

УДК 330.322

А. В. Ледницкий, зав. каф., канд. экон. наук; С. В. Куприян, ассист.
(БГТУ, г. Минск)

ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ И ОЦЕНКЕ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ

В рамках проведенных исследований проанализированы подходы ученых-экономистов к определению и оценке инвестиционного потенциала предприятия. Инвестиционный потенциал рассматривается как многомерное явление. Анализируется структура инвестиционного потенциала по содержательным элементам (финансовый, производственный, ресурсно-сырьевой, инфраструктурный, институциональный, кадровый, интеллектуальный, инновационный).

На основании теоретического обзора существующих подходов предложено наиболее подходящее по мнению автора определение термина «инвестиционный потенциал» для промышленных предприятий Республики Беларусь. Можно охарактеризовать «инвестиционный потенциал предприятия» как совокупность материально-технических и финансовых ресурсов, а также нематериальных ресурсов, необходимых для осуществления инвестиционных проектов, направленных на расширенное воспроизводство предприятия.

Выделены основные составляющие и сформулированы факторы, оказывающие наибольшее влияние на величину инвестиционного потенциала. Одним из наиболее важных является инвестиционный климат в стране, основное влияние на который может оказать государство. Этот фактор также необходимо учесть при разработке методики оценки инвестиционного потенциала предприятий.

Рассмотрены два основных существующих подхода к определению величины инвестиционного потенциала предприятия: детальный – на основе отдельного расчета входящих в потенциал компонентов (производственного и финансового потенциала предприятия, ресурсного потенциала, рыночного потенциала, инновационного потенциала), системный – путем интегральной оценки данного показателя. Существующие методики достаточно разнообразны. В настоящее время нет единого подхода к оценке инвестиционного потенциала и существует объективная необходимость в его разработке для активизации инвестиционной активности предприятий.