

1	2	3
7	Основная заработная плата производственных рабочих	178 983
8	Дополнительная заработная плата производственных рабочих	—
9	Налоги и отчисления от заработной платы производственных рабочих	61 928
10	Общепроизводственные расходы (75,5 %)	135 132
11	Общехозяйственные расходы (36,3 %)	64 971
12	Производственная себестоимость	558 876
13	Коммерческие расходы	16 766
14	Полная себестоимость	575 642
15	Прибыль (плановая норма рентабельности – 20 %)	115 128
16	Отпускная цена	690 770

Галина Кевра,  
канд. экон. наук,  
доцент

## РЕАЛИЗАЦИЯ ИМПОРТИРУЕМЫХ ТОВАРОВ СО СКИДКОЙ

В соответствии с п. 10 Инструкции о порядке установления и применения регулируемых цен (тарифов), утвержденной постановлением Минэкономики РБ от 22.07.2011 № 111 (далее – Инструкция № 111), импортерам предоставлено право на снижение регулируемых отпускных цен на ввезенные ими в республику товары, предназначенные для дальнейшей продажи на территории республики. В этом случае решение о реализации товаров со скидкой с отпускных цен, подтвержденных документом, импортеры принимают самостоятельно. При этом экономические расчеты, обосновывающие уровень применяемых цен, не составляются (п. 10 Инструкции № 111).

### ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ СКИДОК С УСТАНОВЛЕННЫХ ОТПУСКНЫХ ЦЕН

Предоставление импортерами скидок с установленных отпускных цен на импортируемые товары осуществляется в соответствии с утвержденным ими порядком при-

менения скидок (далее – порядок). При этом требования по содержанию, процедуре, форме составления и утверждения названного порядка законодательством не установлены. В связи с этим порядок разрабатывается импортерами самостоятельно, в нем, как правило, отражается ассортимент товаров, при реализации которых применяются скидки, а также размеры скидок и условия их предоставления. Утверждение порядка осуществляется в форме единого документа, например положения, или совокупности внутренних документов (приказов, решений, распоряжений и др.). Сроки действия утвержденного порядка, условия внесения в него изменений и дополнений, ассортимент товаров, при реализации которых применяются скидки, а также размеры скидок и условия их предоставления определяются импортерами самостоятельно, исходя из финансовых возможностей и складывающейся экономической ситуации, с учетом применяемой маркетинговой и учетной политики.

Образец составления порядка представлен ниже.

УТВЕРЖДАЮ

Генеральный директор  
организации-импортера "А"

<u>Иванов</u>	<u>Иванов И.И.</u>
(подпись)	(Ф.И.О.)

" 17 " января 20 12 г.

## ПОЛОЖЕНИЕ о порядке применения скидок

### Раздел I. Общие положения

1. Настоящее положение определяет порядок и условия предоставления покупателям скидок со сформированных и помещенных в прейскурант отпускных цен на импортированные товары и их размеры.

2. Настоящее положение разработано с целью ускорения оборачиваемости оборотных средств организации, увеличения объемов продаж товаров и расширения рынков их сбыта.

3. Настоящее положение обязательно для применения всеми работниками организации, в должностные обязанности которых входит проведение переговоров и заключение договоров по реализации товара.

4. Экономические расчеты по обоснованию целесообразности реализации товара на условиях предоставления скидки с отпускной цены составляются отделом продаж и представляются на утверждение директору организации или его заместителю.

5. Решение о предоставлении скидок с отпускных цен на товары принимается директором или его заместителем.

6. В случае достижения договоренности о предоставлении скидки с отпускной цены цена на товар, согласованная с покупателем в договоре на поставку или протоколе согласования цен на условиях предоставления скидки, пересмотру и изменению не подлежит, если иное не определено законодательством.

### Раздел II. Виды предоставляемых скидок с отпускных цен на товары, их размеры и условия предоставления

1. Скидка за условия (сроки) оплаты товара иностранного происхождения – скидка с отпускной цены, предоставляемая покупателям за предварительную или авансовую оплату товара, а также при оплате товара в полном объеме или по частям ранее установленного договором предельного срока.

