

6. ПРОГНОЗИРОВАНИЕ И ПЛАНИРОВАНИЕ ТЕМПОВ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА И СТРУКТУРЫ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

План лекции

- 1. Экономический рост. Факторы и проблемы темпов экономического роста.*
- 2. Макроэкономические цели, показатели и счета.*
- 3. Методы измерения и прогнозирования ВВП.*
- 4. Формирование структуры экономики.*
- 5. Критерии и показатели эффективности производства. Методы их прогнозирования и планирования.*

Основные понятия темы

Экономический рост, экстенсивный рост, интенсивный рост, валовой национальный продукт (ВНП), ВВП, валовой выпуск, промежуточное потребление, конечное потребление, реальный ВВП, номинальный ВВП, дефлятор ВВП, производственный метод, распределительный метод, метод конечного использования, структура экономики, отраслевая структура, региональная структура, воспроизводственная структура, система национальных счетов (СНС), структурный прогноз.

1. Экономический рост. Факторы и проблемы темпов экономического роста

Под ростом понимается изменение условий развития экономики, тенденции в развитии отдельных ее элементов (цен, производства, безработицы и др.). **Экономический рост** представляет собой изменение результатов функционирования экономики и использования ресурсов: увеличение валового внутреннего продукта, национального дохода, дохода на душу населения, уровня жизни. Конечной целью экономического роста является рост потребления и благосостояния населения. В масштабе хозяйства страны в целом экономический рост характеризует увеличение объема производства товаров и услуг.

Для иллюстрации этого процесса используют понятие долговременного тренда экономического развития. Трендовая динамика реального ВВП – это уровень, на котором бы находился фактический ВВП, если бы он на протяжении всего периода равномерно рос темпами, равными уровню среднего фактического темпа прироста.

Графически экономический рост может быть изображен восходящей линией, которая отражает трендовый уровень реального ВВП.

Для большинства стран тренд за десятилетний (или больший период) является возрастающим. Это означает, что происходит долгосрочный

экономический рост. Несмотря на то, что во время промышленных циклов может наблюдаться временное снижение объема выпуска и даже глубокий и продолжительный спад производства, общее развитие экономики большинства стран характеризуется тенденцией увеличения объема выпуска и занятости.

Экономический рост может быть различным. Для характеристики его изменения используется динамика реального ВВП, показателем которой являются темпы роста и прироста (годовые и среднегодовые). Другими словами, в количественном отношении экономический рост определяется и измеряется как относительное увеличение реального ВВП за некоторый период времени:

$$T_{\text{пр}} = \frac{\text{ВВП}_1 - \text{ВВП}_0}{\text{ВВП}_0} 100,$$

где $T_{\text{пр}}$ – темп прироста реального ВВП; ВВП_0 , ВВП_1 – соответственно реальный ВВП за прошлый и текущий (прогнозный) периоды.

Используя данный показатель, можно проанализировать динамику развития как национальной экономики, так и мировой. Если оценить динамику экономического развития не только индустриально развитых стран, но и других регионов мира, то можно увидеть, что темпы экономического роста существенно различаются по странам. Следует заметить, что кажущиеся небольшими различия в среднегодовых темпах роста с течением времени могут оказать значительное влияние на изменение уровня дохода на душу населения. При темпе роста 1% в год требуется 70 лет, чтобы удвоить доход на душу населения, но если рост составляет 3% в год, то стране понадобится только 24 года для получения таких же результатов.

Однако проблему экономического роста нельзя сводить лишь к количественной стороне. Увеличение объемных показателей – не самоцель. Высокие темпы не всегда свидетельствуют об оптимальном развитии экономики и росте благосостояния. Изменения в ВВП могут неточно отражать изменения в уровне жизни населения. Поэтому при характеристике экономического роста следует учитывать эффект появления новых товаров, уровень потребления, рост свободного времени, расходы на охрану окружающей среды и др., т. е. динамику материального уровня жизни. Для сравнения уровней жизни за длительные периоды времени можно рассмотреть, кроме динамики ВВП, и другие показатели, например среднюю продолжительность жизни.

