

чила широкого применения. Как свидетельствует мировой опыт, большую роль в страховании экспортных кредитов играют компании системы государственного регулирования. В этой связи необходимо создание страховых компаний, специализирующихся в данной области.

Особое внимание следует уделить упрощению процедуры таможенного оформления, которая зачастую является преградой для функционирования отечественных субъектов хозяйствования, поскольку длительный период оформления отталкивает потенциальных партнеров от дальнейшего сотрудничества.

К числу основных факторов, позволяющих ускорить процедуру выхода республики на международный рынок, относится вступление во Всемирную торговую организацию. Полноправное членство Республики Беларусь во ВТО позволит создать предсказуемую благоприятную среду функционирования отечественных субъектов хозяйствования на внешнем рынке.

Падение темпов роста экспорта по ряду предприятий вызвано отсутствием или неэффективным функционированием товаропроводящей сети. Поэтому необходимо особое внимание уделить созданию сети торгово-экономических представительств, торговых домов Республики Беларусь за рубежом, а также дистрибьюторских и дилерских служб предприятий-экспортеров в странах СНГ и дальнего зарубежья.

Исследования ВЭД субъектов хозяйствования города Гомеля выявили положительные и негативные тенденции в сфере внешней торговли, позволили сделать выводы о действенности мер, принимаемых региональными и государственными органами власти. На основании этого автором предложен комплекс мер по повышению эффективности ВЭД предприятий-экспортеров не только отдельного региона, но и меры государственного регулирования сферы ВЭД.

УДК 339.5

Л.В. Давыдова, ассистент

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РУП «МОГИЛЕВСКОЕ ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ «ХИМВОЛОКНО»»

International activity of «Chimvolokno» Mogilev production was described in this article. The main problems of the activity of the enterprise were admitted and some ways of overcoming them were suggested.

Одним из основных направлений совершенствования промышленного комплекса РБ является развитие экспортоориентированных отраслей промышленности. Развитие экспорта зависит от многих факторов, которые определяют возможности данной страны, той или иной отрасли промышленности или отдельного предприятия занимать достойное место и конкурировать на мировом рынке. Экспортный потенциал предприятия характеризуется соответствующей ресурсно-сырьевой базой и таким состоянием экономики, которое может обеспечить ему научно-технологическое, техническое, производственное, социальное и культурное развитие, а также будет способствовать развитию экспортного производства и повышению уровня жизни населения при достигнутых или прогнозируемых рыночных условиях [1]. На наш взгляд, данный процесс должен также сопровождаться и экологическим развитием территории, которое является результатом технологического и технического развития и одним из показателей уровня жизни населения. Для реализации экспортного потенциала необходимо создать соот-

ветствующие макроэкономические условия, с одной стороны, и постоянно их регулировать для получения большего эффекта (как экономического, так и социального), с другой стороны.

Отсутствие достаточной ресурсно-сырьевой базы негативно воздействует на эффективность экспортной деятельности химической промышленности РБ, которая обеспечивает более 15% товарооборота и свыше 20% экспорта страны. Для большинства химических предприятий, осуществляющих свою деятельность на территории РБ, так же как и для многих предприятий других отраслей промышленности, характерны следующие «узкие» места, которые мешают развитию их производственной и коммерческой деятельности:

- утрата рынков сбыта продукции вследствие несоответствия стандартов на некоторые ее виды техническим условиям развитых стран;
- технологическая отсталость предприятий по сравнению с аналогичными предприятиями других стран;
- большой моральный и физический износ оборудования и отсутствие средств для замены устаревшего;
- недостаток информации об изменениях внешней среды предприятий;
- неэффективная организационная структура управления предприятием.

