

Студ. Я. К. Мусская, Е. П. Ткачук
Науч. рук. ст. преп. А. А. Пузыревская
(кафедра экономической теории и маркетинга, БГТУ)

ФИНАНСОВЫЕ ПИРАМИДЫ

Финансовая пирамида — это способ получения дохода за счет постоянного привлечения денежных средств от новых участников и их перераспределения без проведения хозяйственной или иного вида деятельности [1].

Цель нашей работы: провести поиск литературы по вопросу работы финансовой пирамиды.

Вариаций мошеннических пирамидальных схем существует немало количество. Рассмотрим два примера.

Пример 1.

Этап 1. Организаторы проводят рекламную кампанию по выращиванию дома цветов, грибов, экзотических растений и т. д. Людям предлагается купить семена и сделать некий «вступительный взнос». Итоговая сумма 4 тыс. руб. Через 3–4 месяца фирма обещает выкупить саженцы за 8 тыс. руб. Этап 2. Слухи об этом быстро распространяются среди населения, и от желающих нет отбоя. Семена активно скупают, а первые вступившие уже получают свою прибыль. На самом деле это деньги от новых покупателей. Этап 3. В какой-то момент «бум» на эту идею проходит и новых членов пирамиды становится все меньше. Организаторы бесследно исчезают со всеми деньгами. Выясняется, что растения обыкновенные и не стоят заявленных денег. Поэтому много людей не получают ни обещанной прибыли, ни вложенных средств.

Пример 2.

Этап 1. Организация представляет себя инвестиционным фондом. Вложить требуется минимум 5 тыс. руб. Необходимо пригласить в проект еще 4 человека и тогда можно получить свою прибыль в размере 10 тыс. руб. При вступлении 6 первых человек прибыль компании на этом этапе составляет 25 тыс. руб. Этап 2. Каждый из 6 вступивших приглашает по 4 человека, которые так же вносят 5 тыс. руб. У компании в руках уже: $25 + 6 * 4 * 5 = 145$ тыс. руб. Из них она расплачивается с первыми участниками: $10 * 6 = 60$ тыс. руб. Прибыль компании составит $145 - 60 = 85$ тыс. руб. Этап 3. Участники второго уровня также приглашают по 4 человека, которые вкладывают по 5 тыс. руб. У компании на руках уже $85 + 24 * 4 * 5 = 565$ тыс. руб. Из них она расплачивается со вторыми вкладчиками: $10 * 24 = 240$ тыс. руб. Прибыль компании составит $565 - 240 = 325$ тыс. руб. Рост пирамиды будет экспоненциальным. Придет время, когда вновь

вступившие уже не смогут найти новых участников. Пирамида рухнет, и организаторы «снимают сливки».

Эти описания представлены в упрощенном варианте. Существуют сложные запутанные схемы с наличием реального товара и очень похожие на сетевой маркетинг, который является легальным бизнесом. Живут финансовые пирамиды только за счет притока новых людей: других источников выплаты доходов нет [2].

В СНГ термин «финансовая пирамида» давно вошёл в сознание людей как синоним слова «мошенничество». Однако это не всегда так. Зачастую финансовая пирамида — это этап в бизнесе той или иной компании. Как правило, заключительный этап, когда для сохранения жизнеспособности структуры компания старается привлечь всё большие и большие ресурсы [3].

Специалисты Нацбанка Беларуси обратили внимание прежде всего на то, что работать на рынке могут только те компании, которые включены в реестр микрофинансовых организаций, с которым можно ознакомиться на сайте банковского учреждения. [4].

ЛИТЕРАТУРА

1. Сыр в мышеловке: как распознать финансовую пирамиду [Электронный ресурс]. — 2018. — Режим доступа: <https://minsknews.by/syir-v-myishelovke-kak-raspoznat-finansovuyu-piramidu/> — Дата доступа: 24.04.2020.

2. Как определить финансовую пирамиду [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://benefit.by/page/show/articles/1950/> — Дата доступа: 24.04.2020.

3. Финансовая пирамида — что это такое, признаки, принцип и суть работы + список финансовых пирамид и схемы [Электронный ресурс]. — 2020. — Режим доступа: <https://kakzarabativat.ru/investirovanie/finansovaya-piramida/> — Дата доступа: 24.04.2020.

4. Осторожно! Финансовая пирамида [Электронный ресурс]. — 2014. — Режим доступа: <http://fingramota.by/ru/materials/materials/article/19/> — Дата доступа: 24.04.2020.