

УДК 339.92:33(476)

Студ. В.Р.Клюкач, Е.Г.Лукашик  
Науч. рук. ст. преподаватель Д.А.Жук  
(кафедра экономической теории и маркетинга, БГТУ)

## **ВЛИЯНИЕ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОМПАНИЙ НА ЭКОНОМИКУ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ**

Международные корпорации XXI в. становятся важнейшим элементом развития мировой экономики, экономических и политических отношений. Именно в условиях глобализации широкое распространение получила транснационализация экономики предприятий.

Процесс транснационализации приобретает все большее значение для стран с переходной экономикой, а участие в нем дает возможность выйти на мировую арену и занять выгодную позицию. Именно поэтому развитие экономики Республики Беларусь, ее инвестиционный и экспортный потенциал, конкурентоспособность и повышение уровня жизни населения зависят в том числе от степени сотрудничества нашей страны и ТНК.

ТНК – корпорированные либо некорпорированные предприятия, включающие материнскую компанию и ее дочерние предприятия за рубежом. ТНК в настоящее время контролируют 80 % свободного капитала в мировой экономике и являются основными инвесторами при капиталовложении в национальные экономики, при этом они являются одновременно как инвесторами, так и потребителями международного капитала.

В литературе выделяются следующие признаки ТНК:

- реализация фирмой готовой продукции более чем в одной стране;
- расположение филиалов и предприятий в двух и более государствах;
- собственниками являются резиденты различных стран.

В настоящее время число ТНК составляет более 63 тыс. с более чем 450 тыс. зарубежных филиалов. Основная доля ТНК по национальной принадлежности – это компании развитых стран:

- развитые страны – 90 %;
- развивающиеся страны – 9 %;
- Страны Центральной и Восточной Европы – 1 %.

Деятельность ТНК в мировой экономике имеет как положительное, так и отрицательное влияние.

К положительным последствиям их деятельности можно отнести:

- приток дополнительных финансовых ресурсов в экономику;

- экономический рост;
- создание рабочих мест, что способствует решению проблемы занятости;
- повышение образовательного и профессионального уровня местных кадров;
- заимствование новой технологии производства и ее внедрение;
- использование управленческого опыта, более эффективных систем организации труда, маркетинга, НИОКР;
- решение фискальных задач, через налоги и сборы от деятельности ТНК.

К отрицательным последствиям деятельности ТНК относятся:

- опасность полного захвата местного рынка со стороны иностранных ТНК;
- обострение конкурентной борьбы с местными компаниями;
- искусственное создание зависимости отдельных отраслей и регионов страны от производственного цикла ТНК, что делает экономику уязвимой от колебания мировой конъюнктуры;
- обострение социальной обстановки, связанное с ухудшением предпринимательского климата в стране;
- перенос так называемых «грязных производств» и как следствие ухудшение экологической обстановки.

Какие крупнейшие транснациональные компании присутствуют сегодня в Беларуси: Газпром (Россия); Лукойл (Россия); British American Tobacco (Великобритания); Сбербанк (Россия); McDonald's (США); Danone (Франция) и другие.

Существует ряд условий, на которых ТНК будут согласны инвестировать в Беларусь.

1. Во-первых, корпорации интересуют исключительно прибыльные предприятия Беларуси: ТНК не будут покупать убыточные заводы и инвестировать в них колоссальные средства.

2. Во-вторых, если речь идет именно о ТНК: корпорации готовы покупать предприятия в Беларуси только на условиях продажи контрольного пакета акций.

3. В-третьих, ТНК требуют гарантий. Речь идет о том, что в будущем государство не национализирует проданные объекты и не изменит условий работы инвесторов на белорусском рынке.

Создание совместных предприятий в Республике Беларусь осуществляется, в основном, путём создания новых предприятий. Суммарный объём объявленных уставных фондов составлял 472 млн. USD. За последние 6 лет число работающих на этих предприятиях

увеличилось с 18 тыс. до 62 тыс. человек, что составляло около 1,6% общего числа занятых в Беларуси. Наибольший приток инвестиций поступает из Германии – 24,5%, Нидерландов – 24%, США – 13,2%, Польши – 5,5%.

