

доход, превышающий рубль.

Превышение MR над MC (формула 4) говорит о том, что предприятию выгодно наращивать объем производства, так как каждая дополнительно произведенная единица продукции увеличивает прибыль.

Равенство MR и MC отражает состояние, при котором достигается максимизация прибыли в связи с наращиванием объема производства, а равенство MRP и MRC - в связи с минимизацией издержек ресурсов.

Минимизация затрат может быть достигнута при различном уровне производства и, следовательно, количестве используемых ресурсов. Чтобы получить большую массу прибыли хозяйство должно наращивать объем производства. Для этого во внутрихозяйственных подразделениях и видах производства нужно увеличивать использование тех ресурсов, которые дают большую отдачу, учитывая существующие цены на производимую продукцию и ресурсы, т.е. должно увеличивать применение производственных ресурсов у которых $MRP > MRC$. Увеличение применения ресурсов будет прибыльным до того состояния, при котором для всех ресурсов соблюдается равенство $MRP=MRC$. При этом предприятие будет производить максимально выгодный объем продукции, для которого соблюдается равенство $MR=MC$.

С.И.Барановский, к.т.н.,
зав сектором БелНИИЭИ АПК,
А.В.Мелещеня, аспирант
БелНИИЭИ АПК

КООПЕРАЦИЯ И ИНТЕГРАЦИЯ ПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИХ И СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК

Стабилизация сельскохозяйственного производства и повышение его эффективности в условиях проведения экономических реформ возможна при условии развития интеграционных связей, которые учитывают взаимные интересы производителей сельскохозяйственной продукции, предприятий перерабатывающей промышленности и торговли.

Проблема развития сельскохозяйственного производства и переработки сельхозпродукции в разных странах решается по-разному. В странах Западной Европы основной формой хозяйствования стала сельскохозяйственная кооперация. В Восточной Европе реформирование сельского хозяйства пошло, главным образом, по пути преобразования крупных сельскохозяйственных предприятий в производственные кооперативы, а на базе перерабатывающих и обслуживающих объектов

были созданы вертикальные кооперативы потребительского типа. В таких странах, как Германия, Франция, Швеция, Голландия, Дания, Великобритания, США, где кооперация получила широкое распространение, сельскохозяйственные кооперативы играют основную роль в снабжении фермеров материально-техническими ресурсами, оказывают услуги по хранению, переработке и сбыту производимой продукции. Занимаясь снабженческо-сбытовой деятельностью, кооперативы являются участниками оптовых продовольственных рынков, торгово-закупочных фирм, товарных бирж сельскохозяйственного сырья. Через кооперативы реализуется до 95% молока, 80% зерна, 75% яиц, 80% сахара, 70% овощей и фруктов, производимых в указанных странах.

Фермерские хозяйства по производству плодов и овощей, входящие в кооперативы, зачастую занимаются выращиванием тех их видов, которые в меньшей степени поддаются ширококомасштабной механизации при производстве и уборке. Это связано с тем, что они не всегда могут конкурировать с крупными производителями, которые специализируются на производстве двух-трех видов продукции и применяют высокомеханизированные технологии, а, соответственно, имеют более низкую себестоимость.

В США, где в отличие от большинства развитых стран, в сельском хозяйстве основную роль играют крупные объединения, наибольший вклад в стоимость реализованной плодоовощной продукции — более 40% — вносят сельскохозяйственные корпорации. Сельскохозяйственные корпорации — это акционерные компании, которые создаются для производства, переработки, хранения и реализации плодоовощной и другой продукции. В среднем на одну корпорацию приходится 4.2 трактора и 3.9 грузовой автомашины, при этом обрабатывается более 700 га земли.

Сбыт свежей плодоовощной продукции в США и других развитых странах осуществляется главным образом через интегрированные формирования с ведущей ролью торгового звена: через кооперативы, аукционы, торговые центры, оптовые рынки. Многообразие форм агропромышленной интеграции (от гигантских по масштабам производственных операций многоотраслевых формирований с оборотом в несколько миллиардов долларов до небольших объединений) обеспечивает гибкую систему сбыта, своевременно реагирующую на изменения спроса.

В Беларуси, как и в большинстве стран СНГ, крупные колхозы и совхозы, а также обслуживающие и перерабатывающие предприятия, преобразованы не в кооперативы, а в акционерные общества. Такой тип

реформирования привлекателен тем, что позволяет в краткие сроки сконцентрировать капитал. Однако проведение реформирования перерабатывающих и обслуживающих предприятий в Беларуси, при котором сельские товаропроизводители получили незначительную долю акций, и, соответственно не могут активно влиять на решение вопросов взаимодействия всех сфер производства продовольствия, привело к еще большему разрыву между производственной, перерабатывающей и обслуживающей отраслями АПК.

Разрыв связей между отраслями АПК привел к тому, что сельскохозяйственные товаропроизводители, произведя около 2/3 затрат, получают от конечного дохода лишь около 1/3. Кооперация таких перекосов не допускает, поскольку при такой форме хозяйствования экономический результат распределяется, согласно вложенным ресурсам. В кооперативе ни один из его членов не может сильно разбогатеть за счет других.

