



Ценообразование

Реализация импортируемых товаров на условиях предоставления скидок

Г.И. КЕВРА

кандидат
экономических наук,
доцент БГТУ

В соответствии с п. 10 Инструкции о порядке установления и применения регулируемых цен (тарифов), утвержденной постановлением Министерства экономики Республики Беларусь от 22 июля 2011 г. № 111 (с изменениями и дополнениями; далее — Инструкция № 111), импортерам предоставлено право на снижение регулируемых отпускных цен на ввезенные ими в республику товары, предназначенные для дальнейшей продажи на территории республики.

В этом случае решение о реализации товаров со скидкой с отпускных цен, подтвержденных документом, импортеры принимают самостоятельно. При этом экономические расчеты, обосновывающие уровень применяемых цен, не составляются.

ОСОБЕННОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ ИМПОРТИРУЕМЫХ ТОВАРОВ ПРИ ПРЕДОСТАВЛЕНИИ СКИДОК С УСТАНОВЛЕННЫХ ОТПУСКНЫХ ЦЕН

Предоставление импортерами скидок с установленных отпускных цен на импортированные товары осуществляется в соответствии с утвержденным ими порядком применения скидок. При этом требования по его содержанию, процедуре, форме составления и утверждения законодательством не установлены.

В связи с этим порядок применения скидок разрабатывается импортерами самостоятельно, в нем, как правило, отражается ассортимент товаров, при реализации которых применяются скидки, а также размеры скидок и условия их предоставления. Утверждение осуществляется в форме единого документа, например положения, или совокупности внутренних документов (приказов, решений, распоряжений и др.). Срок действия утвержденного Порядка применения скидок с отпускных цен (далее — Порядок), условия внесения в него изменений и дополнений, ассортимент товаров, при реализации которых применяются скидки, а также размеры скидок и условия их предоставления определяются импортерами самостоятельно, исходя из финансовых возможностей и складывающейся экономической ситуации, с учетом применяемой маркетинговой и учетной политики. Образец составления Порядка представлен в приложении 1.

▲ Справочно

Отпускная цена — цена, устанавливаемая производителем на произведенный (в том числе произведенный по договору подряда) товар, а также импортером на ввезенный им в республику товар для дальнейшей его реализации.

Приложение 1

УТВЕРЖДАЮ
Генеральный директор
организации-импортера «А»
Иванов И.И. Иванов
«01» июля 2015 г.

ПОРЯДОК ПРИМЕНЕНИЯ СКИДОК С ОТПУСКНЫХ ЦЕН

Раздел I Общие положения

1. Настоящий Порядок определяет порядок и условия предоставления организациям-покупателям скидок со сформированных и помещенных в преysкурant отпускных цен на импортированные синтетические моющие средства бытового назначения (универсальные порошкообразные) и их размеры.
2. Настоящий Порядок разработан с целью:
 - ускорения оборачиваемости оборотных средств организации;
 - увеличения объемов продаж импортированных синтетических моющих средств и расширения рынка их сбыта;
 - стимулирования организаций-покупателей (крупных, оптовых) к дальнейшему повышению объемов закупок импортированных синтетических моющих средств;
 - сокращения остатков импортированных синтетических моющих средств на складе организации;
 - повышения эффективности реализации импортированных синтетических моющих средств.
3. Настоящий Порядок обязателен для применения всеми работниками организации, в должностные обязанности которых входит проведение переговоров и заключение договоров по реализации импортированных синтетических моющих средств.
4. Экономические расчеты по обоснованию целесообразности реализации импортированных синтетических моющих средств на условиях предоставления скидки с отпускной цены составляются отделом продаж и представляются на утверждение директору организации или его заместителю.
5. Решение о предоставлении скидок с отпускных цен на импортированные синтетические моющие средства принимается директором или его заместителем.

6. В случае достижения договоренности о предоставлении скидки с отпускной цены цена на импортированные синтетические моющие средства, согласованная с покупателем в договоре на поставку и (или) протоколе согласования цен на условиях предоставления скидки, пересмотру и изменению не подлежит, если иное не определено законодательством.

