

тически два года цена на щепу держалась на одном уровне. Было принято решение продавать её на экспорт централизованно на биржевых торгах. Весь 2017 год Минлесхоз и Беллесэкспорт готовили к этому покупателей: убеждали партнёров, что весь ресурс щепы пойдёт на биржу, необходимый объём можно будет легко купить, контракты будут длинными, а исполнение их гарантировано тем, то предприятия Минлесхоза – обладатели ресурса.

Первые годовые торги щепой прошли в ноябре 2017 года. Лесхозы выставили на них около 800 тыс. м³ щепы. И весь этот объём почти сразу был реализован. По 18 евро за кубометр. Таким образом, в 2017 году ситуацию со щепой удалось переломить: покупатели перестали сбивать цены, объёмы были выкуплены, организован контроль за исполнением контрактов. И главное, удалось развернуть цену: она пошла вверх. И в конце декабря 2017 года – начале 2018 года щепка по спотовым сделкам торговалась уже на уровне 22-23 евро.

Что касается цены, нужно отметить, что себя проявили и внешние факторы. В частности, отсутствие в тот момент сырья в Латвии, которая из-за дождливых лета и осени, слякотной зимы практически не вела лесозаготовки, и вынуждена была даже приостановить работу многих предприятий деревообработки. По большому счёту именно это и позволило так сильно поднять цены на щепу. Ведь именно латвийский рынок и дал самую большую цену.

Таким образом, всё сложилось как нельзя удачно: для привлечения покупателей были заключены длинные контракты по 18-19 евро, которые работали весь 2018 год. А на спотовых торгах заключались выгодные короткие контракты по 22-23 евро, которые отработывались и отгружались зимой.

УДК 330.322.012

Магистр. Д.С. Левша

Науч. рук. ст. преп. А.Н. Кривоблоцкий

(кафедра экономики и управления на предприятиях, БГТУ)

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Химическая промышленность Республики Беларусь специализируется на производстве синтетических полимеров, минеральных удобрений, волокон, химической пряжи, фармацевтики, бытовой химии и составляет около 11% всей обрабатывающей промышленности. Также она является важным источником валютных поступлений, т.к. на нее долю приходится 12% совокупного экспорта.

Химическая отрасль состоит из более чем 500 предприятий. В этой отрасли преобладает государственная форма собственности. Поэтому ранее не происходило каких-либо значительных сделок с участием иностранного капитала. Однако, в последнее время идет работа по привлечению иностранных инвестиций для реализации масштабных проектов в отрасли. Привлечение иностранного капитала является необходимостью, учитывая, что мощности химических производств введены в 1960-1970 гг., тогда как модернизация требует серьезных капитальных затрат.

Большая часть химического и нефтехимического производства регулируется «Белнефтехим», государственным субъектом, который включает в себя большинство предприятий химической промышленности и нефтехимии.

Результаты работы концерна обеспечиваются в жестких экономических условиях, характеризующихся наличием серьезных рисков. В частности, высокой зависимостью от импорта сырьевых ресурсов и постоянным ростом цен на них. Доля затрат на сырье и материалы в себестоимости составляет на нефтеперерабатывающих заводах и на химических предприятиях 50-80%.

В соответствии с государственной комплексной программой развития нефтехимического комплекса Беларуси до 2015 года с перспективой до 2020 года в химической отрасли республики планируется реализовать более 40 крупных инвестиционных проектов. Наряду с собственными средствами и кредитными ресурсами в качестве источников финансирования программы планируется использовать прямые иностранные инвестиции.

Основной акцент в развитии химического комплекса до 2020 года сделан на реконструкцию действующих производств с увеличением мощностей и на создание новых производств, в том числе с максимальным использованием белорусского сырья.

Например, завершение работ по строительству первого пускового комплекса по производству технического углерода в ИООО «Омск Карбон Могилев». Выпущена первая опытная партия этой продукции. В ближайшее время ее отгрузят на ОАО «Белшина» для проведения испытаний.

Запуск ИООО «Омск Карбон Могилев» является важным событием для предприятий, специализирующихся на производстве резинотехнических изделий. Так как данное сырье является основным для производства. Дальнейшее развитие мощностей предприятия до 200 тыс. тонн технического углерода в год обеспечит серьезное импортозамещение и укрепит экспортный потенциал. Данный фактор позво-

лит значительно снизить себестоимость резинотехнических изделий и повысить их конкурентоспособность как на рынке Республики Беларусь, так и на рынке стран СНГ. Всего на реализацию проекта планируется направить около 136 млн. евро инвестиций (порядка 63 млн. евро уже вложено), будет создано 448 новых рабочих мест.