№ п/п	Наименование товара	Ед. изм.	Срок оплаты	Размер скидки, %
1	Синтетические моющие средства бытового назначения (универсальные): порошкообразные	1 кг	Предварительная (авансовая) оплата	2
			Оплата в течение 3 дней	1
			Оплата в течение 5 дней	0,5

2. Скидка за объем партии – скидка со сформированной отпускной цены, предоставляемая покупателям за разовое приобретение ими товара иностранного происхождения одного наименования в определенном количестве (весе, объеме), превышающем установленную величину минимальной партии.

№ п/п	Наименование товара	Ед. изм.	Минимальная партия	Размер скидки, %
1	Синтетические моющие средства бытового назначения (универсальные): порошкообразные	1 кг	8000	2
			15 000	3
			20 000	4
			30 000 и более	5

3. Специальная скидка – скидка с отпускной цены на товар иностранного происхождения, предоставляемая постоянным покупателям за длительность отношений, регулярность или устойчивость заказов и т.п.

№ п/п	Наименование товара	Ед. изм.	Условия предоставления скидки	Размер скидки, %
1	Синтетические моющие средства бытового назначения (универсальные): порошкообразные	1 кг	При приобретении товара не реже 1 раза в 10 дней в течение 5 лет	3
			При приобретении товара не реже 1 раза в месяц в течение 5 лет	2
			При приобретении товара не реже 1 раза в квартал в течение 5 лет	1

4. Комиссионная скидка – скидка с отпускной цены на товар иностранного происхождения, предоставляемая субъектам предпринимательской деятельности, осуществляющим оптовую и розничную торговлю (резидентам Республики Беларусь) в соответствии с заключаемыми договорами комиссии на реализацию ими товара на территории республики.

№ п/п	Наименование товара	Ед. изм.	Условия предоставления скидки	Размер скидки, %
1	Синтетические моющие средства бытового назначения (универсальные): порошкообразные	1 кг	При реализации товара на территории республики	3

5. Дилерская скидка – скидка с отпускной цены на товар иностранного происхождения, предоставляемая своим постоянным представителям (торговым посредникам по сбыту) в соответствии с заключаемыми дилерскими договорами на реализацию ими товара внутри г. Минска и за его пределы.

№ п/п	Наименование товара	Ед. изм.	Условия предоставления скидки	Размер скидки, %
1	Синтетические моющие средства бытового назначения (универсальные): порошкообразные	1 кг	При реализации товара внутри г. Минска	6
			При реализации товара на территории Минской области	8
			При реализации товара за пределы территории г. Минска и Минской области	10

6. В соответствии с настоящим Положением при наличии у приобретателя товара права на предоставление скидки по нескольким основаниям, скидка предоставляется по одному основанию, предусматривающему наибольший размер скидки.

### Раздел III. Заключительные положения

1. Настоящее положение вступает в силу с момента его утверждения директором организации.

2. Реализация товаров, полученных в виде товарной скидки, осуществляется по отпускным ценам, сформированным в общеустановленном порядке.

3. В случае изменения действующего законодательства применение настоящего положения до внесения в него изменений осуществляется в части, не противоречащей законодательству.

### ДОКУМЕНТАЛЬНОЕ ОФОРМЛЕНИЕ ТОВАРОВ, РЕАЛИЗУЕМЫХ ИМПОРТЕРАМИ НА УСЛОВИЯХ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ СКИДКИ

При предоставлении импортерами скидок отпускные цены на товары, сниженные на размер предоставленной скидки, согласо-

вываются с покупателями в договоре на поставку или протоколе согласования цен, на которые делается ссылка при заполнении первичных учетных товаросопроводительных документов.

При поставке товаров по отпускным ценам с предоставлением скидки импортерами

заполняются первичные учетные документы: товарно-транспортные накладные формы ТТН-1 "Товарно-транспортная накладная" (далее – форма ТТН-1) или формы ТН-2 "Товарная накладная" (далее – форма ТН-2), в графе 4 которых указывается уровень применяемых отпускных цен на товары, по которым производится их отгрузка покупателям. Необходимая организациям-покупателям информация, связанная с формированием и применением отпускных цен, отражается в графах 9 и 11 "Примечание" накладных ТН-2 и ТТН-1, в которых согласно разъяснению Минфина, МНС и Минэкономики РБ от 15.05.2009 № 15-9/432/7-3-11/2418-1/12-01-09/2503 "О порядке применения постановления Министерства финансов, Министерства по налогам и сборам, Министерства связи и информатизации от 13.04.2009 № 48/38/12" (далее – разъяснение № 15-9/432/7-3-11/2418-1/12-01-09/2503) указывается:

– импортерами – номер и дата документа, подтверждающего уровень применяемых цен (протокол согласования цен, договор);

– организациями оптовой торговли – отпускная цена единицы товара импортера и размер взимаемой оптовой надбавки (при поставке товаров через несколько посреднических звеньев – совокупная оптовая надбавка).

