

Л. Ю. Пшебельская, ассистент

РАЗВИТИЕ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЙ ХИМИЧЕСКОЙ И НЕФТЕХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

In article calculation of industrial potential of the enterprises of the chemical and petrochemical industry of Byelorussia and a parameter describing its efficiency, the analysis of use of resources, listed the basic problems and directions of development of industrial potential of branch at the present stage.

В современных условиях значительно возросло внимание к выбору и проблеме управления факторами, обеспечивающими эффективное экономическое развитие предприятий Республики Беларусь, в т. ч. химической и нефтехимической промышленности, наиболее приоритетным из которых является правильный выбор стратегии и тактики управления производственным потенциалом. При анализе производственного потенциала предприятий химической и нефтехимической промышленности необходимо отметить их отраслевые особенности, в частности непрерывный процесс производства, относительно высокую науко- и капиталоемкость, экологическую нагрузку на окружающую среду.

Анализ теоретических и методологических вопросов оценки производственного потенциала позволяет сделать вывод о том, что под *производственным потенциалом* промышленного предприятия понимается обобщающая экономическая характеристика хозяйственного субъекта, основу которой составляет совокупность ресурсов, рационально используемых в процессе производства конкурентоспособной продукции с соответствующим уровнем организации производства и труда, соблюдением экологических требований и достижением максимальной прибыли под воздействием факторов внутренней и внешней среды.

Изменения динамики обеспеченности материально-техническими и трудовыми ресурсами в условиях рыночной экономики различны для каждого предприятия, а поэтому имеют разнонаправленное движение и темпы роста (спада). В настоящее время изменение величины производственного потенциала нефтехимической промышленности Республики Беларусь во многом зависит от степени влияния различных тенденций изменения каждого ресурса в отдельности: во-первых, от изменений в количественном и качественном составе: основных производственных фондов, оборотных средств; во-вторых, от уменьшения численности трудовых ресурсов и т. д.

Для приведения всего многообразия составляющих производственного потенциала к

единому измерению используют универсальные стоимостные показатели, которые позволяют определить уровень и динамику развития ресурсов, а также экономический эффект от их использования. Однако в трудах отечественных и зарубежных ученых-экономистов отсутствует единый комплексный подход к оценке производственного потенциала как системе при переходе к рыночным условиям хозяйствования.

Для разработки на различных уровнях управления предприятиями программ стратегического развития отрасли могут использоваться показатели эффективности производственного потенциала. Составными частями таких программ могут являться:

- обоснование направлений развития бизнеса;
- наращивание экспортного потенциала предприятий;
- повышение инвестиционной привлекательности отрасли и поиск потенциальных инвесторов;
- реализация программ по уменьшению зависимости от внешних поставщиков сырья, более комплексного и эффективного его использования;
- улучшение экологической обстановки и др.

Схема формирования стратегии развития производственного потенциала промышленных предприятий представлена на рисунке.

Современная экономическая ситуация требует от предприятий химической и нефтехимической промышленности активного развития на интенсивной основе, предполагающей процесс совершенствования вещественных и личностных элементов производства. Основные производственные фонды (ОПФ) предприятия занимают, как правило, наибольший удельный вес в общей сумме производственного потенциала. От их состояния, стоимости, технического уровня, эффективности использования во многом зависят конечные результаты деятельности предприятия: выпуск продукции, ее себестоимость, прибыль, рентабельность (табл. 1).



Рисунок. Стратегия развития производственного потенциала предприятий

Как видно из табл. 1, основные производственные фонды химической и нефтехимической промышленности значительно изношены (более 70%), что превышает аналогичные показатели в других отраслях промышленности республики, динамика их ввода незначительна (менее 2%). Кроме того, в данной отрасли преобладают устаревшие технологии, использование которых повышает расход материальных и энергетических ресурсов по сравнению с зарубежными технологиями на 20–30%. Для выпуска же конкурентоспособной продукции и расширения рынков сбыта необходимо обновление морально и физически изношенного основного капитала. Поэтому реконструкция и модернизация перспективных производств, способных

при небольшой поддержке, в свою очередь, стимулировать другие смежные предприятия, стало одним из стратегических направлений развития концерна «Белнефтехим». При этом объем инвестиций в промышленность Беларуси в 2003 г. был равен 2,37 млрд. руб., в химическую и нефтехимическую отрасль – 0,34 млрд. руб., что составило соответственно 33,3% и 4,8% от общего объема инвестиций по республике. Концерном планируется до 2010 г. реализовать инвестиционных программ на сумму около 2 млрд. долл. США, однако собственными источниками предприятия смогут обеспечить финансирование на 70–75%, т. е. необходимо дополнительно привлечь извне 500–600 млн. долл.

Таблица 1

Анализ состояния основных производственных фондов

Показатели	Год				
	1999	2000*	2001	2002	2003
Среднегодовая стоимость ОПФ, млрд. руб.	2 113 890	2 216,3	6 050,4	8 396,6	10 933,3
Активная часть ОПФ, %	70,3	65,2	65,7	65,2	64,7
Коэффициент ввода ОПФ, %	1,3	1,8	1,9	1,7	1,9
Коэффициент выбытия ОПФ, %	2,1	2,1	1,1	1,5	1,4
Степень годности ОПФ, %	31,2	33,1	31,3	30,6	29,4

* С учетом деноминации (уменьшение в 1000 раз).