Экономический рост сам по себе обычно представляется как важная экономическая цель, так как увеличение общественного продукта в расчете на душу населения означает повышение уровня жизни. Рост реального продукта влечет за собой увеличение материального изобилия и отвечает принципам минимизации издержек. Растущая экономика обладает большей способностью удовлетворять новые потребности и решать социально-

экономические проблемы как внутри страны, так и на международном уровне.

Однако у экономического роста есть и обратная сторона, которая в современном мире наиболее отчетливо проявляется в экологической сфере: экономический рост влечет за собой усиленное загрязнение окружающей среды и создает опасность глобальной экологической катастрофы.

Экономический рост порождает важные эволюционные изменения в структуре экономики. По крайней мере, в растущих экономиках отчетливо прослеживается схожая «модель развития». Что касается структуры производства, то здесь экономический рост характеризуется двумя главными *обстоятельствами*:

– в производстве отмечается рост тех товаров и услуг, которые являются определяющими для прогресса;

– происходят перемены в распределении активного населения между различными секторами экономической деятельности.

Темпы и качество экономического роста зависят от потенциала экономики и эффективности его использования, а также от внешнеэкономических и внешнеполитических факторов.

Различают два типа экономического роста: экстенсивный и интенсивный. Сущность *экстенсивного роста* состоит в том, что повышение объема производства материальных благ и услуг достигается за счет увеличения использования производственных ресурсов. *Интенсивный тип* экономического роста характеризуется тем, что прирост производства обеспечивается за счет применения более совершенной техники, прогрессивных технологий, т. е. за счет НТП. Научно-технический прогресс способствует уменьшению удельных расходов ресурсов, росту производительности труда, повышению конкурентоспособности продукции. Следует отметить, что в чистом виде не бывает экстенсивного или интенсивного типа экономического роста. Как правило, имеет место преимущественно интенсивный или экстенсивный тип.

Уровень интенсивности экономического роста можно оценить путем расчета следующего показателя:

$$K_{и} = 1 - \frac{1 + K_{р}}{1 + K_{ВВП}}$$

где $K_{и}$ – коэффициент интенсивности экономического роста; $K_{р}$ – коэффициент прироста объема используемых в производстве ресурсов; $K_{ВВП}$ – коэффициент прироста реального ВВП.

Если $K_{и} > 0$, то преобладает интенсивная форма экономического роста, если $K_{и} < 0$, то экстенсивная.

Существенное влияние на экономический рост, его темпы и качество оказывают следующие факторы: количество и качество природных и трудовых ресурсов; размеры основного капитала; НТП и совокупный спрос общества.

Вместе с тем в экономических системах есть факторы, сдерживающие рост производительности труда и экономический рост. К ним следует отнести различную законодательную деятельность в области охраны труда и здоровья, окружающей среды и др. Среди прочих факторов, отрицательно влияющих на экономический рост, можно назвать недобросовестное отношение к труду, хозяйственные правонарушения, воздействие неблагоприятных погодных условий и др.

К факторам экономического роста следует отнести и экономическую политику государства. Важнейшим источником экономического роста выступают инвестиции.

Для экономики Республики Беларусь характерны следующие особенности, сдерживающие экономический рост: ограниченность собственной сырьевой и энергетической базы; высокая ресурсоемкость экономики; значительная степень зависимости промышленности от поставок сырья, материалов, комплектующих изделий из стран СНГ; неразвитость предпринимательства; неблагоприятные внешние факторы в части скачкообразного роста цен на энергоносители; проблема инвестиций.

2. Макроэкономические цели, показатели и счета

Основными целями социально-экономического развития являются достижение устойчивого экономического роста, высокой степени занятости, стабилизации цен, внешнеэкономического равновесия и на этой основе – повышение уровня жизни народа.

Система макроэкономических показателей включает показатели, характеризующие производство, занятость, уровень цен и заработной платы, внешнеторговые потоки, налоговые поступления и государственные расходы, денежную массу и др. Макроэкономические показатели служат для предсказания развития экономики, выявления тенденций, причин их изменения и выработки экономической политики с целью достижения намечаемых целей. Центральное место в системе макроэкономических показателей отводится показателям, характеризующим развитие производства продукции и услуг.

