ЛИТЕРАТУРА

1. Бужимская, Е.А. Факторный анализ эффективности использования основных средств предприятий / Е.А. Бужимская, А.В. Оверчук // Бизнес-информ. – №5, 2017. – с. 90-95.
2. Кучер, И.М. Металлорежущие станки. Основы конструирования и расчета / И.М. Кучер, – Л.: Машиностроение, 1969. – 720 с.
3. Синдеева, Е.В. Анализ фондоотдачи металлорежущих станков / Е.В. Синдеева // Цифровизация: экономика и управление производством: материалы 88-й науч.-техн. конф. профессорско-преподавательского состава, научных сотрудников и аспирантов (с международным участием), Минск, 29 янв. – 16 февр. 2024 г. – Минск: Изд-во БГТУ, 2024. – с. 158-161.
4. Никольская, Э.В. Анализ фондоотдачи // Экономический анализ: теория и практика. – №20, 2006. – С. 11-14.
5. Пратусевич, Р.М. Эксплуатационные режимы нагружения универсальных станков // Станки и инструмент. – № 6, 1960. – С. 7-11.
6. Шеремет, А.Д. Факторный анализ фондоотдачи на машиностроительных предприятиях / А.Д. Шеремет, Л.П. Суздальцева, – М: Машиностроение, 1987. – 104 с.

УДК 334

Ю.С. Варварина, магистрант;
Д.Ф. Рашидов, асп.;

Л.С. Верещагина, проф. д-р экон. наук
(СГТУ имени Гагарина Ю.А., г. Саратов, Россия)

ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ МЕР ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ ПЕРСОНАЛА МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА

На начальных этапах развития любому бизнесу необходима поддержка финансовая, материально-техническая, информационно-методическая и иная поддержка. Оказывать такую помощь малому и среднему бизнесу должны не только государственные и муниципальные органы, но и предприниматели, общественные организации, такие как ассоциации, союзы, агентства, торгово-промышленные палаты. Для эффективного развития данной сферы необходимо разработать согласованную и грамотную политику поддержки, охватывающую как государственные, так и негосударственные источники финансирования. Решение данной задачи возможно лишь при использовании системного подхода, который рассматривает все формы помощи как взаимосвязанные элементы единой системы.

Если обратиться к работе Басыровой Д.М., то следует отметить, что автор не раскрывает основные препятствия, связанные с реализацией Национального проекта «Малое и среднее предпринимательство» [2]. На текущий день, несмотря на имеющиеся успехи, данный Национальный проект сталкивается со следующими проблемами:

1. Низкий уровень предпринимательской инициативы как в рамках организации собственного дела, так и в рамках выхода из «тени». Предпринимательская культура слабо развита, а с учетом текущих социально-экономических реалий создание собственного предприятия представляется еще более тяжелой задачей.

2. Уменьшение количества субъектов малого и среднего предпринимательства (МСП). Количество таких субъектов постепенно сокращается, в особенности, если обратиться к статистическим данным, это заметно при анализе количества субъектов МСП в регионах. В среднем ежегодное сокращение составляет 3-5% от числа субъектов МСП за предыдущий период. Вполне понятно, что часть предприятий переходит в категорию средних и крупных предприятий, однако в основном уменьшение субъектов МСП связано с их банкротством и закрытием.

3. Проблемы бюрократического характера по-прежнему остаются актуальными. Многие процессы за последние 10-15 лет были заметно упрощены, однако до сих пор остаются проблемы, осложняющие работу субъектов МСП.

4. Подавляющая конкуренция со стороны крупных предприятий, которые поглощают малые и средние предприятия или создают на рынке такие условия, при которых субъект МСП не может успешно конкурировать.

Э.М. Ишмухаметов в своей работе особое внимание уделяет инвестиционному взаимодействию между органами власти и субъектами МСП. Автор статьи приходит к логичному выводу о том, что для участия в инвестиционных проектах необходимо привлекать представителей малого и среднего бизнеса, поскольку они обладают наибольшей гибкостью в отношении разного рода изменений в экономике [4, с. 86]. В тоже время в статье не дается характеристика проблем, имеющих важное значение на текущий момент. Данные проблемы были представлены ранее при обзоре статьи Басыровой Д.М. Эти же проблемы не позволяют активно участвовать субъектам МСП в инвестиционных проектах при взаимодействии с государством.

