

6. Пахомова Н.В. Экологический аспект рыночных реформ // Вестник СПб. ун-та. Сер. 5. Экономика. 1994. Вып. 3. С. 36 - 42.

7. Гофман К.Г., Моткин Г.А. Об имущественной ответственности предприятий за загрязнение окружающей среды и создании в СССР системы экологического страхования // Экономика и мат. методы. 1991. Вып. 6. Т. 27. С. 1005 - 1012.

8. Аб падатку за карыстанне прыроднымі рэсурсамі (экалагічны падатак): Закон Рэспублікі Беларусь // Звязда. 1992. 22 студз.

9. Аб адходах вытворчасці і спажывання: Закон Рэспублікі Беларусь // Нар. газ. 1994. 2 сак.

С.И. БАРАНОВСКИЙ,
Т.Н. ЖДАНОВСКАЯ

РАЗВИТИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ ПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

С распадом СССР внешнеторговые связи РБ со странами ближнего и дальнего зарубежья резко ухудшились. Изменилась структура ввоза и вывоза. Произошла переориентация внешней торговли с экспортно-импортными направленности на преимущественно импортную.

Анализ отчетных данных Госкомстата РБ за 1992 - 1993 гг. показывает, что Беларусь по внешнеэкономической деятельности (продукции АПК) имеет отрицательное сальдо. Такое положение нельзя признать нормальным, поскольку республика специализируется на производстве продукции АПК и вывоз ее в другие государства достигал значительных объемов (например, мясо и мясопродукты составляли 35 - 40%, а в отдельные годы - 50 - 60% от объема производства).

В последние 2 - 3 года сложилась нежелательная для Беларуси ситуация по экспорту продукции АПК в страны дальнего зарубежья. В 1992 г. импорт продукции АПК превышал экспорт на 336,5 млн.долл. США, в 1993 г. - на 220,1 млн.долл. США, в 1994 г. - 63,1 млн.долл. США (табл. 1). По торговым связям со странами Содружества и Прибалтийскими государствами также сложилось отрицательное сальдо. В 1992 г. ввоз продукции из этих государств превышал вывоз на 3796,8 млн.руб., в 1993 г. - на 111531,5 млн.руб., в 1994 г. - 99082 млн.руб. (табл. 2).

В последние годы произошло снижение экспорта основных продуктов сельского хозяйства и пищевой промышленности. Беларусь становится в большей степени импортером сельскохозяйственного сырья и продуктов питания, чем экспортером. При этом часть этого импорта носит вынужденный характер и служит для покрытия дисбаланса между снижающимся уровнем производства и потребностью в продукции. Вместе с тем наблюдается тенденция увеличения вывоза дефицитного сырья вместо готовых продуктов из него (спирт пищевой, солод пивоваренный, льноволокно).

При отсутствии валюты активизировалась такая форма безденежной торговли, как бартер. Однако эффективность безвалютных бартерных сделок довольно низка. С целью их рационализации иностранным фирмам можно предлагать плодоовощные консервы (свеклу, огурцы, кабачки, томаты, сливу, яблоки, клюкву, черную смородину и др.), дикорастущие ягоды и грибы, льняные ткани в обмен на технологическое оборудование для перерабатывающих предприятий и хранилищ.

Решение проблем, сдерживающих развитие внешнеэкономических связей, позволит расширить права выхода предприятий на внешний рынок, разработать механизм их заинтересованности во внешней торговле.

Если ввоз продукции, которая по климатическим условиям в Беларуси не произрастает и не производится, оправдан (чай, цитрусовые, бахчевые, вино виноградное, виноград, рыбные консервы), то ввоз крахмала, водки и ликеро-водочных изделий является необоснованным.

Можно сократить ввоз зерна для обеспечения внутривнутриреспубликанских потребностей за счет снижения потерь, которые значительно превышают максимальные потери в ведущих зернопроизводящих

Таблица 1
Внешнеторговый оборот Республики Беларусь с зарубежными странами по продукции АПК в 1992-1994 гг.
(экспорт и импорт), тыс. долл. США

Продукция	1992 г.			1993 г.			1994 г.		
	Экспорт	Импорт	Сальдо + пре- вышение экс- порта над им- портом, - пре- вышение им- порта над экспортом	Экспорт	Импорт	Сальдо + пре- вышение экс- порта над им- портом, - пре- вышение им- порта над экспортом	Экспорт	Импорт	Сальдо + пре- вышение экс- порта над им- портом, - пре- вышение им- порта над экспортом
Живые животные и продукция животноводства	35526.0	104.0	+35422	10455	957	+9488	14875.0	2085.0	+12790
Продукты растительного происхождения	4507.0	333088	-328581	4933	135472	-130539	3836.0	65725.0	-61889
Жиры и масла животного и растительного происхождения	3078.0	206	+2872	845	19639	-18794	13.0	1406.0	-1393
Продукты пищевой промышленности	8073.0	54335	-46262	9534	89794	-80260	7830.0	20417.0	-12587
Итого по АПК	51184.0	387733	-336549	25757	245862	-220105	26554	89633	-63079

Таблица 2

Внешнеторговый оборот Республики Беларусь по продукции АПК с государствами
Содружества и Прибалтийскими государствами в 1992 - 1994 гг. (ввоз и вывоз), млн.руб.

