

лесопользователей, как это имеет место с налогами. Они призваны обеспечить финансовые средства на их воспроизводство, охрану и защиту независимо от того, какое финансовое состояние складывается у предприятий, использующих их.

ЛИТЕРАТУРА

1. Лесной кодекс Республики Беларусь. – Мн., 2000. – 73 с.
2. Янушко А.Д. Лесное хозяйство Беларуси – история, экономика, проблемы и перспективы развития. – Мн.: БГТУ, 2001. – 248 с.
3. Янушко А.Д. Научные и методические основы лесного налогообложения // Труды Белорусского государственного технологического университета. Сер. VI «Экономика и управление». – Мн., 1996. Вып. II. – С. 74–78.
4. Янушко А.Д., Демидовец В.П. Пути совершенствования хозяйственного механизма в лесхозах Беларуси // Труды Белорусского государственного технологического университета. Сер. VI «Экономика и управление». – Мн., 1996. Вып. II. – С. 111–117.
5. Демидовец В.П. Экономический механизм деятельности лесохозяйственных предприятий на основе финансовой самостоятельности: Автореферат. – Мн., 1998.
6. Синякевич І.М. Економіка лісокористування. – Львів, 2000. – 402 с.
7. Экология и экономика природопользования / Под. ред. Э.В. Гирусова. – М., 1998. – 455 с.

УДК 332.1

А.П. Геврасева, аспирант ГГУ

РЕГИОНАЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СУБЪЕКТОВ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ

The regional features of foreign activity and tendencies of development of different enterprises are discussed.

Республика Беларусь относится к числу стран с открытой экономикой, что предопределяет высокую степень зависимости состояния национальной экономики от сферы внешней торговли.

Обладая дешевой, но в то же время высококвалифицированной рабочей силой, выгодным географическим положением, накопленным научно-техническим потенциалом страна способна успешно интегрироваться в систему мирохозяйственных связей. Однако преобладание неконкурентоспособных по современным стандартам технологий и методов организации производства, высокий уровень износа основных фондов, ограниченные возможности внутреннего накопления, слабая мотивация и низкая интенсивность труда, большая зависимость стандартов жизни и производственной модернизации от импорта и привлечения зарубежных кредитов, отсутствие опыта бизнеса, маркетинга в новых условиях хозяйствования, а также адекватной инфраструктуры затрудняют равноправную интеграцию Республики Беларусь в систему международных экономических отношений. Поэтому в условиях перехода к рыночной системе хозяйствования особую актуальность приобретают вопросы организации внешнеэкономической деятельности (ВЭД) субъектов хозяйствования и управления ею. Данные вопросы исследуем на примере предприятий города Гомеля.

Объём внешнеторгового оборота предприятий и организаций города за период январь–ноябрь 2002 года составил 676,8 млн. долл. США, в том числе экспорт товаров – 672,1 млн. долл. США, импорт – 304,7 млн. долл. США. По сравнению с аналогичным периодом 2001 года внешнеторговый оборот уменьшился на 5,5%, в том числе экспорт на 3,0%. Импорт товаров сократился на 8,3%. Сальдо баланса внешнеторгового оборота получено положительное в размере 67,4 млн. долл. США.

Основным торговым партнером предприятий города Гомеля является Российская Федерация. Удельный вес во внешней торговле города составляет 52,9%. По сравнению с аналогичным периодом 2001 года объём внешней торговли с Россией сократился на 1,5 процентного пункта. Экспорт продукции уменьшился на 14,7%, импорт в отчетный период сократился на 1,3%. Сальдо баланса внешнеторгового оборота с Российской Федерацией получено отрицательное –23,0 млн. долл. США.

Объём со странами дальнего зарубежья в отчетном периоде сократился на 2,7%, в том числе экспорт продукции увеличился на 11,0%, а импорт товаров сократился на 21,1% относительно аналогичного периода 2001 года. Сальдо баланса внешней торговли со странами дальнего зарубежья сложилось на уровне 82,3 млн. долл. США.

К числу основных стран дальнего зарубежья – внешнеторговых партнеров предприятий города Гомеля относятся Германия (13,1%), Польша (6,1%), Украина (5,8%), Латвия (5,0%). Всего за период январь–ноябрь 2002 года насчитывалось 36 стран. Наибольшего удельного веса во внешней торговле города достигли следующие субъекты хозяйствования (табл. 1).