В ОАО «Могилевхимволокно» осуществляется реализация проекта по созданию комплекса полиэфирной продукции. Развитие химической отрасли в Беларуси должно стать национальным проектом. Ежегодно Беларусь импортирует полимерной продукции примерно на 2 млрд. долл. в год. Вместе с тем за счет собственного потенциала и возможностей можно обеспечивать импортозамещение 50% от потребности.

Масштабные проекты по развитию химической отрасли реально реализовать в Беларуси при поддержке в первую очередь российских партнеров, а также с привлечением западных компаний, которые имеют опыт работы в этом направлении и заинтересованы создавать совместные производства.

Масштабная модернизация, которая проводится в ОАО «Могилевхимволокно» и на других химических предприятиях страны, – правильный и принципиально новый шаг, который позволит многие товары химического синтеза производить в Беларуси. В Государственную программу инновационного развития Республики Беларусь на 2016-2020 годы включено 111 инновационных проектов, из них 40 основаны на технологиях V-VI технологических укладов.

Основными игроками на мировом рынке химической продукции являются крупные нефтехимические холдинговые объединения, имеющие, как правило, в своей структуре организации, добывающие, перерабатывающие газ и нефть, производящие продукты органического синтеза, а также широкий спектр химической продукции. Такие компании построены по принципу вертикальной интеграции, то есть имеется вся цепочка производства от сырья до конечного продукта. Это позволяет обеспечивать значительные конкурентные преимущества в сравнении с организациями, не имеющими доступа к первоначальным источникам сырья.

В мире существуют различные структуры, объединяющие коммерческие организации. Однако деятельность ведущих холдингов показывает наибольшую эффективность именно такой формы организации. Преимущества холдингов в том, что они противостоят конкурентам объединенностью своих усилий.

Наиболее яркие примеры холдингов: ПАО «СИБУР Холдинг», ПАО «НК «Роснефть», ПАО «Нефтяная компания «ЛУКОЙЛ», Рос-

БизнесКонсалтинг, РАО «ЕЭС России» и другие. Проанализировав различные стратегии развития крупных объединений, видна возможность, в частности для «Белнефтехима», в перспективе пойти по их пути: создания такого холдингового образования, как государственная корпорация.

В этом случае у организаций улучшается кредитное обслуживание. Они вправе рассчитывать на снижение стоимости кредитных средств. Повышение эффективности инвестиционной и инновационной деятельности предприятий-участников обеспечивается за счет централизации финансовых ресурсов и их распределения на реализацию высокоэффективных проектов (производств).

Повышение инвестиционной привлекательности достигается за счет аккумулирования ресурсов в управляющей компании, что создает условия для привлечения стратегических инвесторов или публичного размещения акций.

УДК 665.6 (476)

Студ. В.Н. Лисицкая

Науч. рук. доц. И.В. Кураш

(кафедра экономики и управления на предприятиях, БГТУ)

СОСТОЯНИЕ, ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ БЕЛОРУССКИХ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИХ ЗАВОДОВ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Нефтеперерабатывающая промышленность Республики Беларусь представлена двумя предприятиями – ОАО «Мозырский НПЗ» и ОАО «Нафтан», которые на данный момент имеют высокий инновационный потенциал и модернизированное оборудование, что дает данным предприятиям определенные преимущества перед другими предприятиями нефтехимической промышленности.

Основными проблемами, тормозящими развитие предприятий, являются: проблемы с обеспечением сырьем, жесткая конкуренция на рынке нефтепродуктов, высокая стоимость энергоресурсов и, так называемый, «налоговый маневр».

ОАО «Мозырский НПЗ» и ОАО «Нафтан» – современные комплексы по выпуску нефтепродуктов высокого качества, которые поставляются в страны Европейского союза, Южной Америки, Украину, Российскую Федерацию.

Предприятия, выпускающие топливо дизельное, бензины автомобильные, битумы, сжиженные газы, керосин, углеводороды, масла, газойли, серу техническую, являются достаточно прибыльными и эффективными [1, 2]. Их развитие для республики – стратегически зна-