Наиболее обобщающий показатель конечных результатов функционирования экономики – **валовой национальный продукт (ВНП)**. Главная отличительная особенность показателя ВНП состоит в том, что он характеризует результаты экономической деятельности как материального производства, так и непромышленной сферы и не содержит повторного счета. Результаты экономической деятельности выступают в форме материальных благ и услуг (материальных и нематериальных) за вычетом промежуточного потребления.

Модификацией ВНП является показатель **валового внутреннего продукта (ВВП)**, который включает производство материальных благ и

оказание материальных и нематериальных услуг на территории данной страны:

$$\text{ВНП} = \text{ВВП} + \text{П}_з - \text{П}_и,$$

где $\text{П}_з$ – платежи из-за границы резидентами страны; $\text{П}_и$ – платежи иностранным резидентам.

ВНП и ВВП рассчитываются в текущих ценах (номинальный ВНП (ВВП)) для увязки с другими показателями и в сопоставимых ценах (реальный ВНП (ВВП)) для изучения динамики физического объема производства. Отношение номинального ВНП к реальному показывает, насколько возрос ВНП исключительно за счет роста цен, и называется **дефлятором** ВНП:

$$D = \frac{\text{ВВП}_н}{\text{ВВП}_р},$$

где D – дефлятор валового внутреннего продукта; $\text{ВВП}_н$ – номинальный ВВП; $\text{ВВП}_р$ – реальный ВВП.

В подавляющем большинстве развитых и развивающихся стран структура экономики отражается посредством **системы национальных счетов (СНС)**. СНС фиксирует процесс создания, распределения и перераспределения валового национального продукта и национального дохода в стране. В СНС изучаются операции между субъектами национальной экономики, к которым относятся хозяйственные единицы, совершающие экономические операции с материальными или финансовыми активами. Счета в СНС строятся по двусторонней форме: получаемые стоимости записываются как ресурсы, а выплачиваемые – как использование этих ресурсов. Разность между ресурсами и их использованием составляет балансирующую статью.

Выделяется четыре основных *счета*:

1. Счет внутреннего продукта, характеризующий производство.
2. Счет доходов.
3. Счет операций с капиталом (счет накопления).
4. Платежный баланс – счет операций по взаимодействию с внешним миром.

По каждому из этих четырех счетов возможны детализации в той или иной стране.

Экономические агенты группируются в шесть *секторов*:

1) производственные фирмы и предприятия, выпускающие товары и оказывающие услуги (кроме финансовых услуг), или нефинансовые предприятия. В этот сектор входят государственные предприятия, частные компании, кооперативы, акционерные общества и другие фирмы, выпускающие продукцию или оказывающие услуги. Кроме того, сюда включают ремесленников, самостоятельных работников (частных врачей, юристов и других лиц), а также предпринимателей;

2) финансовые учреждения и организации – коммерческие банки,

страховые компании, пенсионные фонды и другие юридические лица, занимающиеся посреднической деятельностью в области финансов между сберегателями и инвесторами, аккумулирующие временно свободные капиталы домашних хозяйств и юридических лиц и предоставляющие им ссуды;

3) государственные учреждения, которые оказывают услуги, не являющиеся объектом купли-продажи:

– органы государственного управления (парламент, правительство, суды, министерства, ведомства);

– государственные финансово-кредитные организации (национальный банк, государственные финансовые компании, налоговые инспекции и др.);

4) частные некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства. Основная особенность их деятельности состоит в том, что она не финансируется и не контролируется государством. К ней относятся функционирование общественных фондов, партий, профсоюзов, ассоциаций, религиозных организаций;

5) домашние хозяйства, к которым относятся собственно домашние хозяйства, и коллективы лиц, выполняющие экономические операции по обеспечению своей жизнедеятельности (солдаты, заключенные и др.);

б) за граница (остальной мир) – это все экономические агенты за границей, которые осуществляют операции с экономическими субъектами данной страны.

В системе национальных счетов выделяются следующие *виды операций*:

– с материальными благами и услугами. Они охватывают экономические процессы, связанные с производством и распределением материальных благ и услуг. Эти операции отражаются на счетах производства, потребления и капиталобразования в форме таких показателей, как продукция, потребление, валовые капитальные вложения и др.;

– по распределению доходов между экономическими секторами. Сюда входит система начисления заработной платы, процентов, дивидендов и т. п.;

– финансовые, включая операции с ценными бумагами, валютой, активами и пассивами денежных средств.