При этом размер предоставленной скидки с отпускных цен на товары, номер и дата документа, подтверждающего ее предоставление, в накладных ТН-2 и ТТН-1 не указыва-

ются. Не отражаются такого рода скидки и в бухгалтерском учете.

Рассмотрим на условном примере порядок расчетов, осуществляемых между субъектами предпринимательской деятельности на условиях предоставления скидки с отпускной цены импортера.

### Пример 1.

Организация-импортер "А", расположенная в г. Минске, осуществляет ввоз из Республики Польша синтетических моющих средств бытового назначения, предназначенных для стирки, для последующей реализации на территории республики.

В соответствии с утвержденным Положением о порядке применения скидок от 17.01.2012 при приобретении розничной организацией "Б" 3000 упаковочных единиц весом 1,5 кг синтетического порошкообразного моющего средства марки "Tide ABSOLUTE" на условиях предварительной оплаты организацией-импортером "А" была предоставлена скидка с отпускной цены в размере 2 %.

Согласно прейскуранту от 12.03.2012 № 34 отпускная цена на 1 упаковочную единицу весом 1,5 кг синтетического порошкообразного моющего средства марки "Tide ABSOLUTE", установленная организацией-изготовителем "А", составила 27 100 руб. без учета НДС.

Последовательность определения цены, применяемой организацией-импортером "А" при его продаже розничной организации "Б" на условиях предоставления скидки за предварительную оплату, приведена ниже.

№ п/п	Показатель	Значение (расчет)
1	Отпускная цена на моющее средство за принятую единицу измерения, сформированная организацией-импортером "А", без НДС (справочно: согласно прейскуранту)	27 100 руб.
2	Скидка с отпускной цены на моющее средство, предоставленная организацией-импортером "А" в адрес розничной организации "Б" при его приобретении на условиях предварительной оплаты (справочно: согласно Положению о порядке применения скидок)	542 руб. (27 100 × 2 / 100)
3	Цена на моющее средство за принятую единицу измерения, применяемая организацией-импортером "А" в расчетах с розничной организацией "Б" на условиях предоставления скидки за предварительную оплату, без НДС (справочно: согласно условиям договора поставки)	26 558 руб. (27 100 – 542)
4	Сумма НДС, учитываемая организацией-импортером "А" при установлении отпускной цены на моющее средство, применяемой в расчетах с розничной организацией "Б"	5312 руб. (26 558 × 20 / 100)
5	Цена на моющее средство за принятую единицу измерения, применяемая организацией-импортером "А" при его продаже розничной организации "Б", с НДС	31 870 руб. (26 558 + 5312)

При определении цены, применяемой организацией-импортером "А" при продаже моющего средства розничной организации "Б" на усло-

виях предоставления скидки за предварительную оплату, необходимо обратить внимание на следующие особенности.

1. Синтетическое порошкообразное моющее средство марки "Tide ABSOLUTE" постановлением Совета Министров РБ от 14.04.2011 № 495 "Об утверждении перечней товаров (работ, услуг), цены (тарифы) на которые регулируются Министерством экономики, Министерством здравоохранения, облисполкомами и Минским горисполкомом, и признании утратившими силу некоторых постановлений Совета Министров Республики Беларусь", с учетом последних изменений от 19.01.2012 № 56 (далее – постановление № 495), включено в перечень социально значимых товаров, цены на которые регулируются облисполкомами и Минским горисполкомом (позиция 4 приложения к постановлению № 495 "Мыло хозяйственное и синтетические моющие средства бытового назначения, предназначенные для стирки"). В свою очередь, указанное моющее средство присутствует в перечне товаров, указанных в приложении 3 к решению Мингорисполкома от 16.06.2011 № 1745 "О регулировании цен (тарифов) на товары (работы, услуги)", с учетом последних изменений от 22.12.2011 № 3928 (далее – решение № 1745) (позиция 3 "Мыло хозяйственное и синтетические моющие средства бытового назначения, предназначенные для стирки"). Реализация данных товаров на территории республики осуществляется с применением предельной максимальной оптовой надбавки в размере, не превышающем 30 %, применяемой организацией-импортером "А" при формировании отпускной цены. В связи с этим формирование отпускной цены на ввезенное из Республики Польша в Республику Беларусь синтетическое порошкообразное моющее средство марки "Tide ABSOLUTE",