Раздел II

Виды предоставляемых скидок с отпускных цен на импортированные синтетические моющие средства бытового назначения (универсальные порошкообразные), **их размеры и условия предоставления:**

1. *Скидка за условия (сроки) оплаты товара иностранного происхождения* — скидка с отпускной цены, предоставляемая покупателям за предварительную или авансовую оплату товара, а также при оплате товара в полном объеме или по частям ранее установленного договором предельного срока.

Наименование товара	Единица измерения	Условия оплаты*	Размер скидки, %
Синтетические моющие средства бытового назначения (универсальные порошкообразные)	1 кг	Предварительная (авансовая) оплата	5
		Оплата в течение 2 банковских дней	3
		Оплата в течение 3 банковских дней	2
		Оплата в течение 5 банковских дней	1

* Скидки с отпускных цен предоставляются при условии соблюдения сроков своевременной оплаты стоимости моющих средств, указанной в договоре на их поставку. При наличии дебиторской задолженности на 1-е число одного из месяцев каждого учетного периода (квартала) право на получение скидок с отпускных цен на моющие средства теряется.

2. *Скидка за объем партии* — скидка со сформированной отпускной цены, предоставляемая покупателям за разовое приобретение ими товара иностранного происхождения одного наименования в определенном количестве (весе, объеме), превышающем установленную величину минимальной партии.

Наименование товара	Единица измерения	Минимальная партия**	Размер скидки, %
Синтетические моющие средства бытового назначения (универсальные порошкообразные)	1 кг	От 8000 до 15 000	2
		От 15 000 до 20 000	3
		От 20 000 до 30 000	4
		От 30 000 и более	5

** Минимальный объем разовой закупки моющих средств должен составлять не менее 5 т. Организации-покупатели, которые приобрели в течение учетного периода (квартала) менее 50 т, теряют право на получение скидок с отпускных цен на моющие средства, приобретаемые в следующем учетном периоде (квартале).

3. *Специальная скидка* — скидка с отпускной цены на товар иностранного происхождения, предоставляемая постоянным покупателям за длительность отношений, регулярность или устойчивость заказов и т.п.

Наименование товара	Единица измерения	Условия предоставления скидки	Размер скидки, %
Синтетические моющие средства бытового назначения (универсальные порошкообразные)	1 кг	При приобретении моющих средств не реже 1 раза в 10 дней в течение 5 лет	3
		При приобретении моющих средств не реже 1 раза в месяц в течение 5 лет	2
		При приобретении моющих средств не реже 1 раза в квартал в течение 5 лет	1

Окончание приложения 1

4. Комиссионная скидка — скидка с отпускной цены на товар иностранного происхождения, предоставляемая субъектам предпринимательской деятельности, осуществляющим оптовую и розничную торговлю (резидентам Республики Беларусь), в соответствии с заключаемыми договорами комиссии на реализацию товара на территории республики.

Наименование товара	Единица измерения	Условия предоставления скидки	Размер скидки, %
Синтетические моющие средства бытового назначения (универсальные, порошкообразные)	1 кг	При реализации моющих средств внутри г. Минска и Минской области	3
		При реализации моющих средств внутри республики (за пределами Минской области)	5

5. Дилерская скидка — скидка с отпускной цены на товар иностранного происхождения, предоставляемая своим постоянным представителям (торговым посредникам по сбыту) в соответствии с заключаемыми дилерскими договорами на реализацию ими товара внутри г. Минска и за его пределы.

Наименование товара	Единица измерения	Условия предоставления скидки	Размер скидки, %
Синтетические моющие средства бытового назначения (универсальные, порошкообразные)	1 кг	При реализации моющих средств внутри г. Минска	6
		При реализации моющих средств на территории Минской области	8
		При реализации моющих средств за пределы территории г. Минска и Минской области	10

При наличии в соответствии с настоящим Порядком у организации-покупателя моющих средств права на предоставление скидки по нескольким основаниям скидка предоставляется по одному основанию, предусматривающему наибольший размер скидки.

