

УДК 336.714+339.732(476)

Е.С. Карплюк (БГТУ, г. Минск)

## **СПОСОБЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ**

Внешнеэкономическая деятельность – деятельность резидентов Республики Беларусь, связанная с другим государством, его субъектами или международными организациями по реализации товаров, работ, услуг, а также результатов интеллектуальной собственности. Основными направлениями внешнеэкономической деятельности промышленного предприятия являются внешнеторговая деятельность, международное технико-экономическое, международное научно-техническое, международное инвестиционное сотрудничество и сотрудничество в сфере валютно-финансовых и кредитных операций.

Регулирование внешнеэкономической деятельности промышленных предприятий осуществляется путем заключения международных торговых договоров, посредством тарифных и нетарифных (административных) мер регулирования внешней торговли, а также с использованием экономических методов государственного стимулирования экспортного производства и развития экспортного потенциала. Международные торговые договоры определяют общие пути развития экономических отношений между государствами, устанавливают торгово-экономический, политический режим взаимодействия, предусматривают условия взаимных расчетов и способствуют развитию устойчивого взаимовыгодного сотрудничества.

Тарифное регулирование внешней торговли промышленного предприятия осуществляется посредством использования таможенных пошлин и таможенных тарифов. Эти меры направлены преимущественно на защиту внутреннего рынка от иностранной конкуренции.

Нетарифные (административные) меры регулирования внешней торговли осуществляются путем введения количественных и (или) иных ограничений внешней торговли товарами, исходя из интересов экономической политики Республики Беларусь или по основаниям неэкономического характера, с использованием лицензирования, антидемпинговых процедур, ценовых преференций, таможенных формальностей, а также валютного регулирования.

Экономические методы государственного стимулирования экспортного производства и развития экспортного потенциала состоят из прямого и косвенного финансирования, а также снижения налоговой нагрузки экспортеров, включая кредитование и страхование экспорта.