предназначенное для дальнейшей продажи на территории республики, осуществляется исходя из контрактной цены, расходов по импорту (таможенные платежи, страхование груза, проценты по кредитам (займам, гарантиям), транспортные расходы, другие расходы в соответствии с законодательством), с учетом конъюнктуры рынка и ограничений, установленных государственными органами, осуществляющими регулирование цен (п. 5 Инструкции № 111). Следует также отметить, что наличие у организации-импортера "А" экономических расчетов отпускной цены на импортируемое порошкообразное моющее средство, предназначенное для дальнейшей реализации на территории республики независимо от применяемой системы налогообложения, является обязательным (п. 1 решения № 1745).

2. Отпускная цена, применяемая организацией-импортером "А" в расчетах с розничной организацией "Б" при продаже моющего средства на условиях предоставления скидки за предварительную оплату, определяется расчетным путем исходя из установленной согласно прейскуранту от 12.03.2012 № 34 отпускной цены, за вычетом скидки за предварительную оплату, в размере, определяемом согласно порядку применения скидок от 17.01.2012, и с выделением суммы НДС по ставке, применяемой при реализации средства.

При этом отпускная цена, сниженная на размер предоставленной скидки, отражается организацией-импортером "А" в договоре на его поставку розничной организации "Б" или согласовывается в протоколе согласования цен, образец составления которого представлен ниже.

#### ПРОТОКОЛ № 41

от "13" марта 2012 г.

согласования отпускной цены на поставку синтетического порошкообразного моющего средства марки "Tide ABSOLUTE"

(наименование товара (услуги, работы))

между организацией-импортером "А" и розничной организацией "Б"

(наименование субъектов предпринимательской деятельности)

Вес 1 упаковочной единицы: 1,5 кг

№ п/п	Наименование товара	Артикул, марка, тип, сорт	Объем партии	Отпускная цена по прейскуранту, руб.	Размер предоставленной скидки		Отпускная цена, применяемая в расчетах, руб.
					%	руб.	
1	Синтетическое порошкообразное моющее средство	Марка "Tide ABSOLUTE"	3000 упаковочных единиц	27 100	2	542	26 558

Продавец Иванов  
(подпись)

И.И. Иванов  
(И.О. Фамилия)

Покупатель Павлов  
(подпись)

П.П. Павлов  
(И.О. Фамилия)

М.П.

13.03.2012

(дата)

М.П.

13.03.2012

(дата)

3. При реализации на территории РБ синтетического порошкообразного моющего средства ставка НДС применяется в размере 20 %, установленном подп. 1.3 п. 1 ст. 102 Налогового кодекса РБ.

4. Образец заполнения "Товарного раздела" товарно-транспортной накладной формы ТТН-1

Наименование товара	Единицы измерения	Кол-во	Цена, руб.	Стоимость, руб.	Ставка НДС, %	Сумма НДС, руб.	Стоимость с НДС, руб.	Кол-во грузовых мест	Масса груза, кг	Примечание
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
Синтетическое порошкообразное моющее средство марки "Tide ABSOLUTE"	Упаковочная единица, вес 1,5 кг	3000	26 558	79 674 000	20	15 934 800	95 608 800	1	4500	Протокол согласования цен № 41 от 13.03.2012
ИТОГО				79 674 000		15 934 800	95 608 800	1	4500	

от 13.03.2012 № 83, применяемой организацией-импортером "А" при поставке синтетического порошкообразного моющего средства марки "Tide ABSOLUTE" в адрес розничной организации "Б" на условиях предоставления скидки с установленной отпускной цены за предварительную оплату, приведен ниже.