Таблица 1

Показатели ВЭД субъектов хозяйствования города Гомеля за январь–ноябрь 2002 года

Наименование предприятий	Объём ВТО, млн. долл. США	Удельный вес в общем объёме экспорта предпри- ятий города, %
РУП «ПО «Белоруснефть»»	195,9	29,0
РУП «Гомельский химический завод»	39,4	5,8
РУП «Гомсельмаш»	33,4	4,9
ОАО «Гомельобой»	30,2	4,5
РУП «Гомельтранснефть «ДРУЖБА»»	25,8	3,8

Данные таблицы свидетельствуют о том, что удельный вес вышеназванных субъектов хозяйствования в общем объёме внешнеторгового оборота города составил 48,0%.

Характеризуя экспортную деятельность предприятий города, следует отметить, что объём экспортной продукции сократился на 3,0% относительно объёма аналогичного периода прошлого года. Превысили объёмы экспорта продукции субъекты хозяйствования, относящиеся к машиностроению, химической промышленности, производству стройматериалов. Предприятия легкой промышленности, лесной, деревообрабатывающей, пищевой промышленности города снизили темп роста объёмов экспорта продукции относительно аналогичного периода прошлого года. Основными поставщиками товаров на экспорт являются следующие предприятия (табл. 2).

Исходя из данных табл. 2, можно сделать вывод о том, что удельный вес перечисленных предприятий в общем объёме экспорта субъектов хозяйствования города составил 56,6%. РУП «ПО «Белоруснефть»» сохраняет тенденцию стабильного лидера экспорта продукции.

Основные предприятия-экспортеры города Гомеля за январь–ноябрь 2002 года

Наименование предприятий	Объем экспортной продукции, млн. долл. США	Удельный вес в общем объеме экспорта предприятий города, %
РУП «ПО «Белоруснефть"»	147,8	39,7
ОАО «Гомельобои»	17,5	4,7
ОАО «Гомельстекло»	16,4	4,4
РУП «Головной завод "Гомсельмаш"»	15,1	4,1
РУП «Гомельский химический завод»	13,9	3,7

Товарная структура экспорта продукции в январе–ноябре 2001 года претерпевала изменения относительно аналогичного периода прошлого года. Незначительными являются объемы экспорта бриллиантов и ювелирных изделий (1,4%); жиров, масел животного и растительного происхождения (0,1%). Наибольшего падения экспорта продукции в отчетный период достигли предприятия, относящиеся к пищевой и перерабатывающей промышленности города (55,3%). Также к числу предприятий, снизивших объемы экспорта продукции по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, относятся:

– СП ОАО «Спартак» (предмет деятельности – производство кондитерских изделий) потерял 3% объемов экспорта прошлого года по причине профилактического ремонта оборудования в 1 квартале и остановки цеха шоколада во 2 квартале, отсутствия оборотных средств на закупку импортного сырья вследствие снижения цен на продукцию относительно прошлого года, недостаточной организации сбытовой сети предприятия;

– ОАО «8 Марта» – 50,4% по причине высокого базового уровня экспорта продукции, созданного в 2001 году и невозможности заключения новых контрактов, адекватных по объемам из-за ценового диспаритета товаров и услуг, особенно на российском рынке; потери оперативности проведения экспортных операций после введения постановления ГТК о 30-дневной классификации товаров, что приводит к потере покупателей; жестких рамок Указа Президента РБ № 7 в части сроков возврата валютной выручки;

– ОАО «Коминтерн» – 37,6% по причине отсутствия крупного заказчика, такого, как ВМВ; отсутствие качественного отечественного сырья ставит предприятие в зависимость от импорта, но таможенное оформление отталкивает российских и других компаньонов из-за сложностей и потери оперативности;

– РУП «Гомельский ОТКЗ жировой комбинат» потерял 95,0% по причине остановки предприятия на ремонт в 1 квартале и отсутствия оборотных средств;

– РАУП «ПО «Кристалл"» – 81,9% по причине невыполнения межправительственного соглашения на поставку алмазного сырья российской стороной на протяжении 7 месяцев;

– ОАО «Гомельобои» – 4,6% по причине изменения конъюнктуры российского рынка и падения конкурентоспособности продукции на данном рынке по ценовому фактору;

– ОАО «Гомельдрев» – 18,7% вследствие ужесточения конкуренции на российском рынке в связи с подъемом мебельной промышленности в Российской Федерации, сокращения бартерных операций и объемов энергозачета.

ОАО «Гомельская фабрика мороженого» потеряла 91%; КПУП «ГП "Каскад"», – 54%. Такие предприятия, как ОАО «Гомельхлебопродукт», СООО «Арагаст – Чешское пиво» в этом году к экспорту продукции в отличие от прошлого года не приступали.