Для примера рассмотрим государственно-частное партнерство, которое активно развивается в нашей стране. Зачастую даже предприятия, являющиеся по всем признакам средними, не представляют собой главного подрядчика или представителя частной стороны. Как правило,

проекты реализуются при взаимодействии частного (крупного предприятия) партнера и публичного партнера в лице государства[3].

Между тем участие субъектов МСП осуществляется на уровне субподрядчиков. В этой связи можно предложить разработать государственные программы, позволяющие организовать льготные условия для участия субъектов МСП в проектах государственно-частного партнерства.

А.В. Козырев проводит глубокий анализ мер государственной поддержки субъектов малого бизнеса в России и других государствах в период пандемии коронавируса, а также приходит к выводу о том, что инфраструктура поддержки остается недостаточно развитой в нашей стране [5, с. 268].

Несмотря на большое количество разного рода органов власти и учреждений, поддержка обеспечивалась недостаточно эффективно. В особенности это заметно при анализе деятельности предприятий отраслей, наиболее пострадавших от пандемии. Меры поддержки носят по большей части точечный характер и не позволяют по прошествию нескольких лет привести точные данные, т.е. результаты реализованных мер. В этой связи автор предлагает применить программу, активно применяемую в США и разных странах Европы. Программа включает конкретные меры поддержки под определенную ситуацию в экономике с целевыми показателями. Среди недостатков статьи Козырева А.В. можно выделить недостаточное раскрытие теоретического аппарата по исследуемой проблеме.

Таким образом, основной проблемой исследуемых статей является слабое раскрытие теоретического аппарата и проблем, препятствующих развитию государственной поддержке малого и среднего предпринимательства.

ЛИТЕРАТУРА

1. Распоряжение Правительства РФ от 02.06.2016 N 1083-р (ред. от 30.03.2018) <Об утверждении Стратегии развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года> (вместе с "Планом мероприятий ("дорожной картой") по реализации Стратегии развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года").

2. Басырова Д.М. Национальный проект «малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы»: результаты и перспективы реализации // Россия: тенденции и перспективы развития. 2021. №16-1.URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/natsionalnyy-proekt-maloe-i-srednee->

predprinimatelstvo-i-podderzhka-individualnoy-predprinimatelskoy-initsiativy-rezultaty-i (дата обращения: 15.06.2023).

3. Верещагина Л.С., Кублин И.М., Ольхова Л.А., Воронов А.А. К вопросу об анализе кадровой политики и корпоративной культуры в подразделениях ОАО "РЖД" // Экономика и предпринимательство. 2022. № 3 (140). С. 1351-1357.

4. Ишмухаметов Э.М. Участие предпринимательских структур в инвестиционных проектах региона: теоретический аспект // Вестник УГНТУ. Наука, образование, экономика. Серия: Экономика. 2022. №2 (40). - С.85-90.

5. Козырев А.В. Меры по поддержке малого бизнеса в кризисных условиях: международный опыт и российская практика // Экономика, предпринимательство и право. – 2021. – Том 11. – № 2. – С. 267-284.

УДК 330.142.211.4(476) + 330.142.211.4(470)

Н.З. Зотиков, доц., канд. экон. наук
(Чувашский государственный университет им. И.Н. Ульянова,
г. Чебоксары, Россия)

ОСОБЕННОСТИ НАЧИСЛЕНИЯ АМОРТИЗАЦИИ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ И РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

В республике Беларусь амортизация основных средств (ОС) начисляется в соответствии с Инструкцией [1]. Для расчета амортизационных отчислений определяется нормативный срок службы (НСС), установленный в соответствии с классификатором.

Амортизация начисляется по ОС, которые находятся на балансе организации, независимо от того, используются они в предпринимательской деятельности (ПД) или нет. Начисление амортизации приостанавливается в случаях проведения модернизации, реконструкции, дооборудования и т.д.

По ОС, используемым в ПД организаций, амортизация начисляется исходя из:

- амортизируемой стоимости ОС;
- годовых или месячных норм, сумм амортизации, рассчитанных в соответствии с диапазонами срока полезного использования (СПИ).

Амортизация ОС начисляется способами:

* линейный. Этот метод позволяет ежегодно начислять амортизацию ОС равными долями до полного перенесения стоимости ОС на