Направления деятельности транснационального капитала во многом не совпадают с приоритетами структурной политики правительства Беларуси. Подавляющая масса ТНК сосредоточена в сфере посреднических и консультационных услуг, торговле и общественном питании, где очень высок уровень рентабельности. В гораздо меньшей степени получили развитие производительная сфера, которая требует больших инвестиций, окупаются медленнее, увеличивая коммерческий риск.

Новые технологии ТНК предпочитают внедрять в традиционных отраслях промышленности (лёгкой, пищевой и др.) и в меньшей степени в отрасли, определяющие уровень научно-технического прогресса страны (электроника, биотехнология и др.).

В Республике Беларусь принято ряд законодательных и нормативных актов, среди которых законы «Об инвестиционной деятельности в Республике Беларусь», «Об иностранных инвестициях на территории Республики Беларусь», «О собственности», регламентирующие деятельность иностранных корпораций и их инвестиции (в том числе из стран СНГ), организационно-правовую форму на территории республики.

Каким образом транснациональные корпорации влияют на экономику страны, в которую приходят?

1. Благодаря приходу капиталов материнской компании, в области финансов в принимающей стране увеличиваются внутренние капиталы и внутренние доходы.

2. В области торговли приход ТНК обычно приводит к увеличению экспорта. Кроме того, обычно ТНК стараются установить контакты и наладить отношения и с внутренними поставщиками необходимого сырья.

3. Безусловно, с приходом ТНК меняется и внутренняя структура рынка – начинается интенсивный процесс концентрации производства. Появление корпораций на национальном рынке, с одной стороны, приводит к снижению конкурентоспособности местных компаний; с другой стороны – стимулирует появление новых компаний, которые будут обслуживать нужды корпораций, чем могут воспользоваться представители белорусских деловых кругов.

4. Естественно, приход ТНК положительно скажется на уровне занятости и на величине заработной платы. Кроме того, для

белорусского бизнеса очень важен и тот факт, что транснациональные корпорации принесут с собой мировые стандарты бизнес-процессов.

5. Минус появления ТНК на рынке любой страны – это потеря значительной доли независимости и автономности экономики, рост зависимости экономики от иностранных технологий и ресурсов.

Таким образом, бояться прихода крупных международных компаний не стоит. Во-первых, некоторые из них уже действуют на территории Беларуси – и это не привело к какой-то серьезной конкуренции и борьбе с местным бизнесом. Во-вторых, в стране пока еще не созданы условия, на которых корпорация обычно начинает проникать в национальную экономику. В-третьих, приход ТНК – это возможность для белорусского бизнеса научиться приемам ведения собственного дела по мировым методикам.

УДК 339.545

Студ. Д.Р.Мухтарова, Д.А.Санникович  
Науч. рук. ассистент Е.А.Дербинская  
(кафедра экономической теории и маркетинга БГТУ)

## **ТОРГОВОЕ ЭМБАРГО КАК ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ИНСТРУМЕНТ ВЛИЯНИЯ НА ПОЛИТИЧЕСКИЕ ПРОЦЕССЫ**

Для ведения войны используются разные средства. По сути, она идет постоянно, а острая фаза, когда активно работает тяжелая артиллерия, самолеты и ракеты, свидетельствует о ее экстремальной форме. Мировые страны, и особенно сверхдержавы, периодически испытывают прочность друг друга, пытаясь отстоять свои интересы и в меру возможностей ослабить конкурентов по торговле. Самым распространенным способом «мирной войны» является экономическое давление, которое носит название «торговое эмбарго» и происходит от испанского слова embargo – запрет, арест.

Понятие «эмбарго» впервые появилось в XVIII веке и применялось по отношению к задержанным кораблям и оружию, которые принадлежали иностранным государствам. Как упоминалось ранее, от испанского embargo (запрет) образован глагол embargar, что в переводе означает «конфисковать, налагать арест».

Радикальной мерой ограничения торговли между странами считаются экономические санкции, среди которых важное место занимает торговое эмбарго – запрет на ввоз (вывоз) в страну или из страны определенной категории товаров. Обычно государства решаются на введение коммерческого эмбарго по политическим