Раздел III

1. Настоящий Порядок вступает в силу с момента его утверждения директором организации.
2. В случае изменения действующего законодательства применение настоящего Порядка до внесения в него изменений осуществляется в части, не противоречащей законодательству.

ДОКУМЕНТАЛЬНОЕ ОФОРМЛЕНИЕ ТОВАРОВ, РЕАЛИЗУЕМЫХ ИМПОРТЕРАМИ НА УСЛОВИЯХ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ СКИДКИ С УСТАНОВЛЕННЫХ ОТПУСКНЫХ ЦЕН

При предоставлении импортерами скидок отпускные цены на товары, сниженные на размер предоставленной скидки, согласовываются с покупателями в договоре на поставку или протоколе согласования цен, на которые делается ссылка при заполнении первичных учетных товаросопроводительных документов.

При поставке товаров по отпускным ценам с предоставлением скидок импортерами заполняются первичные учетные документы: товарно-транспортные накладные формы ТТН-1 «Товарно-транспортная накладная» (далее — форма ТТН-1) или формы ТН-2 «Товарная накладная» (далее —

форма ТН-2), в гр. 4 которых указывается уровень применяемых отпускных цен на товары, по которым производится их отгрузка покупателям. Необходимая организациям-покупателям информация, связанная с формированием и применением отпускных цен, отражается в гр. 9 и 11 «Примечание» накладных ТН-2 и ТТН-1, в которых указывается:

- импортерами — номер и дата документа, подтверждающего уровень применяемых цен (прейскурант, протокол согласования цен, договор);

- организациями оптовой торговли — отпускная цена единицы товара импортера и размер взимаемой оптовой надбавки (при поставке товаров через несколько посреднических звеньев — совокупная оптовая надбавка) (Разъяснение Министерства финансов Республики Беларусь, Министерства по налогам и сборам Республики Беларусь, Министерства экономики Республики Беларусь от 15 мая 2009 г. № 15-9/432/7-3-11/2418-1/12-01-09/2503 «О порядке применения постановления Министерства финансов, Минис-

стерства по налогам и сборам, Министерства связи и информатизации от 13 апреля 2009 г. № 48/38/12» (далее — Разъяснение)).

При этом размер предоставленной скидки с отпускных цен на товары, номер и дата документа, подтверждающего ее предоставление, в накладных ТН-2 и ТТН-1 не указываются. Не отражаются такого рода скидки и в бухгалтерском учете.

Рассмотрим на условном примере порядок расчетов, осуществляемых между субъектами предпринимательской деятельности на условиях предоставления скидки с отпускной цены импортера.

Пример 1

Организация-импортер «А», расположенная в г. Минске, осуществляет ввоз из Республики Польша синтетических моющих средств бытового назначения для последующей реализации на территории республики.

В соответствии с утвержденным Порядком от 1 июля 2015 г. при приобретении розничной организацией «Б» 2000 упаковочных единиц массой 2,4 кг синтетического порошкообразного моющего средства марки «Absolute» на условиях предварительной (авансовой) оплаты организацией-импортером «А» была предоставлена скидка с отпускной цены за условия оплаты в размере 5 %.

Согласно прейскуранту от 4 августа 2015 г. № 34 отпускная цена на 1 упаковочную единицу массой 2,4 кг синтетического порошкообразного моющего средства марки «Absolute», установленная организацией-изготовителем «А», составила 54 000 руб. без учета НДС.

Последовательность определения цены реализации на моющее средство, применяемой организацией-импортером «А» при его продаже розничной организации «Б» на условиях предоставления скидки с отпускной цены за предварительную (авансовую) оплату, приведена в табл. 1.

Организации имеют право самостоятельно или по согласованию с покупателем установить цену на товар, если в отношении его не применяется государственное ценовое регулирование.