Продукция	1992			1993			1994		
	Вывоз	Ввоз	Сальдо +пре- вышение вы- воза над вво- зом, -превы- шение ввоза над вывозом	Вывоз	Ввоз	Сальдо +пре- вышение вы- воза над вво- зом, -превы- шение ввоза над вывозом	Вывоз	Ввоз	Сальдо +пре- вышение вы- воза над вво- зом, -превы- шение ввоза над вывозом
Продукция живот- новодства	15269.8	3496.8	+11773	106190	19651.8	+86538.2	144099	33943	+110156
Продукция расти- тельного происхож- дения	1852.6	9726.4	-7873.8	10848.0	181396.2	-170548.2	3993	223145	-219152
Жиры и масла жи- вотного происхож- дения	35.8	3081.5	-3045.1	169.7	8542.6	-8372.9	8	26821	-26813
Продукты пищевой промышленности	3746.5	4893.8	-1147.3	32921.0	41776.1	-8855.1	105774	62350	+43424
Рыбная продукция	-	3503.1	-3503.1	-	10293.5	-10293.5	-	6697	-6697
Итого по АПК	20904.7	24701.6	-3796.3	150128.7	261660.2	-111531.5	253874	352956	-99082

зарубежных странах. По оценкам специалистов, потери зерна в Беларуси составляют до 15%, в США - 7-8, Канаде - 9-10%. Доведение потерь до уровня развитых стран позволило бы добавить к каждой тонне собранного зерна 50-80 кг и тем самым увеличить собственное производство. Увеличение его возможно также за счет расширения посевных площадей, повышения урожайности, рационального распределения и использования зерна. На первом этапе перестройки экономики необходим ввоз главным образом твердой пшеницы, обладающей хорошими хлебопекарными качествами, а также пригодной для выработки макаронных и кондитерских изделий. Потребуется завозить около 1 млн. т белкового сырья для комбикормовой промышленности. Вместе с тем следует отметить, что, по результатам научных исследований, твердые высококачественные пшеницы можно выращивать и в Беларуси.

Республика Беларусь располагает потенциальными возможностями снижения закупок сахара за рубежом. Для этого потребуется увеличить посевные площади, повысить урожайность, а также расширить производственные мощности по переработке сахарной свеклы. Снижение потребности в сахаре может быть обеспечено путем организации производства в республике глюкозно-фруктозного сиропа.

Необходимость расширения экспорта продукции АПК с целью приобретения валютных средств для нужд собственного производства очевидна. Однако отсутствие опыта осуществления внешнеторговых операций и соответствующей организационной инфраструктуры для этих функций, невысокое качество товаров тормозит выход АПК Беларуси на мировой рынок, где предпочтение отдается высококачественным и конкурентоспособным товарам.

Представляются целесообразными следующие направления развития внешнеторговых связей в рамках АПК РБ:

формирование комплексной системы внешнеторгового сотрудничества;

совершенствование экономической интеграции, специализации и рационального международного разделения труда между странами СНГ с целью усиления торговой кооперации;

создание перспективных форм внешнеторговых связей со странами ближнего и дальнего зарубежья.

Внешнеэкономические связи в системе перерабатывающей промышленности следует формировать как составную часть долговременных, средне- и краткосрочных концепций экономического и социального развития АПК Беларуси и стран СНГ. Это обуславливается необходимостью разработки единой экономической, научно-технической и внешнеторговой политики в рамках АПК указанных стран, повышения эффективности развития внешнеэкономических связей АПК Беларуси с другими государствами.

Особое внимание нужно уделять развитию эффективных внешнеэкономических связей Беларуси со странами СНГ, с которыми на протяжении длительного времени складывались специализация производства, обмен продукцией и комплектующими изделиями.

Во взаимоотношениях со странами бывшего СЭВ целесообразно дальнейшее совершенствование структуры ранее сложившихся связей и широкое использование взаимовыгодных двусторонних отношений и валют этих стран.

Основой отношений Беларуси с развитыми зарубежными странами должны стать импорт из этих стран новейших технологий агропромышленного производства и их научно-техническое и экономическое содействие в создании производства средств производства для таких технологий в нашей стране.