Увеличились объёмы экспорта нефтепродуктов, полированного стекла, изделий из камня, гипса, цемента, обуви. Экспорт минеральных продуктов составил 39,8%; машин, оборудования, звукозаписывающей и звуковоспроизводящей аппаратуры – 11,8%.

Объёмы экспорта продукции промышленного комплекса в общем объёме экспорта города имеют тенденцию к снижению. Так, если в 1998 году их доля в общем объёме экспортируемой предприятиями города продукции составляла 65,8%, в 1999 году – 55,8%, то по итогам 2000 года она составила 53,3%. В январе–ноябре 2001 года доля экспорта продукции промышленного комплекса в городском объёме составила 47,5%, в январе–ноябре текущего года – 40,9%.

Из 66 промышленных предприятий-экспортеров города 38 предприятий (57,6%) превысили уровень объемов экспорта января–ноября 2001 года. Это на одно предприятие больше, чем за аналогичный период прошлого года.

Превысили темпы наращивания экспорта продукции относительно задания в 105%, установленного решением облисполкома от 19.12.2001 года № 952, и городской программы развития экспорта на 2002 год, РУОП «Труд» (144,5%), РУП «Головной завод "Гомсельмаш"» (111,9%), ОАО «Гомельстекло» (133,8%), РУП «ОАО "Стройматериалы"» (282,5%), ОАО «Гомелькабель» (116,4%), РУП «Электроаппаратура» (112,7%), РУП «Гомельский химический завод» (109,4%), РУП «Гомельский литейный завод "Центролит"» (109,2%), РНПУП «Сейсмотехника БГУ» (267,7%).

Характеризуя импортную деятельность предприятий города, следует отметить, что основной объём импортных закупок осуществляли субъекты хозяйствования, относящиеся к прочим видам промышленности города (26,9%), машиностроению (15,9%) и химической промышленности (9,0%). Меньше всего осуществили закупки предприятия, относящиеся к производству стройматериалов. Лидерами импортных закупок сырья и материалов, комплектующих изделий являются следующие предприятия города (табл. 3):

Таблица 3

Основные предприятия-импортеры города Гомеля за январь–ноябрь 2002 года

Наименование предприятий	Объём импорта, млн. долл. США	Удельный вес в общем объёме импорта предприятий города, %
РУП «ПО "Белоруснефть"»	48,1	15,8
РУП «Гомельтранснефть "Дружба"»	25,8	8,5
РУП «Гомельский химический завод»	25,5	8,4
РУП «Головной завод "Гомсельмаш"»	18,4	6,0
СП ОАО «Спартак»	12,8	4,2

Данные таблицы свидетельствуют о том, что на долю этих 5 предприятий приходится 42,9% объёма импортных закупок всех субъектов хозяйствования города.

В отчетный период большая часть импортных закупок пришлась на товары, относящиеся к критическому импорту. Это, в первую очередь, машины, оборудование, неблагородные металлы и изделия из них (20,2%), продукция химической и связанных с ней отраслей промышленности (9,9%) – оборудование для бурения скважин добычи нефти и гидротрансмиссии, трубы, металл для производства сельскохозяйственной техники.

Двадцать предприятий промышленного комплекса получили отрицательное сальдо баланса внешнеторгового оборота. Наиболее значительные объемы отрицательного сальдо имеют следующие предприятия:

- ОАО «Гомельхлебопродукт» (–2 580,8 тыс. долл. США) – закупка критического импорта – муки высшего сорта;
- РУП «Завод "Гомсельмаш"» (–3 248,1 тыс. долл. США) – металл из Российской Федерации, двигатели из США, гидромотор-колесо из Франции;
- ОАО «Гомелькабель» (–2 203,0 тыс. долл. США) – критический импорт медной и алюминиевой катанки;
- РУП «Гомельский химический завод» (–11 577,1 тыс. долл. США) – критический импорт апатитов – сырья для минеральных удобрений;
- ПРУП «Гомельский вагоноремонтный завод» (–2 555,7 тыс. долл. США) – критический импорт комплектующих изделий для ремонта вагонов;
- РАУП «ПО "Кристалл"» (–2 737 тыс. долл. США) – критический импорт – алмазное сырье.

За период январь–ноябрь 2002 года снизилась доля бартерных операций экспорта продукции до 10,5% против 15,7% в 2001 году и импортных операций до 11,5% против 13,3%.

