

ОСОБЕННОСТИ ОЦЕНКИ РИСКОВ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ

Пшебельская Л.Ю.

УО «Белорусский государственный технологический университет»,

Минск, Республика Беларусь

+375295566166

Разработка и реализация инновационных проектов в различных сферах деятельности являет собой идеальный пример высокорискованного бизнеса. Никто из участников инновационного проекта не может быть уверенным, что, например, некоторые фундаментальные или даже прикладные исследования в биотехнологических или нефтехимических производствах приведут к разработке коммерчески эффективной технологии или усовершенствованному продукту.

Для проведения оценки рисков используют качественные и количественные методы. Качественными методами исследования является формирование реестра рисков с определением вероятности возникновения и степени влияния каждого риска. Далее производится ранжирование в целях выявления наиболее вероятного риска, наносящего наибольший ущерб. После этого данный риск рассматривается с применением количественного метода оценки. Наиболее распространенными количественными методами являются следующие: 1) PERT-анализ; 2) VaR-анализ; 3) сценарный подход; 4) имитационное моделирование по методу Монте-Карло. При этом необходимо обратить внимание на то, что инновационные проекты обладают высокой степенью неопределенности и степенью риска для всех участников проекта: разработчик, производитель, инвестор. Для принятия эффективных решений при инвестировании инновационных проектов надо учесть, что получаемый доход, прибыль или иной эффект делится между субъектами в определенной пропорции, поэтому степени и меры риска участников также оказываются различными. Критерии риска разработчика должны соотноситься с его финансовыми результатами. Критический уровень риска здесь должен устанавливаться из условия равенства затрат предусмотренным в проекте средствам на разработку. В случае превышения расходов на разработку проекта, в том числе при дополнительных затратах сверх предусмотренных сметой, или при недостижении производителем продукции положительного эффекта (ожидаемых ЧДД или прибыли) проект не может считаться эффективным.

Один из аспектов учета рисков – установление соотношения ответственности участников инновационных проектов в случае недостижения планируемых результатов. Логично увязать меру ответственности сторон с их риском, связанным с выполнением проекта. Очевидно, чем меньше риск той или иной стороны, тем выше должна быть ее плата за неэффективный результат. Если риск разработчика определен как вероятность P_r того, что реальные затраты на достижение запланированного результата превысят договорную цену разработки Z_i , то вероятность противоположного события $P_i = 1 - P_r$ – степень риска инвестора. Отсюда следует, что плата сторон в случае недостижения запланированного результата по вине разработчика при установленном инвестором объеме финансирования проекта должна быть распределена в обратно пропорциональном соотношении. Поскольку эта ответственность или, по крайней мере, принципиальный подход к установлению ее меры для каждой из сторон, должны быть приписаны в договоре, то данный вопрос должен решаться на стадии обсуждения инновационного проекта. Для этого предпочтительна количественная оценка степени и меры риска [1].

Таким образом, при разработке инвестиционно-инновационных проектов следует учитывать возможные риски и составлять планы мероприятий по их снижению или предотвращению. Непрерывный контроль и управление рисками способствует успешной реализации инвестиционных проектов.