Таблица 1. Формирование цены реализации на условиях предоставления скидки с отпускной цены за предварительную (авансовую) оплату

		Цена реализации, руб.	
		Скидка	Итого
1	Отпускная цена на моющее средство, сформированная организацией-импортером «А», без НДС (согласно прейскуранту от 4 августа 2015 г. № 34)	54 000	108 000 000 (54 000 × 2000)
2	Скидка с отпускной цены на моющее средство, предоставленная организацией-импортером «А» в адрес розничной организации «Б» при его приобретении на условиях предварительной оплаты (согласно Порядку от 1 июля 2015 г.)	2700 (54 000 × 5 / 100)	5 400 000 (108 000 000 × 5 / 100)
3	Цена реализации на моющее средство, применяемая организацией-импортером «А» в расчетах с розничной организацией «Б» на условиях предоставления скидки за предварительную оплату, без НДС (согласно условиям договора поставки)	51 300 (54 000 – 2700)	102 600 000 (108 000 000 – 5 400 000)
4	Сумма НДС, учитываемая организацией-импортером «А» при реализации моющего средства на территории Республики Беларусь розничной организации «Б» (справочно)	10 260 (51 300 × 20 / 100)	20 520 000 (102 600 000 × 20 / 100)
5	Цена реализации на моющее средство, применяемая организацией-импортером «А» при его продаже розничной организации «Б», с НДС (справочно)	61 560 (51 300 + 10 260)	123 120 000 (102 600 000 + 20 520 000)

*** Упаковочная единица — изделие, создаваемое в результате соединения упаковываемой продукции с упаковкой.

При определении цены, применяемой организацией-импортером «А» при продаже моющего средства розничной организации «Б» на условиях предоставления скидки за предварительную (авансовую) оплату, необходимо обратить внимание на следующие особенности.

1. Синтетическое порошкообразное моющее средство марки «Absolute» относится к товарам, в отношении которых в настоящее время не применяется ценовое регулирование. В связи с этим формирование отпускной цены на ввезенное из Республики Польша в Республику Беларусь моющее средство, предназначенное для дальнейшей продажи на территории республики, осуществляется организацией-импортером «А» самостоятельно исходя из контрактной цены, расходов по импорту (таможенные платежи, страхование груза, проценты по кредитам (займам, гарантиям), транспортные расходы, другие расходы в соответствии с законодательством), с учетом конъюнктуры рынка без ограничений, установленных государственными органами, осуществляющими регулирование цен (п. 5 Инструкции № 111).

Следует также отметить, что наличие у организации-импортера «А» экономических расчетов отпускной цены на импортируемое порошкообразное моющее средство, предназначенное для дальнейшей реализации на территории республики, в отношении которого в настоящее время не применяется ценовое регулирование, не является обязательным.

2. Отпускная цена, применяемая организацией-импортером «А» в расчетах с розничной организацией «Б» при продаже моющего средства на условиях предоставления скидки за предварительную оплату, определяется расчетным путем исходя из установленной согласно прейскуранту от 4 августа 2015 г. № 34 отпускной цены за вычетом скидки за предварительную оплату в размере, определяемом согласно Порядку от 1 июля 2015 г., и с выделением суммы НДС по ставке, применяемой при реализации моющего средства.

При этом отпускная цена на моющее средство, сниженная на размер предоставленной скидки с установленной и помещенной в прейскурант отпускной цены, отражается организацией-импортером «А» в договоре на его поставку розничной организации «Б» или согласовывается в протоколе согласования цен (приложение 2).

Приложение 2

ПРОТОКОЛ № 41

от «05» августа 2015 г.

