

Студ. В.В. Пронюшкина
Науч. рук. ст. преп. А.Н. Кривоблоцкий
(кафедра экономика и управление на предприятиях, БГТУ)

АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ТЕХНИКО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ И ФИНАНСОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ИНОСТРАННОГО ПРОИЗВОДСТВЕННОГО УНИТАРНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ «КОСВИК»

Основные технико-экономические и финансовые показатели являются обобщающими параметрами предприятия. В своей совокупности эти показатели отражают общее состояние дел на предприятии в производственно-технической, хозяйственно-финансовой, инновационной, коммерческой, социальной сферах. Каждый показатель в отдельности обобщенно характеризует одно из направлений (сторон) его внутренней или внешней деятельности. Путем сопоставления различных технико-экономических показателей определяются степень использования наличного производственно-технического аппарата (базиса) предприятия, сложившиеся соотношения между выпуском продукции и ее реализацией (объемом продаж продукции), производительностью труда и его оплатой, затратами и результатами, другие соотношения между отдельными сторонами и направлениями деятельности предприятия.

Информационной базой анализа являются материалы плановых документов, данные бухгалтерского и статистического учета и отчетности предприятия [1]. Анализ исходной информации предполагает, прежде всего, оценку ее представительности, поскольку состав имеющихся данных, временные периоды, которые они охватывают, определяют возможные направления последующего анализа основных технико-экономических показателей предприятия. Непременным условием представительности исходной информации является присутствие в ее составе фактических (но не плановых) данных за последний отчетный период, предшествующий текущему периоду деятельности предприятия.

Анализ динамики технико-экономических и финансовых показателей предприятия представлен в таблице. Абсолютный прирост объемов производимой продукции, превысил 4964 тыс. руб. и 7394 тыс. руб., рост составил 22,8% и 27,6% соответственно за 2014-2015 гг. и 2015-16 гг. При этом себестоимость увеличилась на 22,1% и 33,9%, что по сравнению с ростом объемов реализуемой продукции является положительным моментом за 2014-2015 гг. и отрицательным за 2015-2016 гг.

**Таблица – Основные технико-экономические и финансовые показатели
деятельности иностранного производственного унитарного
предприятия «Косвик»**

Наименование показателя	2014 г.	2015 г.	Темп роста, %	Изме- нение (+/-)	2016 г.	Темп роста, %	Изме- нение (+/-)
Объем произведенной про- дукции, тыс. руб.	21825,0	26789,0	122,8	+4964	34183,0	127,6	+7394
Выручка (нетто) от реализа- ции, тыс. руб.	23088,0	28167,0	121,9	+5079	35430,0	125,8	+7263
Себестоимость реализован- ной продукции, тыс. руб.	10775,1	13158,1	122,1	+2383	17641,6	133,9	+4481
Чистая прибыль, тыс. руб.	2280	4604	201,9	+2324	7413	161,0	+2809
Рентабельность реализован- ной продукции, %	21,16	34,99	165,6	+13,83	42,02	120,1	+7,03
Рентабельность продаж, %	16,51	24,66	149,4	+8,15	28,54	115,7	+3,88
Среднесписочная числен- ность, чел.	453	496	109,5	+43	502	101,2	+6
Среднегодовая заработная плата, тыс. руб.	910,96	1111,31	121,9	+200,4	1338,60	120,5	+227,3
Среднегодовая стоимость ОПФ, тыс. руб.	21687	24018	110,8	+2331	26115	108,7	+2137
Фондоотдача, руб./руб.	1,01	1,12	110,9	+0,11	1,31	116,9	+0,19

Наблюдаемый рост объемов выручки, которая выросла с 23088 тыс. руб. до 28167 тыс. руб. и с 28167 тыс. руб. до 35430 тыс. руб., и увеличение чистой прибыли на 101,9% и 61,0%, вызваны расширением введенных в эксплуатацию объектов и выполняемых работ в 2015 году. Опережение темпов роста прибыли свидетельствует о достаточно эффективной организации внутрихозяйственных процессов.

В связи с этим рентабельность продаж увеличилась на 49,4%, хотя в 2016 году наблюдался некоторый рост по сравнению с 2015 годом и темп роста составил 15,7%. Такая тенденция свидетельствует о качественном замедлении развития предприятия на фоне сокращения объема получаемой прибыли при сохранении структуры расходов.

Стоимость основных фондов предприятия за анализируемый период существенно выросла. Ключевыми факторами роста стали увеличение объемов строительства основных средств и их расширение в организации.

Некоторое увеличение фондоотдачи на 10,9% и 16,9% соответственно, свидетельствует об увеличении эффективности использования основных средств, однако, учитывая спад стоимости основных фондов, который составил 10,8% и 8,7% по сравнению с выручкой от реализации, увеличившейся на 21,9% и 25,8%, можно судить о том, что предприятию не требуется интенсификации использования основных средств, которыми оно располагает.

Среднесписочная численность работающих на предприятии составляет 502 человек и незначительно увеличилась за последние три года, рост составил 9,5% и 1,2% соответственно. При этом заработная плата персонала увеличилась на 200,4 тыс. руб. и 227,3 тыс. руб., а темп роста составил 21,9% и 20,5%, что существенно меньше темпа роста численности сотрудников. Это свидетельствует о привлечении в компанию значительного количества работников на штатные должности с невысокой заработной платой.

Таким образом, можно сделать вывод, что для предприятия 2016 год стал напряженным периодом, когда отмечается замедление роста эффективности хозяйственно-экономической деятельности за счет негативных тенденций опережающего увеличения себестоимости на фоне отставания роста выручки и прибыли. Однако, следует отметить положительные тенденции в 2016 году, позволяющие судить о наличии возможности системного развития предприятия для ликвидации структурных противоречий в его экономической деятельности. Кроме того, несмотря на негативные тенденции, предприятие демонстрирует уверенное поступательное развитие, о чем свидетельствует рост чистой прибыли. В ближайшей перспективе предприятию необходимо решить внутренние проблемы, связанные с повышением эффективности работы производственных мощностей и увеличением степени их загрузки.

ЛИТЕРАТУРА

1. Савицкая, Г. В. Анализ хозяйственной деятельности: учеб. / Г. В. Савицкая. – 2-е изд., испр. и доп. – Минск: РИГТО, 2012. – 367 с.

УДК 001.895

Студ. А.А. Протасова, А.А. Бобко
Науч. рук. доц. А.В. Ледницкий
(кафедра экономики и управления на предприятиях, БГТУ)

СУБЪЕКТЫ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Исследователи в области инноваций проявляют интерес к тому, как организации могут повысить свой инновационный потенциал. Они фокусируются на том, кто участвует в инновационном процессе, в какой степени это участие влияет на результат инновационного процесса.

Субъекты инновационной деятельности могут оказывать как положительное, так и отрицательное влияние на ее протекание. Отрицательное влияние заключается в том, что созданный продукт, может какое-то время не найти практического применения. Для инновационной деятельности не будет положительным фактором преобладание «отстающих» над новаторами, такое соотношение будет негативно влиять на