Объектом анализа в нашем исследовании стала внешнеэкономическая деятельность РУП «Могилевское производственное объединение “Химволокно”», которое является крупнейшим в Европе производителем полиэфирных волокон и нитей. В настоящее время потребление полиэфирных волокон и нитей составляет около 35–40% от общего потребления всех видов текстильного сырья в мире. Прогнозируется, что к 2010 году оно возрастет до 44%. Исследуемое предприятие, поставившее в 2002 году 57% продукции на экспорт, обладает достаточным потенциалом для выпуска конкурентоспособной продукции и удержания своих позиций на мировом рынке. Однако существует большое количество факторов, негативно сказывающихся на деятельности предприятия. Среди них наиболее ярко выраженной является сырьевая зависимость предприятия и высокая материалоемкость и энергоемкость выпускаемой продукции. Доля материальных затрат в себестоимости продукции составляет 87,2%, в том числе сырье и материалы – 56,1%, энергия – более 21%, для некоторых производств – 25%. Основным сырьем для производства продукции являются продукты нефтепереработки, а опережающий темп роста цен на основное нефтехимическое сырье по сравнению с ростом цен на готовую продукцию предприятия снижает эффективность его внешнеэкономической деятельности.

Основными поставщиками исходного сырья являются нефтеперерабатывающие предприятия России и Прибалтики, которые обеспечивают более 60% потребности объединения в параксилоле, моноэтиленгликоле, целлюлозе, полипропилене. Большая часть сырья поставляется через российских и иных торговых партнеров, что снижает эффективность внешнеэкономической деятельности объединения. Поэтому для повышения эффективности деятельности предприятия целесообразна организация комплексной оптимизации поставок исходного сырья путем поиска новых торговых партнеров, заключения сделок напрямую, снижения транспортных и иных расходов и т. д.

Другими факторами, снижающими эффективность внешнеторговых операций, являются:

- дефицит оборотных средств вследствие превышения уровня кредиторской задолженности;

- значительный удельный вес товарообменных операций;
- снижение доли экспорта за СКВ по сравнению с предыдущими периодами;
- низкая платежеспособность предприятий-потребителей.

Что касается отгрузки основных видов продукции предприятия, то в 2002 году они распределились следующим образом. Основным потребителем полиэфирных волокон являются страны СНГ, куда было отгружено более 61% всего объема производства (в том числе 60% – в Россию).

В 2002 году произошло увеличение отгрузки нитей технических на 6,5% на рынки Германии, Турции, Хорватии, особенно таких ее видов, как нить 111 текс адгезионная и 111 текс крученая без адгезии. Этому способствовало наличие склада в Германии, через которую имели место транзитные поставки нити фирмой «Амеропа» еще и в США.

Более половины всего объема диметилтерефталата (ДМТ) было отгружено на рынки СНГ и 30% – на рынки стран дальнего зарубежья.

Потребителями полиэтилентерефталата (ПЭТФ) являются производители полиэфирных нитей, производители кино-, фото- и магнитных пленок, среди которых главное место занимают предприятия России, Румынии, Словакии, Польши и Югославии.

Снижение спроса на вискозу, а также повышение требований к качеству нити привело к потере крупных постоянных покупателей и тем самым отразилось на уровне продаж продукции. Доминирующими рынками сбыта вискозной нити являются предприятия Кореи, Турции, Пакистана, Ирана, Афганистана.

Из всего вышесказанного можно сделать вывод о том, что РУП «МПО “Химволокно”» обладает потенциалом для развития и дальнейшего совершенствования своей экспортной деятельности, которая должна быть динамичной и направленной на новые виды продукции, новые технологии, ориентированные на внешние рынки. Для удержания имеющихся рынков сбыта, а также завоевания новых на предприятии осуществляется разработка ежегодных планов маркетинга в соответствии с маркетинговой стратегией предприятия.