согласования отпускной цены на поставку

синтетического порошкообразного моющего средства марки «Absolute»

(наименование товара (услуги, работы))

между организацией-импортером «А» и розничной организацией «Б»

(наименования субъектов предпринимательской деятельности)

Вес 1 упаковочной единицы: 2,4 кг

№ п/п	Наименование товара	Артикул, марка, тип, сорт	Объем партии	Отпускная цена по прейскуранту, руб.	Размер предоставленной скидки		Отпускная цена, применяемая в расчетах, руб.
					%	руб.	
1	Синтетическое порошкообразное моющее средство	Марка «Absolute»	2000 упаковочных единиц	54 000	5	2700	51 300

Продавец:
генеральный директор
организации-импортера «А»

Иванов

И.И. Иванов

Покупатель:
директор
розничной организации «Б»

Павлов

П.П. Павлов

3. Выделение суммы НДС, предъявляемой организацией-импортером «А» к оплате розничной организации «Б» (организациям-покупателям) при реализации на территории Республики Беларусь моющего средства марки «Absolute» дополнительно к его стоимости без учета НДС, осуществляется по ставке 20 %, установленной подп. 1.3 ст. 102 Налогового кодекса Республики Беларусь.

4. Образец заполнения товарного раздела формы ТТН-1 от 5 августа 2015 г. № 83, применяемой организацией-импортером «А» при поставке синтетического порошкообразного моющего средства марки «Absolute» в адрес розничной организации «Б» на условиях предоставления скидки с установленной отпускной цены за предварительную оплату, приведен в приложении 3.

Приложение 3

Наименование товара	Единица измерения	Количество	Цена, руб.	Стоимость, руб.	Ставка НДС, %	Сумма НДС, руб.	Стоимость с НДС, руб.	Количество грузовых мест	Масса груза, кг	Примечание
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
Синтетическое порошкообразное моющее средство марки «Absolute»	Упаковочная единица, 2,4 кг	2000	51 300	102 600 000	20	20 520 000	123 120 000	1	4800	Протокол согласования цен от 5 августа 2015 г. № 41
ИТОГО		2000	51 300	102 600 000		20 520 000	123 120 000	1	4800	

Следует также отметить, что реализация субъектами предпринимательской деятельности, осуществляющими оптовую торговлю, товаров, приобретенных у импортеров на условиях предоставления скидки с установленных отпускных цен, осуществляется по ценам, определяемым исходя из отпускных цен, применяемых в расчетах, которые отражены в договоре поставки или согласованы в протоколе согласования цен, т. е. с учетом предоставленной скидки и оптовой надбавки, взимаемой к указанным отпускным ценам.

РЕАЛИЗАЦИЯ ТОВАРОВ ИНОСТРАННОГО ПРОИСХОЖДЕНИЯ НА УСЛОВИЯХ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ОПТОВЫХ СКИДОК

Оптовые скидки предоставляются импортерами с установленных ими отпускных цен в адрес оптовых организаций. Как правило, цель предоставления оптовой скидки — установление единой отпускной цены, т. е. при предоставлении оптовой скидки импортер — поставщик товара обязывает оптовую организацию продать товар в розничную торговую сеть или другому конечному потребителю по цене, установленной импортером. При этом оптовые скидки с установленных отпускных цен, предоставленные импортером, остаются в распоряжении оптовых организаций и являются источником для покрытия расходов по оптовой деятельности, связанных с реализацией товаров, и получения прибыли от осуществления этой деятельности.

В соответствии со ст. 12 Закона Республики Беларусь от 10 мая 1999 г. № 255-3 «О ценообразовании» (с изменениями и дополнениями; далее — Закон № 255-3) организации имеют право самостоятельно или по согласованию с покупателем установить цену на товар, если в отношении его в соответствии с законодательством о ценообразовании не применяется государственное ценовое регулирование.

Дополнительно к положениям Закона № 255-3 при реализации товаров на условиях предоставления оптовой скидки необходимо учитывать условия договоров поставки товаров, предусматривающих предоставление оптовых скидок. При этом особое внимание следует уделять тем условиям договоров, которые определяют уровень цен, применяемых при дальнейшей реализации товаров, приобретаемых на условиях предоставления оптовой скидки. При этом цена с учетом предоставленной скидки не должна приводить к убыточности реализации этих товаров. Таким образом, размер предоставляемых оптовых скидок с отпускных цен определяется импортерами самостоятельно, исходя из финансовых возможностей и складывающейся экономической ситуации.