Анализ ВЭД предприятий города Гомеля показывает, что основным внешнеторговым партнером по-прежнему остается Российская Федерация. Значительная часть готовой продукции реализуется на ее рынках. Однако Россия является и главным поставщиком сырья и материалов. Этот факт обуславливает высокий уровень себестоимости отечественной продукции по сравнению с аналогичной российской продукцией. Укрепление позиций российских предприятий на внутреннем рынке влечет за собой потери со стороны белорусских предприятий – в таких условиях цены на экспортируемые национальные товары становятся ниже уровня себестоимости. Этот факт свидетельствует о неэффективности функционирования отечественных субъектов хозяйствования. Выходом из сложившейся ситуации может стать интеграция Российской Федерации и Республики Беларусь в союзное государство, углубление на этой основе экономических связей.

Важность разгосударствления всех отношений при переходе от плановой к рыночной системе хозяйствования способствует возникновению ошибочного представления о необходимости устранения государства из сферы экономических преобразований. Однако в переходной экономике роль государства при корректировке его функций возрастает. В период перехода к социально-ориентированной рыночной экономике оно призвано активно способствовать формированию новой системы хозяйствования. При решении вопросов в сфере внешней торговли государственному регулированию отводится особая роль. Основными направлениями повышения эффективности ВЭД отечественных субъектов хозяйствования являются поддержка предприятий-экспортеров путем создания эффективной системы по финансированию расширения экспорта и страхованию кредитов в этой сфере. Национальной программой развития экспорта на 2000–2005 годы предусмотрены мероприятия, направленные на увеличение объемов кредитования предприятий-экспортеров. В этой связи необходима дальнейшая реализация запланированных мероприятий, которая будет способствовать повышению эффективности производственно-хозяйственной деятельности экспортоориентированных предприятий. Практика страхования экспортных кредитов в Республике Беларусь не полу-

чила широкого применения. Как свидетельствует мировой опыт, большую роль в страховании экспортных кредитов играют компании системы государственного регулирования. В этой связи необходимо создание страховых компаний, специализирующихся в данной области.

Особое внимание следует уделить упрощению процедуры таможенного оформления, которая зачастую является преградой для функционирования отечественных субъектов хозяйствования, поскольку длительный период оформления отталкивает потенциальных партнеров от дальнейшего сотрудничества.

К числу основных факторов, позволяющих ускорить процедуру выхода республики на международный рынок, относится вступление во Всемирную торговую организацию. Полноправное членство Республики Беларусь во ВТО позволит создать предсказуемую благоприятную среду функционирования отечественных субъектов хозяйствования на внешнем рынке.

Падение темпов роста экспорта по ряду предприятий вызвано отсутствием или неэффективным функционированием товаропроводящей сети. Поэтому необходимо особое внимание уделить созданию сети торгово-экономических представительств, торговых домов Республики Беларусь за рубежом, а также дистрибьюторских и дилерских служб предприятий-экспортеров в странах СНГ и дальнего зарубежья.

Исследования ВЭД субъектов хозяйствования города Гомеля выявили положительные и негативные тенденции в сфере внешней торговли, позволили сделать выводы о действенности мер, принимаемых региональными и государственными органами власти. На основании этого автором предложен комплекс мер по повышению эффективности ВЭД предприятий-экспортеров не только отдельного региона, но и меры государственного регулирования сферы ВЭД.

УДК 339.5

Л.В. Давыдова, ассистент

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РУП «МОГИЛЕВСКОЕ ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ «ХИМВОЛОКНО»»

International activity of «Chimvolokno» Mogilev production was described in this article. The main problems of the activity of the enterprise were admitted and some ways of overcoming them were suggested.

Одним из основных направлений совершенствования промышленного комплекса РБ является развитие экспортоориентированных отраслей промышленности. Развитие экспорта зависит от многих факторов, которые определяют возможности данной страны, той или иной отрасли промышленности или отдельного предприятия занимать достойное место и конкурировать на мировом рынке. Экспортный потенциал предприятия характеризуется соответствующей ресурсно-сырьевой базой и таким состоянием экономики, которое может обеспечить ему научно-технологическое, техническое, производственное, социальное и культурное развитие, а также будет способствовать развитию экспортного производства и повышению уровня жизни населения при достигнутых или прогнозируемых рыночных условиях [1]. На наш взгляд, данный процесс должен также сопровождаться и экологическим развитием территории, которое является результатом технологического и технического развития и одним из показателей уровня жизни населения. Для реализации экспортного потенциала необходимо создать соот-