Развитие внешнеэкономических связей в системе АПК Беларуси обуславливает решение задач совершенствования структуры самого комплекса; внедрения достижений научно-технического прогресса и прогрессивных технологий в перерабатывающей промышленности; ослабления напряженности с продовольствием в стране; рационализации внешнеэкономической деятельности и повышения ее эффективности.

Исходя из этого следует кардинально изменить традиционные приоритеты в развитии внешней торговли, базируя их выбор на следующих направлениях:

рационализация структуры импорта путем первоочередного ввоза машин и оборудования для переработки льна, сахарной свеклы, рапса, производства детского питания, приобретения патентов, лицензий, соответствующих коренному научно-техническому перевооружению перерабатывающих отраслей;

сокращение до минимума ввоза ряда продуктов питания за счет совершенствования внутреннего производства и использования собственного сельскохозяйственного сырья;

расширение экспорта продукции с высокой степенью обработки при повышении ее качества, в том числе: казеина, сухого обезжиренного молока, пектинов, крахмала, продуктов из картофеля, спирта (водки), высококачественных мясных изделий из птицы и диких животных, мясных консервов, изделий из льна, нетрадиционных товаров (грибов, дикорастущих плодов и ягод, лекарственных растений и т.д.); продуктов переработки ржи, разных консервов.

При определении критериев оценки внешнеэкономических связей следует исходить прежде всего из того, насколько они содействуют расширению масштабов и повышению эффективности производства продовольствия и других товаров народного потребления из сельскохозяйственного сырья в нашей стране. Одним из критериев оценки таких связей является ориентация на приоритетный ввоз тех видов продуктов, для производства которых в стране нет соответствующих условий.

Следует отметить, что дальнейшее расширение экспорта будет определяться дефицитностью на мировом рынке или конкурентоспособностью нашей республики. Повышение конкурентоспособности нашей продукции может быть достигнуто путем повышения ее качества, расширения ассортимента, лучшего изучения мировых рынков и совершенствования организации сбыта и рекламы.

Переориентация экспорта с сырья (мясо, шкуры, кость, эндокринно-ферментное сырье, картофель, лен и т.д.) на продукты его глубокой переработки (вместо льноволокна - льняные ткани и изделия из них, вместо ржи - продукты ее переработки, вместо картофеля - продукты из картофеля, крахмал, спирт) обуславливается и соотношением уровней мировых цен, которые заметно выше на конечные продукты, что несомненно будет содействовать повышению эффективности нашего экспорта.

Важными перспективными направлениями развития экспорта должны стать расширение вывоза нетрадиционных товаров, для производства которых в республике имеются хорошие условия (грибы, продукты из дикорастущих плодов и ягод, лекарственные растения), а также поиск нетрадиционных рынков сбыта для традиционных

экспортных продуктов (например, в странах третьего мира, в приграничной торговле).

В современных условиях, когда неизмеримо возрастает роль научно-технического прогресса и внедрения его достижений, существенно повышается значимость таких форм внешнеэкономических связей, как научно-техническое и производственно-техническое сотрудничество. При этом открываются возможности для концентрации научных сил сотрудничающих стран по ускоренной разработке и внедрению биотехнологий в переработке сельскохозяйственного сырья; для работ по углублению специализации и кооперации производства отдельных продуктов в наиболее благоприятных природно-климатических условиях с целью их поставок в страны, не располагающие такими условиями; подготовки научных и научно-технических кадров.

Целесообразно развивать такие прогрессивные формы международного сотрудничества, как создание совместных предприятий и объединений по производству, переработке и реализации продукции АПК; по производству тары и упаковочных материалов.

Следует отметить, что создание совместных предприятий в агропромышленной сфере идет пока крайне медленно и растягивается на длительные сроки из-за неуверенности иностранных партнеров в стабильности нашего законодательства, нерешительности партнеров из Беларуси и других стран СНГ.

Наиболее эффективно развитие совместных предприятий в свободных экономических зонах, или зонах свободного предпринимательства. Такие зоны целесообразно создавать как в нашей стране, так и на территории партнеров или третьих стран. Они позволяют решать одновременно целый комплекс проблем: внедрение прогрессивных технологий; повышение качества выпускаемой продукции; ускоренное насыщение внутреннего рынка; расширение экспорта и валютных поступлений за счет конкурентоспособных товаров; социально-экономическое развитие ныне недостаточно освоенных территорий и др.

Важная, весьма доступная и перспективная форма внешнеэкономических связей - лицензионные соглашения с зарубежными фирмами и компаниями. В мировой практике широко используются разные виды таких соглашений - от простых, предусматривающих продажу лицензий и патентов технического или технологического

характера, до комплексных соглашений о сотрудничестве по внедрению предусмотренных этими лицензиями и патентами технических новшеств, передовых технологий и обеспечения их эффективного использования путем технического содействия, предоставления необходимой документации, консультативных, управленческих услуг и др.