Следует также отметить, что реализация субъектами предпринимательской деятельности, осуществляющими оптовую торговлю (далее – оптовые организации), товаров, приобретенных у импортеров на условиях предоставления скидки с установленных отпускных цен, осуществляется по ценам, определяемым исходя из отпускных цен, применяемых в расчетах, которые отражены в договоре поставки или согласованы в протоколе согласования цен, т.е. с учетом предоставленной скидки и оптовой надбавки, взимаемой к указанным отпускным ценам.

## РЕАЛИЗАЦИЯ ТОВАРОВ ИНОСТРАННОГО ПРОИСХОЖДЕНИЯ НА УСЛОВИЯХ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ОПТОВЫХ СКИДОК

Оптовые скидки предоставляются импортерами с установленных ими отпускных цен в адрес оптовых организаций. Как правило, цель предоставления оптовой скидки – установление единой отпускной цены, т.е. при предоставлении оптовой скидки импортер – поставщик товара обязывает оптовую организацию продать товар в розничную торговую сеть республики или другому конечному потребителю по цене, установленной импортером. При этом оптовые скидки с установленных отпускных цен, предоставленные импортером, остаются в распоряжении оптовых организаций и являются источником для покрытия расходов по оптовой деятельности, связанных с реализацией товаров, и получения прибыли от осуществления этой деятельности.

В настоящее время порядок предоставления поставщиками оптовых скидок в адрес оптовых организаций при реализации товаров государством не регламентируется.

В соответствии со ст. 12 Закона РБ от 10.05.1999 № 255-З "О ценообразовании", с учетом последних изменений от 31.12.2009 № 114-З (далее – Закон № 255-З), организации имеют право самостоятельно или по согласованию с покупателем установить цену на товар, если в отношении их в соответствии с законодательством о ценообразовании не применяется государственное ценовое регулирование.

Дополнительно к положениям Закона № 255-З при реализации товаров на условиях предоставления оптовой скидки необходимо учитывать условия договоров поставки товаров, предусматривающих предоставление оптовых скидок. При этом особое внимание следует уделять тем условиям договоров, которые определяют уровень цен, применяемых при дальнейшей реализации товаров, приобретаемых на условиях предоставления оптовой скидки. При предоставлении оптовой скидки также можно воспользоваться рекомендациями, которые были приведены в письме Минэкономики РБ от 08.10.2009 № 12-01-09/5320 "О порядке применения скидок с отпускных цен (тарифов)" (далее – письмо № 12-01-09/5320), в котором указано, что нижний предел предоставляемой скидки должен обеспечить безубыточную реализацию товаров. То есть цена с учетом предоставленной скидки не должна приводить к убыточности реализации этих товаров. Таким образом, размер предо-

ставляемых оптовых скидок с отпускных цен определяется импортерами самостоятельно, исходя из финансовых возможностей и складывающейся экономической ситуации.

### ДОКУМЕНТАЛЬНОЕ ОФОРМЛЕНИЕ ТОВАРОВ, РЕАЛИЗУЕМЫХ НА УСЛОВИЯХ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ОПТОВОЙ СКИДКИ

При поставке товаров по отпускным ценам с предоставлением оптовой скидки импортерами заполняются первичные учетные документы, товарно-транспортные накладные формы ТТН-1 или формы ТН-2, в графе 4 которых указывается уровень применяемых цен на товары, по которым производится их отгрузка покупателям. Необходимая организациям-покупателям информация, связанная с формированием и применением отпускных цен, отражается в графах 9 и 11 "Примечание" форм ТН-2 и ТТН-1, в которых согласно разъяснению № 15-9/432/7-3-11/2418-1/12-01-09/2503 указывается:

– импортерами – отпускная цена единицы товара импортера со ссылкой на документ, подтверждающий уровень применяемых цен (прейскурант, протокол согласования цен, договор);

– оптовыми организациями (при поставке товаров розничным организациям либо организациям для собственного производства или потребления) – отпускная цена единицы товара импортера, которая должна совпадать с ценой единицы товара, по которой производится отгрузка, без оптовой надбавки.

При предоставлении оптовых скидок наличие порядка применения скидок (иного документа, регулирующего порядок их применения) не требуется.

Учитывая вышеприведенные нормы национального законодательства, рассмотрим порядок осуществления расчетов между импортерами – поставщиками товаров и оптовыми организациями-покупателями при их продаже на условиях предоставления оптовой скидки с отпускных цен, на условном примере 2.