ДОКУМЕНТАЛЬНОЕ ОФОРМЛЕНИЕ ТОВАРОВ, РЕАЛИЗУЕМЫХ НА УСЛОВИЯХ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ОПТОВОЙ СКИДКИ

При поставке товаров по отпускным ценам с предоставлением оптовой скидки импортерами заполняются первичные учетные документы, товарно-транспортные накладные формы ТТН-1 или формы ТН-2, в гр. 4 которых указывается уровень применяемых цен на товары, по которым производится их отгрузка покупателям. Необходимые организациям-покупателям данные о формировании и применении отпускных цен отражаются в гр 9 и 11 «Примечание» форм ТН-2 и ТТН-1, в которых согласно Разъяснению указывается:

- импортерами — отпускная цена единицы товара импортера со ссылкой на документ, подтверждающий уровень применяемых цен (прейскурант, протокол согласования цен, договор);
- оптовыми организациями (при поставке товаров розничным организациям либо организациям для собственного производства

или потребления) — отпускная цена единицы товара импортера, которая должна совпадать с ценой единицы товара, по которой производится отгрузка, без оптовой надбавки.

При предоставлении оптовых скидок наличие порядка применения скидок (иного документа, регулирующего порядок их применения) не требуется.

Рассмотрим порядок осуществления расчетов между импортерами — поставщиками товаров и оптовыми организациями-покупателями при продаже товаров на условиях предоставления оптовой скидки с отпускных цен.

Пример 2

Организация-импортер «А», расположенная в г. Минске, осуществляет ввоз из Республики Польша синтетических моющих средств бытового назначения, при реализации которых на территории Республики Беларусь предусмотрено применение единых отпускных цен для оптовых организаций, осуществляющих их поставку в розничную торговую сеть республики.

При приобретении оптовой организацией «В» 2000 упаковочных единиц синтетического порошкообразного моющего средства марки «Absolute» весом 2,4 кг организацией-импортером «А» была предоставлена оптовая скидка с отпускной цены в размере 10 %.

Согласно прейскуранту от 4 августа 2015 г. № 35 единая отпускная цена на 1 упаковочную единицу весом 1,5 кг синтетического порошкообразного моющего средства марки «Absolute», установленная организацией-изготовителем «А», составила 60 000 руб. без учета НДС.

Определение отпускной цены, применяемой организацией-импортером «А» при реализации товара оптовой организации «В» на условиях предоставления оптовой скидки, осуществляется следующим образом.

1. Единая отпускная цена на моющее средство, установленная организацией-импортером «А» для оптовых организаций, осуществляющих его поставку в розничную торговую сеть республики, утверждается руководителем, иным уполномоченным лицом организации, помещается в прейскурант и отражается в договоре на его поставку оптовой организации «В».

В договоре также целесообразно предусмотреть, что дальнейшая поставка мощющего средства будет производиться оптовой организацией «В» по указанной отпускной цене без взимания оптовой надбавки.

2. Размер оптовой скидки с единой отпускной цены на моющее средство, предоставленной организацией-импортером «А» в адрес оптовой организации «В», определяется по соглашению сторон и также оговаривается в договоре на его поставку.

3. Цена реализации на моющее средство за принятую единицу измерения, применяемая организацией-импортером «А» в расчетах с оптовой организацией «В», определяется расчетным путем исходя из единой отпускной цены, установленной организацией-импортером «А», за вычетом предусмотренной в договоре на поставку оптовой скидки с выделением суммы НДС по ставке, применяемой при реализации моющего средства, согласовывается в протоколе согласования цен или отражается в договоре на поставку.

Последовательность расчета цены реализации, применяемой организацией-импортером «А» при реализации моющего средства оптовой организации «В» на условиях предоставления оптовой скидки с установленной отпускной цены, приведена в табл. 2.