В условиях ограниченности валютных ресурсов целесообразно активизировать современные формы безденежной встречной торговли; бартерных соглашений и сделок, коммерческих встречных закупок, компенсационных поставок и др.

Более крупные безвалютные коммерческие сделки в зарубежной внешнеторговой практике выступают в форме встречных закупок товаров. Встречные закупки можно широко применять при приобретении средств производства для современных технологий в обмен на различные товары, в том числе и неаграрного сектора экономики, которые возможно использовать не только для нужд зарубежной фирмы, но и для перепродажи третьей стороне.

Многие проблемы, сдерживающие ускоренное развитие современных форм внешнеэкономических связей, еще нуждаются в решении. Они связаны с дальнейшим расширением прав прямого и гарантированного государством выхода отдельных предприятий и объединений на внешний рынок, с отладкой механизма их заинтересованности во внешнеэкономической деятельности. Белорусские предприятия не имеют еще опыта осуществления внешнеторговых операций, необходимой организационной инфраструктуры для этих функций.

Формирование автономного внешнеторгового аппарата целесообразно для крупных предприятий и объединений. Средние и мелкие предприятия, кооперативы смогли бы решать эту проблему путем создания консорциумов, внешнеторговых ассоциаций, с помощью существующих внешнеторговых объединений и других посредников (торговых домов и др.).

Более активно должны решаться проблемы конвертируемости белорусского рубля, создания нормальных экономических и правовых условий для совместных предприятий, свободных экономических зон.

характера, до комплексных соглашений о сотрудничестве по внедрению предусмотренных этими лицензиями и патентами технических новшеств, передовых технологий и обеспечения их эффективного использования путем технического содействия, предоставления необходимой документации, консультативных, управленческих услуг и др.

В условиях ограниченности валютных ресурсов целесообразно активизировать современные формы безденежной встречной торговли; бартерных соглашений и сделок, коммерческих встречных закупок, компенсационных поставок и др.

Более крупные безвалютные коммерческие сделки в зарубежной внешнеторговой практике выступают в форме встречных закупок товаров. Встречные закупки можно широко применять при приобретении средств производства для современных технологий в обмен на различные товары, в том числе и неаграрного сектора экономики, которые возможно использовать не только для нужд зарубежной фирмы, но и для перепродажи третьей стороне.

Многие проблемы, сдерживающие ускоренное развитие современных форм внешнеэкономических связей, еще нуждаются в решении. Они связаны с дальнейшим расширением прав прямого и гарантированного государством выхода отдельных предприятий и объединений на внешний рынок, с отладкой механизма их заинтересованности во внешнеэкономической деятельности. Белорусские предприятия не имеют еще опыта осуществления внешнеторговых операций, необходимой организационной инфраструктуры для этих функций.

Формирование автономного внешнеторгового аппарата целесообразно для крупных предприятий и объединений. Средние и мелкие предприятия, кооперативы смогли бы решать эту проблему путем создания консорциумов, внешнеторговых ассоциаций, с помощью существующих внешнеторговых объединений и других посредников (торговых домов и др.).

Более активно должны решаться проблемы конвертируемости белорусского рубля, создания нормальных экономических и правовых условий для совместных предприятий, свободных экономических зон.

Многообразие форм внешнеэкономических связей предоставляет возможности для выбора наиболее оптимальных из них применительно к отдельным отраслям, производствам, группам товаров и видам внешнеэкономической деятельности.

Г.П.ОСТАПЕНКО,

Е.Г.УСЮКЕВИЧ

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ АПК

Спектр государственного регулирования отраслей АПК в зарубежных странах достаточно разнообразен и широк: в виде законодательных актов, индикативного планирования, макроэкономического регулирования, применения различных методов, мер и других регуляторов. Важнейшими направлениями являются:

поддержка доходов производителей (компенсационные платежи при ущербе от стихийных бедствий, выплаты за сокращение посевных площадей, вынужденный забой скота, платежи за ущерб, связанный с реорганизацией производства);

ценовое вмешательство, предполагающее ряд мер воздействия на рынок продовольствия (поддержка цен на внутреннюю продукцию, установление квот и тарифов, установление налогов на экспорт и импорт продовольствия);

компенсация издержек (меры по субсидированию производителей, приобретающих средства производства: субсидирование или льготное налогообложение при приобретении удобрений, кормов и ядохимикатов, субсидирование выплат процентов по полученным кредитам, субсидирование выплат по страхованию имущества);

содействие развитию рынка (выделение средств и субсидии на формирование и поддержание рыночной среды, хранение и перевозку продукции во всех звеньях АПК, организацию экономического сотрудничества развитых стран);