № 02330/0056739 от 22.01.2004.