Таблица 2. Формирование цены реализации, применяемой организацией-импортером «А» при реализации моющего средства оптовой организации «В» на условиях предоставления оптовой скидки с установленной отпускной цены

1	Отпускная цена на моющее средство, сформированная организацией-импортером «А», без НДС (согласно прейскуранту от 4 августа 2015 г. № 35)	60 000	120 000 000 (60 000 × 2000)
2	Сумма оптовой скидки с установленной отпускной цены на моющее средство, предоставленной организацией-импортером «А» в адрес оптовой организации «В» (по соглашению сторон)	6000 (60 000 × 10 / 100)	12 000 000 (120 000 000 × 10 / 100)
3	Цена реализации на моющее средство за принятую единицу измерения, применяемая организацией-импортером «А» в расчетах с оптовой организацией «В» на условиях предоставления оптовой скидки, без НДС (согласно условиям договора поставки)	54 000 (60 000 – 6000)	108 000 000 (120 000 000 – 12 000 000)
4	Сумма НДС, учитываемая организацией-импортером при продаже моющего средства оптовой организации «В» (справочно)	10 800 (54 000 × 20 / 100)	21 600 000 (108 000 000 × 20 / 100)
5	Цена реализации на моющее средство за принятую единицу измерения, применяемая организацией-импортером «А» при его реализации оптовой организации «В», с НДС (справочно)	64 800 (54 000 + 10 800)	129 600 000 (108 000 000 + 21 600 000)

Образец заполнения товарного раздела формы ТТН-1 от 5 августа 2015 г. № 84 при поставке моющего средства организацией-импортером «А» в адрес оптовой организации «В» на условиях предоставления оптовой скидки с установленной отпускной цены приведен в приложении 4.

Наименование товара	Единица измерения	Количество	Цена, руб.	Стоимость, руб.	Ставка НДС, %
1	2	3	4	5	6
Синтетическое порошкообразное моющее средство марки «Absolute»	Упаковочная единица, 1,5 кг	2000	60 000	120 000 000	20
				12 000 000	
ИТОГО		2000		108 000 000	

Сумма НДС, руб.	Стоимость с НДС, руб.	Количество грузовых мест	Масса груза, кг	Примечание
7	8	9	10	11
I вариант				
24 000 000	144 000 000	1	4800	Отпускная цена — 60 000 руб.; прейскурант от 4 августа 2015 г. № 35
2 400 000	14 400 000			Оптовая скидка — 10 %
21 600 000	129 600 000	1	4800	×

Дальнейшая поставка товаров, приобретенных оптовыми организациями на условиях предоставления оптовой скидки, осуществляется по отпускным ценам, утвержденным организациями-импортерами и помещенным в преЙскурант, без взимания оптовой надбавки. При этом оптовые скидки с установленных отпускных цен, предоставленные организациями-импортерами, остаются в распоряжении оптовых организаций и являются источником для покрытия расходов по оптовой деятельности, связанных с реализацией товаров розничным организациям либо организациям для собственного производства или потребления, и получения прибыли от осуществления этой деятельности.

Как видно из вышеизложенного, экономическая сущность предоставления оптовых скидок — установление импортерами — поставщиками товаров единых отпускных цен для оптовых организаций, по которым они обязаны продавать товар в розничную торговую сеть республики или другим конечным потребителям, без взимания оптовой надбавки.

В заключение отметим, что на практике при импорте товаров в пользу организации-импортера нерезидентом Республики Беларусь может быть предоставлена финансовая скидка. В этом случае стоимость импортных товаров, предъявляемая к оплате нерезидентом организации-импортеру, уменьшается на размер предоставленной скидки, при неизменном уровне контрактной цены. Формирование отпускных цен на ввезенные в республику товары, предназначенные для дальнейшей продажи на территории республики, осуществляется импортерами исходя из контрактных цен без учета финансовой скидки при условии осуществления обязательных платежей по импорту, исчисленных в соответствии с законодательством, с учетом конъюнктуры рынка и ограничений, установленных государственными органами, осуществляющими регулирование цен. При этом указанные во внешнеторговом договоре контрактные цены, установленные в иностранной валюте, пересчитываются по официальному курсу Национального банка Республики Беларусь на дату установления цены (п. 5 Инструкции № 111). ■