Организация обслуживающих сельскохозяйственных потребительских кооперативов будет способствовать снижению монополизма перерабатывающих и обслуживающих предприятий, позволит более эффективно решать проблему хозяйственного управления на уровне районов и проблему неплатежей, поможет лучше приспособиться к рыночным условиям сельскохозяйственным производителям, поскольку именно они испытывают наибольшие трудности в переходный период.

Такие кооперативы смогут для реализации своих целей осуществлять согласованные между его членами общие действия в области коммерции, объединять финансовые средства и материальные ресурсы его членов. С помощью кооператива можно сконцентрировать пакет акций перерабатывающих предприятий, принадлежащих сельхозпроизводителям, и тем самым повысить степень влияния последних на решение вопросов производственноэкономических взаимоотношений со сферой переработки.

Аккумуляция средств и направление их на закупку материальных ценностей позволит сэкономить значительные средства, поскольку при закупке крупных оптовых партий можно получить значительные скидки.

Немаловажным является и тот факт, что при существовании в настоящее время у большинства сельхозпредприятий кредиторской задолженности, и, соответственно, строгого банковского контроля за их счетами, через кооператив можно осуществлять оплату крайне необходимых расчетов с поставщиками и подрядчиками.

Особенно важное значение кооперативы имеют для

мелких сельхозпроизводителей - личных подсобных и фермерских хозяйств. Следует учитывать, что доля частного сектора в сельскохозяйственном производстве постоянно растет, особенно в последние годы. Однако производственно-технологические и экономические связи личных подсобных и фермерских хозяйств с перерабатывающей промышленностью и торговлей развиты крайне слабо. Такие хозяйства, вместо того, чтобы заниматься только производством, вынуждены искать рынки сбыта своей продукции и поставщиков необходимых ресурсов. Это создает значительную нагрузку на сельскую семью, приводит к потерям сырья, перерасходу ценных пищевых продуктов на корм скоту. Решить значительную часть этих проблем можно с помощью торгово-снабженческих кооперативов, которые возьмут на себя внешнюю сторону деятельности сельхозпроизводителей.

Перспективными являются и интеграционные образования, объединяющие в единую структуру производство, переработку, хранение и реализацию сельхозпродукции.

Довольно высокий потенциал имеют и организационно-экономические формирования с высоким уровнем интегрирования по производству, переработке и реализации одного или нескольких видов продукции с наличием функционально-технологической целостности и централизованных организационно-распорядительных органов на основе полной юридической самостоятельности.

Такая форма хозяйственной деятельности получает все большее распространение в соседней России, где было создано ряд ассоциаций по производству, переработке и реализации молока, мяса, овощей и другой продукции.

Ассоциации образуются на основе следующих принципов:

- добровольность интеграции и полная юридическая самостоятельность;
- единство функционально-технологической целостности, увязанной во всех производственных звеньях;
- эффективная структура организации и гибкая система управления;
- система экономических взаимоотношений, обеспечивающая заинтересованность всех участников в конечных результатах;
- материальная ответственность за невыполнение условий сотрудничества.

Распределение дохода между участниками ассоциации производится, исходя из долевого участия, при

этом учитываются реальные затраты (как минимум покрываются затраты на производство, чтобы производители не отказывались от развития данной отрасли). Периодически рассчитывается калькуляция себестоимости продукции, которая является ориентировочной для всех участников ассоциации, пересматривается оптово-отпускная цена при изменении экономической ситуации.

Функционирование такого механизма взаимоотношений приводит к заинтересованности всех учредителей в конечных результатах, ускорению взаиморасчетов. Основным фактором, регулирующим взаимоотношения, является вклад каждого участника в конечный результат.

Интегрирование предприятий всех сфер агропромышленного комплекса имеет много положительных сторон, а именно:

- 1) гарантированный рынок сбыта и цена реализации, удовлетворяющая как производителей, так и переработчиков;
- 2) гарантированная загруженность мощностей перерабатывающих предприятий;
- 3) возможность реального планирования производства и реализации;
- 4) решение в значительной степени проблемы неплатежей;
- 5) фирменная торговля позволяет реализовывать продукцию по более низким ценам при высоком ее качестве;
- 6) эффективное распределение финансовых и материальных ресурсов.

Таким образом, исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что реформирование в агропромышленном комплексе должно пойти по пути кооперации и интеграции. Тем более, что в настоящее время ни государство, ни какие-либо другие инвесторы не стремятся вкладывать средства в агропромышленный комплекс, особенно в сельхозпроизводство. Только совместные усилия сельскохозяйственных, перерабатывающих, обслуживающих предприятий и торговли могут помочь выйти из кризиса.

А.С.Гайдуков, к.э.н.,
Д.А.Ялович, аспирант
г.Минск БелНИИЭИ АПК

БЕЗРАБОТИЦА НА СЕЛЕ: МИФ ИЛИ РЕАЛЬНОСТЬ

Развитие рыночной экономики существенно обуславливает необходимость изучения процессов, связан-