3. Методы измерения и прогнозирования ВВП

Для расчета и прогнозирования ВВП используются три метода: производственный, распределительный и конечного использования.

При расчете *производственным методом* ВВП определяется суммированием валовой добавленной стоимости всех производственных единиц-резидентов, сгруппированных по отраслям или секторам. Расчет может быть проведен с использованием формулы

$$\text{ВВП} = \text{ВВ} - \text{ПП} + \text{Н}_п - \text{С}_п + \text{Н}_и - \text{С}_и,$$

где ВВ – валовой выпуск товаров и услуг в основных ценах; ПП – промежуточное потребление; $N_{п}$ – налоги на продукты; $C_{п}$ – субсидии на продукты; $N_{и}$ – налоги на импорт; $C_{и}$ – субсидии на импорт.

Валовая добавленная стоимость – это разница между стоимостью произведенных товаров и оказанных услуг (выпуском) и стоимостью товаров и услуг, полностью потребленных в процессе производства (промежуточное потребление).

Выпуск – это стоимость товаров и услуг, произведенных и оказанных экономическими единицами-резидентами за рассматриваемый период.

Налоги на продукты – это налоги, взимаемые пропорционально количеству или стоимости товаров и услуг, производимых, продаваемых или импортируемых предприятиями-резидентами.

Субсидии на продукты – это субсидии, выплачиваемые обычно пропорционально количеству или стоимости товаров и услуг, производимых, продаваемых или импортируемых предприятиями-резидентами.

Промежуточное потребление – это стоимость товаров (за исключением основных фондов) и рыночных услуг, потребленных в течение данного периода с целью производства других товаров или услуг. Они включают:

1) затраты сырья, материалов, топлива, энергии, семян, кормов (покупных и собственного производства), продуктов питания, медикаментов, канцелярских принадлежностей, спецодежды и т. п.;

2) оплату работ и услуг, предоставленных другими предприятиями и отдельными лицами (ремонт, услуги транспорта, связи, вычислительных центров, коммунальные услуги, услуги рекламы, банков, юристов, консультантов, страхование и т. п.);

3) расходы на командировки в части оплаты проезда и гостиниц.

Промежуточное потребление оценивается по ценам покупателей, действующим на момент поступления товаров и услуг в процесс производства и включающим торгово-транспортную наценку и налоги на продукты (кроме налога на добавленную стоимость) за вычетом субсидий на продукты.

При определении ВВП *распределительным методом* рассматриваются следующие виды первичных доходов, выплаченных производственными единицами-резидентами: оплата труда наемных работников, чистые налоги на производство и импорт (налоги на производство и импорт минус субсидии на производство и импорт), валовая прибыль и валовые смешанные доходы

$$\text{ВВП} = \text{ОТ} + N_{п} - C_{п} + N_{и} - C_{и} + \text{ЧН}_{пр} + \text{ЧП} + \text{ПОК},$$

где ОТ – оплата труда наемных работников, включая отчисления на социальное обеспечение; $\text{ЧН}_{пр}$ – другие чистые налоги на производство; ЧП – чистая прибыль и чистые смешанные доходы; ПОК – потребление основного капитала (амортизация).

Оплата труда наемных работников представляет собой вознаграждение в денежной или натуральной форме, которое должно быть

выплачено работодателем наемному работнику за работу, выполненную в отчетном периоде. Она учитывается на основе начисленных сумм и складывается из двух основных компонентов:

- а) заработной платы;
- б) отчислений работодателей на социальное страхование.

Налоги на производство и импорт – это обязательные безвозмездные невозвратные платежи, взимаемые органами государственного управления с производственных единиц в связи с производством и импортом товаров и услуг или использованием факторов производства.

Другие налоги на производство – это налоги, связанные с использованием факторов производства, а также платежи за лицензии и разрешение заниматься какой-либо производственной деятельностью или другие обязательные платежи, уплата которых необходима для деятельности производственной единицы-резидента. Они могут выплачиваться за землю, средства производства или рабочую силу, используемые в процессе производства, или за право осуществлять определенные виды деятельности или операции.