Объемы промышленного производства на предприятиях химического и нефтехимического комплекса в 1999–2004 гг. значительно увеличились, между тем за последние два года произошло сокращение темпов роста по сравнению с предыдущим периодом на 15–25%, т. к. резервы роста производства за счет организационных факторов себя исчерпали (табл. 2). Таким образом, в ближайшие годы предприятиям концерна необходимо не только количественно наращивать производственный потенциал, но и искать пути более полного его использования за счет улучшения качественных характеристик составляющих его ресурсов.

Материальные затраты, удельный вес которых составляет почти 73%, в общем объеме затрат на производство промышленной продукции в 2004 г. по сравнению с 2003 г. в сопоставимых ценах на единицу производимой продукции снизились. Однако в 2004 г. не выполнены прогнозные параметры по снижению уровня материалоемкости продукции (прогноз 2004 в процентах к 2003 г. (–1,5...–2,0), факт –1,1. Основной причиной явилось увеличение расходов на приобретение сырья, материалов, покупных комплектующих изделий и полуфабрикатов импортного производства, которые возросли в 2004 г. в сопоставимых ценах на единицу продукции на 10,7%. Поэтому особое внимание на современном этапе уделяется улучшению координации, расширению внутриотраслевой кооперации, направленным на снижение валютных затрат на производство, реализацию программы импортозамещения. Повышение затрат на оплату труда вызвано проводимой политикой государства в республике по росту доходов населения. В результате роста затрат на производство, сокращения темпов объема выпуска произошло снижение рентабельности реали-

зованной продукции с 22,8% в 2000 г. до 14,7% в 2003 г.

При разработке системы показателей, характеризующих ту или иную сторону производственного потенциала предприятия, необходимо отдать предпочтение тем, которые достаточно полно выявляют состояние производства на всех уровнях, независимо от характера выпускаемой продукции; обеспечивают достоверность количественной оценки используемых ресурсов; рассматриваются неизоллированно друг от друга и внешней среды; способны длительное время сохранять свою результативность.

Анализ производственного потенциала должен проводиться с применением минимального количества показателей, т. к. большое их количество создает громоздкую структуру и затрудняет ее оперативное применение. Данные, необходимые для расчета показателя, должны быть на каждом промышленном предприятии, для которого определяется этот показатель.

На практике экономическая оценка составляющих производственного потенциала промышленных предприятий характеризуется обобщающим показателем и комплексом частных показателей. При этом проводимая интеграция частных показателей не должна приводить к потере смыслового содержания общего показателя эффективности производства и логических связей с его составными частями.

Величину *производственного потенциала* (ПП) промышленного предприятия предлагаем определить как произведение материально-технических, трудовых и информационных ресурсов на коэффициенты, отражающие организационно-технический уровень производства, степень организации слагаемых производственного потенциала в процессе производства и их научно-технический уровень. [3, с. 12]

Таблица 2

Затраты на производство и реализацию продукции, млрд. руб.

Показатели	Год					
	1999	2000	2001	2002	2003	2004
Объем продукции в действующих ценах	460 629	1 148	2 064	2 581	3 388	4 686
Затраты на производство продукции	396 357	1 008	1 913	2 355	2 967	3 773
В том числе:						
материальные затраты	292 881	700	1 233	1 596	1 971	2 575
расходы на оплату труда	33 918	98	195	309	403	516
амортизационные отчисления	9 410	53	141	188	256	254
прочие затраты	45 519	114	261	137	176	221

**Использование производственного потенциала предприятий химической
и нефтехимической промышленности**

Показатели	Год				
	1999	2000	2001	2002	2003
Производственный потенциал, млрд. руб.	2 461 263	3 072	7 590	10 462	13 513
Потенциалоотдача, млрд. руб./млрд. руб.	0,187	0,373	0,271	0,246	0,250

Оценка экономической эффективности использования производственного потенциала выполняется при помощи отношения результата к затратам с применением показателя *потенциалоотдачи*, который определяется как отношение годового объема товарной продукции на величину производственного потенциала.

Результаты выполненных расчетов производственного потенциала предприятий химической и нефтехимической промышленности представлены в табл. 3.

Развитие производственного потенциала для предприятий химической и нефтехимической промышленности Республики Беларусь должно обеспечить достижение следующих основных целей:

– экономических – получение максимальной прибыли производителей при наиболее полном удовлетворении потребностей потребителей; эффективная организация производства и всей маркетинговой политики, призванная обеспечить дальнейший рост объемов и конкурентоспособность выпускаемой продукции, более активное ее продвижение на внешние рынки;

– научно-технических – приближение техники и технологии к мировому уровню развития производства; увеличение финансирования фундаментальных и прикладных исследований в

области более эффективного использования сырья, доведения качества производимых нефтепродуктов до перспективных европейских требований; создание новых высокотехнологичных производств и др. Положительную роль в этом сыграет проводимая модернизация основных производств, в т. ч. с участием внешних инвесторов;

– социальных – значительное улучшение условий труда работающих в соответствии с мировыми стандартами; обеспечение экологических требований и др. [2, с. 34]

Литература

1. Архипов В. М., Воробьева Л. И. Проблемы оценки и планирования развития производственного потенциала объединений (предприятий). – Л.: ЦНИИ «Румб», 1984. – 140 с.

2. Башлакова О. С. Малый и средний бизнес в экономическом потенциале региона (на материалах юго-восточного региона Республики Беларусь: Мн.: ИООО «Право и экономика»; Гомель УО «ГГУ им. Ф. Скорины», 2004. – 187 с.

3. Никитина Н. В. Организационно-экономический механизм повышения эффективности использования производственного потенциала промышленного предприятий: Автореф. дис. на соискание уч. степени канд. экон. наук. – Самара, 1998. – 18 с.