

Студ. Е.С. Сергеева
Науч. рук. доц. И.В. Кураш
(кафедра экономики и управления на предприятиях, БГТУ)

ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ПРИБЫЛИ И РЕНТАБЕЛЬНОСТИ ЗАО «МОГИЛЕВСКИЙ КОМБИНАТ СИЛИКАТНЫХ ИЗДЕЛИЙ»

Прибыль представляет собой конечный финансовый результат хозяйственной деятельности предприятия.

ЗАО «Могилевский комбинат силикатных изделий» – один из крупнейших производителей изделий из автоклавного ячеистого бетона и силикатного кирпича в регионе стран СНГ и Балтии. Комбинат выпускает широкий спектр стройматериалов: блоки из ячеистого бетона для кладки на клею и на растворе; перемычки брусковые из ячеистого бетона; плиты теплоизоляционные из ячеистого бетона; кирпич и камни силикатные пустотелые лицевые и рядовые; плиты пенополистирольные теплоизоляционные; смеси бетонные и растворные; железобетонные изделия; сухие строительные смеси.

Прибыль, убыток от реализации продукции, товаров, работ, услуг за три года выросла. В 2021 году прибыль составляла 4405 тыс. руб., а уже в 2022 году 24037 тыс. руб., что на 19632 тыс. руб. больше. Рентабельность продаж на предприятии ЗАО «Могилевский КСИ» в 2021 году составила 16,9%, а за 2022 году – 27,9%, что на 11 процентных пунктов выше. Эти данные свидетельствуют о том, что предприятие постоянно совершенствует свою деятельность. И эту работу следует продолжать.

На основании данных выводов можно сделать следующие предложения по повышению прибыли и рентабельности предприятия:

- разработка мероприятий по снижению себестоимости продукции;
- повышение качества и конкурентоспособности производимой продукции;
- поиск более выгодных рынков сбыта, в том числе рост продаж на экспорт;
- поиск новых форм в работе с заказчиками, предоставление им дополнительных фирменных услуг;
- разработка системы скидок с учетом сезонности сбыта;
- соблюдение технологической и производственной дисциплины;
- внедрение нового оборудования для улучшения качества и роста объемов производимой продукции.