Субсидии на производство и импорт – это текущие безвозмездные невозвратные платежи, которые государство производит предприятиям в связи с производством, продажей или импортом товаров и услуг или использованием факторов производства для проведения определенной экономической и социальной политики.

Другие субсидии на производство – субсидии, которые предприятия получают от органов государственного управления в связи с использованием факторов производства: субсидии, выплачиваемые в связи с использованием труда особого контингента лиц (инвалидов, подростков); субсидии, связанные с использованием других факторов производства, например, для стимулирования применения определенных видов сырья, энергии и т. д.; субсидии для уменьшения загрязнения окружающей среды, например, для покрытия стоимости дополнительной обработки отходов производства.

Валовая прибыль и валовые смешанные доходы представляют собой часть валовой добавленной стоимости, которая остается у производителей после вычитания расходов, связанных с оплатой труда наемных работников и уплатой налогов на производство и импорт. Эта статья измеряет прибыль (или убыток), полученную от производства, до учета доходов от собственности.

Валовая прибыль и валовые смешанные доходы определяются до вычитания потребления основного капитала. Если его выделить, то получатся чистая прибыль и чистые смешанные доходы.

Согласно методу *конечного использования*, ВВП определяется как сумма следующих компонентов: расходы на конечное потребление, валовое накопление (валовое накопление основного капитала, прирост запасов материальных оборотных средств, чистое приобретение ценностей), сальдо экспорта и импорта товаров и услуг

$$\text{ВВП} = \text{КП} + \text{ВН}_{\text{о.к}} + \Delta\text{З}_{\text{о.с}} + \text{ЧПЦ} + \text{Э} - \text{И},$$

где КП – расходы на конечное потребление товаров и услуг; $\text{ВН}_{\text{о.к}}$ – валовое накопление основного капитала; $\Delta\text{З}_{\text{о.с}}$ – изменение запасов материальных оборотных средств; ЧПЦ – чистое приобретение ценностей; Э – экспорт товаров и услуг; И – импорт товаров и услуг.

Расходы на конечное потребление товаров и услуг – расходы домашних хозяйств-резидентов на потребительские товары и услуги, а также расходы учреждений государственного управления (бюджетных организаций) и некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства, на товары и услуги для индивидуального и коллективного потребления.

Валовое накопление – чистое приобретение (приобретение за вычетом выбытия) резидентами товаров и услуг, произведенных и оказанных в текущем периоде, но не потребленных в нем. Валовое накопление включает валовое накопление основного капитала, изменение запасов материальных оборотных средств и чистое приобретение ценностей.

Экспорт и импорт товаров и услуг – экспортно-импортные операции данной страны со всеми странами.

Экспорт и импорт товаров представляют собой стоимость вывезенных из страны или ввезенных в страну (пересекающих государственную границу) товаров. Стоимостная оценка объема экспорта и импорта товаров в целом по стране определяется в ценах FOB.

Экспорт и импорт услуг охватывают транспортные услуги, туризм, коммуникационные, строительные, страховые, финансовые, компьютерные и информационные услуги, рекламу, бухгалтерский учет, управленческое консультирование и другие виды услуг.

4. Формирование структуры экономики

Структура экономики отражает соотношение отраслей, регионов, производства средств производства и предметов потребления, стоимостных элементов воспроизводства (фондов возмещения, потребления и накопления).

Изменения в экономике происходят под воздействием разнообразных факторов.

На отраслевую структуру существенное влияние оказывают структура потребностей общества; темпы экономического развития; наличие естественно-природных ресурсов (полезных ископаемых, земли и др.); развитие интеграционных процессов, характер и темпы НТП.

К факторам, определяющим региональную структуру, относятся распределение платежеспособного спроса населения по территории страны; необходимость выравнивания уровня жизни населения различных экономических районов и обеспечения их комплексного развития; размещение источников сырья, топлива, энергии; распределение рабочей

силы по территории страны и решение проблемы ее занятости с учетом возможной миграции населения.

Стоимостная структура экономики формируется под влиянием отраслевых структурных изменений, решения проблем повышения эффективности общественного производства (снижения материалоемкости, энергоемкости, фондоемкости).