Объединение ведет постоянную работу по исследованию и внедрению новых более качественных видов продукции. За последние 5 лет в связи с уменьшением спроса на волокна и полимер для производства кино- и фотоматериалов предприятие переориентировалось на освоение новых видов текстильных и технических нитей. Было организовано производство безадгезионных технических нитей, освоена технология производства крашенных текстильных нитей способом мастер-батч, получена опытная партия нового полиэтилен-полибутилентерефталата и его сополимеров, организовано производство полибутилентерефталата, производство ПЭТФ пищевого назначения. При этом удельный вес новой продукции в общем объеме производства в 1998 г. составил 6%, 1999 г. – 12%, 2000 г. – 7%.

Вместе с тем имеют место и ошибочные решения в области внешнеэкономической деятельности, связанные в первую очередь с концентрацией своей деятельности на одном торговом партнере (Россия), что может неожиданно сказаться на финансовой деятельности предприятия в силу неустойчивых политических и экономических отношений в мире в целом.

Проблемой для всех производителей полиэфира стран Европы является увеличение конкуренции со стороны азиатских стран, которые в настоящее время наращивают объемы производства и уже сейчас обеспечивают более 20% мирового объема данного вида продукции. Именно производители стран Юго-Восточной Азии сейчас доминируют на рынках Западной и Восточной Европы, Ближнего Востока, Турции, Балтии и

СНГ. К числу этих производителей относятся такие фирмы, как «Shinta Group» (Индонезия), «JBF» (Индия), «Huitong» (Китай), «Тоубо» (Япония) и многие другие.

Постоянно меняющиеся внешние экономические условия определяют необходимость и целесообразность реорганизации предприятия с целью повышения эффективности его деятельности. Организационно-правовая форма предприятия должна в наибольшей степени соответствовать реализации его целей в условиях конкретной экономической среды, так же как и внутренняя структура предприятия должна адаптироваться к этой окружающей среде. Под реорганизацией (реструктуризацией) предприятия понимается разделение ранее единой структуры на ряд самостоятельных организаций, слияние предприятий с сохранением или без сохранения ими прав юридического лица и совершенствование внутренней структуры предприятия в связи с изменением условий его функционирования [3].

Поэтому реструктуризация предприятия путем интеграции с аналогичными предприятиями-производителями полиэфиров является одним из направлений, способствующим ослаблению конкуренции со стороны азиатских стран на европейском рынке. Такая форма сотрудничества предприятий будет способствовать укреплению их позиций на рынке, развитию производства и повышению конкурентоспособности выпускаемой ими продукции. Вместе с тем реструктуризация окажет положительное влияние на развитие РУП «МПО «Химволокно»», которое сможет в результате перенять передовой опыт в технологиях производства полиэфиров, тем самым поднять свой технологический уровень, повысить конкурентоспособность выпускаемой продукции. Образование корпоративных структур будет способствовать привлечению инвестиций, в том числе и иностранных, в экономику РБ.

Таким образом, интеграция производителей полиэфиров поможет решить предприятию проблемы, которые в настоящее время не дают возможности для его успешного развития.

ЛИТЕРАТУРА

1. Сейфулаева М.Э. Международный маркетинг в экономике современной России. – М.: ЗАО «Изд-во «Экономика»», 2001. – 223 с.
2. Попов Е.В. Рыночный потенциал предприятия. – М.: ЗАО «Изд-во «Экономика»», 2002. – 559 с.
3. Экономика предприятия / Под ред. А.Е. Карлика, М.Л. Шухгальтер. – М.: ИНФРА-М, 2001. – 432 с.

УДК 630*6

И.И. Корзун, ассистент; А.С. Федоренчик, доцент

ОЦЕНКА ЭКОЛОГО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ СИСТЕМ ЛЕСОСЕЧНЫХ МАШИН

In this article the estimation of ecologo-economic efficiency of systems of machines in concrete nature-industrial conditions is executed.

Для отечественных предприятий решение вопросов, связанных с применением существующих и перспективных систем машин, удовлетворяющих требованиям лесной сертификации, – основа их конкурентоспособности и финансовой стабильности, снижения затрат, связанных с инвестициями, эксплуатацией и обслуживанием лесозагото-