#### Пример 2.

Организация-импортер "А", расположенная в г. Минске, осуществляет ввоз из Республики

Польша синтетических моющих средств бытового назначения, предназначенных для стирки, при реализации которых на территории РБ предусмотрено применение единых отпускных цен для оптовых организаций, осуществляющих их поставку в розничную торговую сеть республики.

При приобретении оптовой организацией "В" 3000 упаковочных единиц синтетического порошкообразного моющего средства марки "Tide ABSOLUTE" весом 1,5 кг организацией-импортером "А" была предоставлена оптовая скидка с отпускной цены в размере 15 %.

Согласно прейскуранту от 12.03.2012 № 34 единая отпускная цена на 1 упаковочную единицу весом 1,5 кг синтетического порошкообразного моющего средства марки "Tide ABSOLUTE", установленная организацией-изготовителем "А", составила 31 200 руб. без учета НДС.

Определение продажной цены на моющее средство, применяемой организацией-импортером "А" при его реализации оптовой организации "В" на условиях предоставления оптовой скидки, осуществляется следующим образом:

1. Единая отпускная цена на моющее средство, установленная организацией-импортером "А" для оптовых организаций, осуществляющих его поставку в розничную торговую сеть республики, утверждается руководителем, иным уполномоченным лицом организации, помещается в прейскурант (от 12.03.2012 № 34) и отражается в договоре на его поставку оптовой организации "В". В договоре также целесообразно предусмотреть, что дальнейшая поставка моющего средства будет производиться оптовой организацией "В" по указанной отпускной цене без взимания оптовой надбавки.

2. Размер оптовой скидки с единой отпускной цены на моющее средство, предоставленной организацией-импортером "А" в адрес оптовой организации "В", определяется по соглашению сторон и также оговаривается в договоре на его поставку.

3. Цена на моющее средство, применяемая организацией-импортером "А" в расчетах с оптовой организацией "В", определяется расчетным путем исходя из единой отпускной цены, установленной организацией-импортером "А", за вычетом предусмотренной в договоре на поставку оптовой скидки, с выделением суммы НДС по ставке, применяемой при реализации моющего средства, согласовывается в протоколе согласования цен или отражается в договоре на поставку.

Последовательность расчета продажной цены, применяемой организацией-импортером "А" при реализации моющего средства оптовой организации "В" на условиях предоставления оптовой скидки с установленной отпускной цены, приведена ниже.

№ п/п	Показатели	Значение (расчет)
1	Отпускная цена на моющее средство за принятую единицу измерения, сформированная организацией-импортером "А", без НДС (справочно: согласно прейскуранту)	31 200 руб.
2	Сумма оптовой скидки с установленной отпускной цены на моющее средство, предоставленной организацией-импортером "А" в адрес оптовой организации "В" (по соглашению сторон)	4680 руб. (31 200 × 15 / 100)
3	Цена на моющее средство за принятую единицу измерения, применяемая организацией-импортером "А" в расчетах с оптовой организацией "В" на условиях предоставления оптовой скидки, без учета НДС (согласно условиям договора поставки)	26 520 руб. (31 200 – 4680)
4	Сумма НДС, учитываемая организацией-импортером при продаже моющего средства оптовой организации "В"	5304 руб. (26 520 × 20 / 100)
5	Цена на моющее средство за принятую единицу измерения, применяемая организацией-импортером "А" при его реализации оптовой организации "В", с учетом НДС	31 824 руб. (26 520 + 5304)

Образец заполнения "Товарного раздела" в адрес оптовой организации "В" на условиях формы ТТН-1 (от 13.03.2012 № 84) при поставке предоставленной оптовой скидки с установленной моющего средства организацией-импортером "А" отпускной цены приведен ниже.