Структуру экономики можно считать эффективной при условии максимального удовлетворения спроса населения и предприятий с учетом возможностей внешней торговли и эффективного использования имеющихся ресурсов.

Формирование структуры общественного производства является одним из важнейших этапов прогнозирования и планирования развития экономики.

Краткосрочные структурные прогнозы осуществляются на основе статических моделей межотраслевого баланса, при прогнозировании структуры экономики на средне- и долгосрочную перспективу используются динамические модели.

С применением оптимизационных моделей межотраслевого баланса создается возможность формирования оптимальной структуры экономики. По приоритетным отраслям следует устанавливать требуемый уровень их развития, а увязка с другими отраслями и определение оптимального уровня их развития должна осуществляться на основе межотраслевого баланса.

Широкое распространение в процессе формирования структуры экономики находят программно-целевой метод и методы экспертных оценок. Первый из них используется, как правило, при решении крупных общенациональных проблем. В Республике Беларусь к ним следует отнести проблему развития наукоемких, экспортно-ориентированных и импортозамещающих производств, решение которой возможно при имеющемся высоком уровне научно-технического потенциала и наличии высококвалифицированных кадров. Путем разработки и реализации научно-технических программ и инновационных проектов может быть сформирована прогрессивная структура экономики.

Методы экспертных оценок чаще применяются при прогнозировании и планировании структуры экономики на долгосрочную перспективу и в условиях неопределенности экономического развития, а также при прогнозировании негосударственного сектора.

С учетом конкретно складывающихся условий, наличия необходимой информации на практике возможно применение других методов.

Для реализации основных направлений структурной перестройки экономики страны необходимо осуществление системы мер правового, организационного, экономического, научно-технического и социального характера.

5. Критерии и показатели эффективности производства. Методы их прогнозирования и планирования

Экономическая эффективность производства представляет собой соотношение между экономическими результатами (эффектом) и затратами ресурсов. Максимизация конечных результатов с единицы затрат ресурсов или минимизация затрат на единицу конечного результата – это важнейшая цель развития экономической системы.

Эффективность общественного производства сопряжена с эффективностью социальной, характеризующей повышение уровня жизни народа, расширение возможностей для гармоничного развития личности члена общества. Эффективность определяется на всех уровнях управления общественным производством и оценивается с использованием различных критериев.

Критерий эффективности – это основной измеритель ее оценки. Он должен отражать как цель общественного производства, так и средства ее достижения. Критерием эффективности функционирования экономики является максимизация ВВП по отношению к затратам труда в общественном производстве.

Среди важнейших показателей эффективности, характеризующих качество экономического роста, следует выделить материалоемкость, энергоемкость, фондоотдачу, производительность труда. Для международных сравнений экономического роста используется величина ВВП на душу населения и темпы роста этого показателя.

На макроуровне базой для расчета показателей эффективности производства является ВВП, на микроуровне – выпуск продукции в стоимостном выражении.

Материалоемкость и **энергоемкость** характеризуют эффективность использования сырьевых и топливно-энергетических ресурсов. Материалоемкость и энергоемкость рассчитываются соответственно как отношение материальных и энергетических затрат к выпуску продукции.

Эффективность использования основных фондов характеризует **фондоотдача**. Рассчитывается фондоотдача путем отношения выпуска продукции к среднегодовой стоимости основных производственных фондов. Обратным показателем является фондоемкость.

Эффективность живого труда характеризует **производительность труда**. В целом по экономике страны производительность труда определяется путем отношения ВВП к численности занятых в народном хозяйстве. На микроуровне производительность труда рассчитывается как отношение выпуска продукции к среднесписочной численности работников.

Прогнозирование показателей эффективности производства предполагает проведение прогнозных расчетов каждого из них. Наиболее распространенными методами являются методы экспертных оценок в сочетании с методами экстраполяции, факторные модели и методы

оптимизации.

Результаты прогнозных расчетов эффективности производства применяются при определении потребностей в ресурсах. На этой основе принимается решение о производстве их в республике и импорте из зарубежных стран.

Планирование повышения эффективности производства включает разработку программ по ресурсо- и энергосбережению, определение лимитов использования ресурсов и доведение их до хозяйствующих субъектов.