Наименование товара	Единицы измерения	Количество	Цена, руб.	Стоимость, руб.	Ставка НДС, %
1	2	3	4	5	6
I вариант					
Синтетическое порошкообразное моющее средство марки "Tide ABSOLUTE"	Упаковочная единица, вес 1,5 кг	3000	31 200	93 600 000	20
			-4680	-14 040 000	
<b>ИТОГО</b>		3000		79 560 000	
II вариант					
Синтетическое порошкообразное моющее средство марки "Tide ABSOLUTE"	Упаковочная единица, вес 1,5 кг	3000	26 520	79 560 000	20
<b>ИТОГО</b>	×		×	79 560 000	×

Сумма НДС, руб.	Стоимость с НДС, руб.	Количество грузовых мест	Масса груза, кг	Примечание
7	8	9	10	11
I вариант				
18 720 000	112 320 000	1	4500	Отпускная цена – 31 200 руб.; прейскурант от 12.03.2012 № 34
-2 808 000	-16 848 000			Оптовая скидка – 15 %
15 912 000	95 472 000	1	4500	
II вариант				
15 912 000	95 472 000	1	4500	Отпускная цена – 31 200 руб.; прейскурант от 12.03.2012 № 34; оптовая скидка – 15 %
15 912 000	95 472 000	1	4500	

Дальнейшая поставка товаров, приобретенных оптовыми организациями на условиях предоставления оптовой скидки, осуществляется по отпускным ценам, утвержденным организациями-импортерами и помещенным в прейскурант, без взимания оптовой надбавки (письмо № 12-01-09/5320). При этом оптовые скидки с установленных отпускных цен, предоставленные организациями-

импортерами, остаются в распоряжении оптовых организаций и являются источником для покрытия расходов по оптовой деятельности, связанных с реализацией товаров розничным организациям либо организациям для собственного производства или потребления, и получения прибыли от осуществления этой деятельности.



Как видно из вышеизложенного, экономическая сущность предоставления оптовых скидок – установление импортерами-поставщиками товаров единых отпускных цен для оптовых организаций, по которым они обязаны продавать товар в розничную торговую сеть республики или другим конечным потребителям, без взимания оптовой надбавки.

В заключение отметим, что на практике при импорте товаров в пользу организации-импортера нерезидентом РБ может быть предоставлена финансовая скидка. В этом случае стоимость импортных товаров, предъявляемая к оплате нерезидентом организации-импортеру, уменьшается на размер предоставленной скидки, при неизменном уровне

контрактной цены. Формирование отпускных цен на ввезенные в республику товары, предназначенные для дальнейшей продажи на территории республики, осуществляется импортерами исходя из контрактных цен без учета финансовой скидки при условии осуществления обязательных платежей по импорту, исчисленных в соответствии с законодательством, с учетом конъюнктуры рынка и ограничений, установленных государственными органами, осуществляющими регулирование цен. При этом указанные во внешнеэкономическом договоре контрактные цены, установленные в иностранной валюте, пересчитываются по официальному курсу Нацбанка РБ на дату установления цены (п. 5 Инструкции № 111).

**Людмила Зубко,**  
главный специалист  
отдела финансов  
государственного  
учреждения "Главное  
управление  
потребительского  
рынка  
Мингорисполкома"

## ПОРЯДОК ФОРМИРОВАНИЯ ЦЕН НА ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫЕ ТОВАРЫ (В ВОПРОСАХ И ОТВЕТАХ)

**Предельные максимальные торговые надбавки (с учетом оптовой надбавки) к отпускным ценам организаций-производителей (импортеров) на продовольственные товары, которые включены в перечень социально значимых товаров, цены на которые регулируются Минэкономики РБ, установлены постановлением Минэкономики РБ от 14.12.2011 № 200 (далее – постановление № 200). На официальном сайте Минэкономики РБ [www.economy.gov.by](http://www.economy.gov.by) размещено дополнительное разъяснение по применению торговых надбавок на указанные продовольственные товары (далее – разъяснение Минэкономики РБ).**

**Однако у организаций розничной торговли возникает много вопросов по применению указанных выше постановления и разъяснения. Рассмотрим некоторые из них.**

**Вопрос:** *Как правильно сформировать розничные цены на языки свиные и говяжьи?*

**Ответ:** В соответствии с позицией 3 приложения к постановлению Минэкономики РБ № 200 и позицией 3 разъяснения Минэкономики РБ на субпродукты пищевые говяжьи и свиные всех категорий (в т.ч. языки говяжьи и свиные), наборы из субпродуктов для ор-

ганизаций торговли, за исключением организаций потребительской кооперации; отделов и управлений рабочего снабжения; организаций Минобороны РБ; организаций Управления делами Президента РБ, расположенных в сельской местности (далее – организации торговли), установлена предельная максимальная торговая надбавка (с учетом оптовой надбавки) к отпускным ценам организаций-